

CLÁUSULA DE CESIÓN DE DERECHO DE PUBLICACIÓN DE TESIS

Yo David Max Olivares Alvaré

autor/a de la tesis titulada:

LA SALIDA DE VENEZUELA DE LA COMUNIDAD ANDINA DE NACIONES Y SU IMPACTO EN LA INTEGRACIÓN POLÍTICA Y ECONÓMICA EN LA REGIÓN LATINOAMERICANA (2007 - 2023)

mediante el presente documento, declaro que la obra mencionada es de mi exclusiva autoría y producción. Esta tesis ha sido elaborada como uno de los requisitos previos para la obtención del título de: **"Magíster en Derecho Internacional e Integración"** en la Universidad Andina Simón Bolívar, Sede Central Sucre.

Cesión de Derechos:

1. **Derechos Cedidos:** A partir de la fecha de la defensa de grado, cedo a la Universidad Andina Simón Bolívar, Sede Central Sucre, los derechos exclusivos de reproducción, comunicación pública, distribución y divulgación de la obra. La Universidad está autorizada a utilizar esta obra por cualquier medio, actualmente conocido o que se desarrolle en el futuro, siempre y cuando dicha utilización no se realice con fines de lucro. Esta cesión incluye la reproducción total o parcial en formatos virtual, electrónico, digital, u óptico, así como su uso en red local e Internet.
2. **Responsabilidades del Autor:** Declaro que, en caso de presentarse cualquier reclamación o demanda por parte de terceros respecto de los derechos de autor de la obra mencionada, asumiré toda la responsabilidad legal frente a dichos terceros y frente a la Universidad, incluyendo, sin limitación, la defensa de tales reclamaciones y el mantenimiento de la Universidad indemne frente a las mismas.
3. **Entrega de Ejemplares:** En esta fecha, entrego a la biblioteca de la Universidad un ejemplar de la obra y sus anexos, en formatos impreso y digital o electrónico.

Fecha

Firma: 



UNIVERSIDAD ANDINA SIMÓN BOLÍVAR
SEDE CENTRAL
Sucre – Bolivia

MAESTRÍA EN DERECHO INTERNACIONAL E INTEGRACIÓN

**LA SALIDA DE VENEZUELA DE LA COMUNIDAD ANDINA DE
NACIONES Y SU IMPACTO EN LA INTEGRACIÓN POLÍTICA Y
ECONÓMICA EN LA REGIÓN LATINOAMERICANA (2007 - 2023)**

Tesis presentada para optar al Grado
Académico de Magíster en Derecho
Internacional e Integración

MAESTRANTE: DAVID MAX OLIVARES ALVARES

Sucre – Bolivia

2024



UNIVERSIDAD ANDINA SIMÓN BOLÍVAR
SEDE CENTRAL
Sucre – Bolivia

MAESTRÍA EN DERECHO INTERNACIONAL E INTEGRACIÓN

**LA SALIDA DE VENEZUELA DE LA COMUNIDAD ANDINA DE
NACIONES Y SU IMPACTO EN LA INTEGRACIÓN POLÍTICA Y
ECONÓMICA EN LA REGIÓN LATINOAMERICANA (2007 - 2023)**

Tesis presentada para optar al Grado
Académico de Magíster en Derecho
Internacional e Integración

MAESTRANTE: DAVID MAX OLIVARES ALVARES
TUTOR: IVANA GISELLE GONZÁLEZ DE LA VEGA

Sucre – Bolivia

2024

Dedicatoria

A Julián Mamani:

Como guardián del tata Sajama, has nacido, crecido y ahora descansas a los pies del majestuoso nevado más alto de Bolivia. Tu profundo vínculo con esta tierra sagrada es un ejemplo para todos nosotros, una inspiración que nos guía hacia una conexión más fuerte con nuestra tierra y nuestra historia.

Desde la imponente presencia del Sajama, te recordamos y honramos tu legado. Que tu amor y dedicación por esta tierra ancestral nos inspiren a todos a construir procesos de integración, a unirnos en armonía y a trabajar juntos por un futuro próspero y sostenible para nuestras comunidades y nuestro entorno

Agradecimiento

Agradezco a Dios por brindarme fortaleza y a Edgar Olivares por acompañarme en este recorrido académico. Su apoyo ha sido invaluable y juntos hemos superado desafíos.

ÍNDICE DE CONTENIDO

RESUMEN	vii
INTRODUCCIÓN	x
CAPÍTULO I PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.....	1
1.1 Situacion problemática	1
1.2 Delimitacion del problema	5
1.2.1 Límite Conceptual.....	5
1.2.1.1 La perspectiva política	5
1.2.1.2 La perspectiva económica	6
1.2.2 Limite Espacial.....	8
1.2.3 Límite Temporal.....	8
1.3 Formulación del problema	9
1.3.1 Planteamiento del Problema	9
1.4 Justificación.....	9
1.5 Objetivos de la investigación	10
1.5.1 Objetivo General	10
1.5.2 Objetivos Específicos	10
1.6 Hipótesis	10
CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO	12
2.1 Antecedentes del Problema	12
2.2 Integración económica: motor inicial de la integración	14
2.2.1 Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALAC) – Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI).....	14
2.2.2 El Sistema de Integración Centroamericana Mercado Común Centroamericano (MCCA)	16
2.2.3 Comunidad Andina (CAN).....	17
2.2.4 Posiciones políticas frente a una crisis de integración regional	18
2.2.4.1 Posición política	18

2.2.4.2	Posición prointegración	18
2.2.4.3	Posición de liderazgo.....	18
2.2.4.4	Posición de confrontación.....	19
2.2.4.5	Posición de presión.....	19
2.2.4.6	Posición de solidaridad.....	19
2.2.4.7	Posición pragmática.....	19
2.3	Exportaciones y crecimiento económico en la Comunidad Andina de Naciones ..	19
2.4	Flujo de inversiones en la Comunidad Andina de Naciones	21
2.5	Relaciones económicas bilaterales de Venezuela con los integrantes de la CAN	25
CAPÍTULO III DISEÑO METODOLÓGICO		26
3.1	Enfoque de la Investigación	26
3.2	Tipo de Investigación.....	27
3.3	Métodos	27
3.3.1	Método Bibliográfico	27
3.3.2	Método Histórico	28
3.3.3	Método Exegético	28
3.3.4	Método de Análisis y Síntesis.....	28
3.4	Fuentes de investigación	29
3.5	Técnicas de recolección y análisis de información.....	29
3.5.1	Ficha bibliográfica	29
3.5.2	Entrevistas	29
3.6	Procesamiento de la información	30
CAPÍTULO IV RESULTADOS		33
4.1	Características de la dinámica política interna del funcionamiento de la Comunidad Andina de Naciones después de la salida de Venezuela.....	33
4.1.1	Cambios en las alianzas políticas	33
4.1.2	La dinámica política ideológica del 2000 a 2020 en la Comunidad Andina de Naciones	35

4.1.3	Rol de Hugo Chavez Frias antes y despues de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones	38
4.1.3.1	El rol de Hugo Chavez Frias después de la salida	40
4.2	Analisis de entrevistas y conferencias a Hugo Chavez Frias respecto a la Comunidad Andina de Naciones y la Integración en Latinoamérica.....	41
4.2.1.1	Interpretación del figura sobre la integración regional desde la mirada de Hugo Chávez Frías.....	43
4.2.2	Discusion sobre dinámica política interna del funcionamiento de la Comunidad Andina de Naciones después de la salida de Venezuela.....	44
4.3	Impacto económico de la salida de Venezuela en los países miembros de la Comunidad Andina	47
4.3.1	Producto Interno Bruto (PIB)	47
4.3.2	Comunidad Andina: Tasa de Variación anual del PIB Real	48
4.3.3	Comunidad Andina: Inflación.....	50
4.3.4	CAN: Evolución de las Exportaciones Intra y Extra comunitarias	51
4.3.5	Exportaciones millones de US\$ FOB	52
4.3.6	Exportaciones de los países de la Comunidad Andina (Tasa de Variación, (2000-2020)	53
4.3.7	Importaciones de los países de la Comunidad Andina (Tasa de Variación, 2000-2020)	53
4.3.8	Exportaciones introcomunitarias* (Participación porcentual de las exportaciones intracomunitarias en los países miembros de la Comunidad Andina (CAN) (2000-2022).....	54
4.3.9	Importaciones Intracomunitarias. (Participación porcentual, 2000-2022)	55
4.3.10	Discusion sobre impacto económico de la salida de Venezuela en los países miembros de la Comunidad Andina	57
	CAPÍTULO V CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	58
5.1	Conclusiones.....	58
5.2	Recomendaciones	60
	BIBLIOGRAFÍA	61
	ANEXOS	71

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1. CAN: El retroceso institucional de la unión aduanera de a la zona de libre comercio	7
Figura 2. Evolución de las exportaciones (FOB) intra y extracomunitarias (1969-2021).....	24
Figura 3. Presidentes en los países de la comunidad andina de naciones (desde el 2000 al 2023 por período y partido político (2000-2023).....	36
Figura 4. Mapa conceptual en base al análisis de las entrevistas al presidente Hugo Chávez	43
Figura 5. Comunidad Andina: Tasa de variación anual del PIB real (2000-2022).....	49
Figura 6. Comunidad Andina: Inflación medida en base a Tasa de Variacion IPC (2000-2020)	50
Figura 7. CAN: Evolución de las exportaciones intra y extra comunitarias (2000-2020).....	51
Figura 8. Exportaciones millones de US\$ FOB (2000-2020).....	52
Figura 9. Exportaciones de los países de la Comunidad Andina (2000-2020).....	53
Figura 10. Importaciones de los países de la Comunidad Andina (2000-2020)	54
Figura 11. Exportaciones introcomunitarias en los países miembros de la Comunidad Andina (CAN) (2000-2022)	55
Figura 12. Importaciones Intracomunitarias (2000-2022).....	56

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Presidentes en los países del Comunidad Andina de Naciones desde el 2000 al 2023 por periodo y partido político (2000-2023)	34
Tabla 2. Visión de la integración latinoamericana para el presidente Hugo Chávez.....	41
Tabla 3. PIB de los países miembros de la CAN y Venezuela (2000-2022).....	47

RESUMEN

Los procesos de integración regionales son relevantes por su implicancia política, social y sobre todo económica. El estudio tiene el objetivo de analizar el impacto de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones en los procesos de integración política y económica de la región latinoamericana entre 2007 y 2023. Se optó por un diseño de investigación triangulado y la aplicación del método bibliográfico, histórico y exegético.

Para la recolección de información se revisaron fuentes secundarias y se aplicó la técnica de análisis de entrevistas y se utilizaron para el procesamiento de datos softwares como el ATLAS.ti. y el SPSS para el procesamiento cuantitativo.

Entre los principales resultados se obtiene que la salida de Venezuela de la CAN originó cambios significativos en las alianzas políticas de la región, sin afectar notablemente las economías de los miembros. Se concluye que aunque Venezuela era un socio importante, su salida de la CAN, produjo una reducción significativa de exportaciones para ese país y perdieron oportunidades de inversión extranjera directa.

Se confirma la hipótesis de que la salida de Venezuela de la CAN a reconfigurado las relaciones políticas y económicas en los países de la CAN y de la región, en tanto ha tenido un impacto complejo y negativo en los países miembros y ha puesto en crisis un modelo de integración regional, destacando la necesidad de revisar y adaptar los mecanismos existentes para abordar los desafíos contemporáneos.

Palabras claves: Integración regional; alianzas políticas;

ABSTRACT

Regional integration processes are relevant for their political, social and above all economic implications. The study has the objective of analyzing the impact of the loss of Venezuela on the Andean Community of Nations on the processes of political and economic integration of the Latin American region between 2007 and 2023. A triangulated research design and the application of the method were chosen bibliographic, historical and exegetical.

For information collection, secondary sources were reviewed and the interview analysis technique was applied and software such as ATLAS.ti was used for data processing. and SPSS for quantitative processing.

Among the main results is that the departure of Venezuela from the CAN originated significant changes in the political alliances of the region, without notably affecting the economies of its members. It is concluded that even though Venezuela was an important partner, its exit from CAN produced a significant reduction in exports to that country and lost opportunities for direct foreign investment.

The hypothesis is confirmed that the departure of Venezuela from the CAN reconfigured political and economic relations in the countries of the CAN and the region, while having a complex and negative impact on the neighboring countries and causing a crisis regional integration model, highlighting the need to review and adapt existing mechanisms to address contemporary challenges.

Keywords: Regional integration; political alliances; CAN

ABREVIATURAS UTILIZADAS EN LA TESIS

AEC	Arancel extremo común
ACEU	Asociación Colombiana de Estudiantes Universitarios
AL	América Latina
ALADI	Asociación Latinoamericana de Integración
ALALC	Asociación Latinoamericana de Libre Comercio
ALBA	Alianza Bolivariana para los pueblos de nuestra América
BM	Banco Mundial
CAN	Comunidad Andina de Naciones
CEPAL	Comisión Económica para América Latina y el Caribe
COVID-19	Enfermedad respiratoria muy contagiosa causada por el virus SARS-CoV-2
EU	Estados Unidos
FD	Fricciones Diplomáticas
FMI	Fondo Monetario Internacional
GATT	Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio
IDE	Inversión directa extranjera
ISP	Integración Social y Productiva
IRV	Integración regional de Venezuela en la Comunidad Andina
MAS	Movimiento al Socialismo
MCCA	Mercado Común Centroamericano
MERCOSUR	Mercado Común del Sur
ODECA	Organización de los Estados Centroamericanos
PMDER	Países de Menor Desarrollo Relativo
PIB	Producto Interno Bruto
SICA	Sistema de la Integración Centroamericana
TLC	Tratados de libre Comercio
USD	Dólar estadounidense

INTRODUCCIÓN

La política económica internacional, se fija en políticas para mejorar el bienestar del pueblo por medio de la división internacional de trabajo. De esa manera, hoy en día, la mayoría de los países del mundo favorece mercados abiertos que tratan de organizarse por medio del multilateralismo representado por la Organización Mundial de Comercio (OMC) y del regionalismo (Cienfuegos, et al., 2008). Las naciones, en su búsqueda por prosperidad económica y estabilidad política, se embarcan en estrategias que abarcan tanto el multilateralismo como el regionalismo.

En el ámbito multilateral, la participación en el sistema globalizado busca aprovechar las ventajas de la cooperación internacional y el acceso a mercados más amplios.

Simultáneamente, el regionalismo, a través de acuerdos y alianzas con países vecinos o de similar ideología, permite potenciar las ventajas comparativas y fortalecer la seguridad y la paz en la región. Es importante destacar que estos dos enfoques no son independientes, sino que se complementan y potencian mutuamente. La seguridad y la paz son condiciones necesarias para el desarrollo económico, mientras que el éxito económico a su vez consolida el poder político y facilita la cooperación regional.

En el marco de la integración política y económica de los países latinoamericanos los cambios de realidad son bastante complejos y no previsibles. La razón principal de ello, es que el tema de la integración regional contiene dimensiones de análisis políticas y económicas.

Para clasificar este tipo de integración regional se puede mencionar el término “Nuevo Regionalismo” (Hettne, 1999, Fawcett, 1997; IDB, 2002). El Nuevo Regionalismo significa “comprehensiveness” y “multidimensionalidad” e incluye la formación de mercados comunes, de uniones políticas y aspectos culturales, así como el cambio del comportamiento político (por ejemplo, el desempeño común de los derechos de la soberanía).

En definitiva, la búsqueda del éxito político y la prosperidad económica requiere un enfoque integral que combine la participación en el sistema multilateral con el desarrollo de estrategias regionalistas, permitiendo que concuerde esta sinergia entre lo global y lo regional, ya que es la clave para alcanzar un desarrollo sostenible y una paz duradera.

Un fenómeno importante oculta esta interdependencia fundamental, como es el impacto diferente en el tiempo de distintos tipos de intervención: mientras que intervenciones políticas tienen impacto inmediato o de corto plazo (cerrar la frontera), los instrumentos del manejo del poder económico a menudo tienen efecto indirecto y se hacen sentir a largo plazo. Por ejemplo, el estancamiento económico y del empleo que se efectuará como consecuencia

de decisiones políticas no congruentes se realizará años después de tomar la medida. Por cierto, este hecho favorece a políticas de corto plazo. De esa manera, el 22 del abril 2006, Venezuela se retira de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) luego que tomó parte desde su fundación en 1969, situación que tiene consecuencias potenciales en ambos ramos y a corto y largo plazo. Las consecuencias serán más significativas cuanto más integrada está la región y cuanto más importante sea el retirado, Cienfuegos (2008).

Señalado lo anterior, la salida de Venezuela de la CAN en 2006 marcó un hito significativo en la dinámica política y económica de Latinoamérica entre 2007 y 2023. Este evento generó un impacto considerable en la integración regional, afectando las relaciones comerciales, la cooperación y el desarrollo económico del bloque.

Para contextualizar dicha situación que analiza este estudio, es preciso comprender la naturaleza de la Comunidad Andina (CAN). La CAN se estableció como un mecanismo de integración subregional mediante el Acuerdo de Cartagena, firmado el 26 de mayo de 1969 por Bolivia, Perú, Ecuador, Colombia y Chile. Su objetivo principal es promover el bienestar y el desarrollo equilibrado de los habitantes de los países miembros a través de la integración y cooperación económica y social. Cabe destacar que Venezuela se unió a la CAN el 13 de febrero de 1973, consolidando los esfuerzos por fortalecer la colaboración regional.

La decisión de Venezuela de salir de este marco de integración regional, liderada por el entonces presidente Hugo Chávez, tuvo repercusiones en la integración política y económica, afectando las relaciones comerciales y la cooperación regional. Aunque la salida de Venezuela debilitó temporalmente la cohesión de la CAN, también generó oportunidades para que los países miembros restantes, como Colombia, Ecuador, y Perú, buscaran nuevas alianzas y acuerdos bilaterales.

La importancia de realizar un análisis profundo de este proceso radica en la necesidad de comprender cómo un cambio en la membresía de una organización regional puede alterar las dinámicas políticas, económicas y estratégicas a nivel continental. La salida de Venezuela de la CAN generó una serie de desafíos y oportunidades tanto para los países miembros restantes como para la propia Venezuela. Además, repercutió en la forma en que otros bloques y actores regionales, como el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) y la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA).

En este sentido, y con el fin de profundizar en el estudio del proceso de salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones y su relación con los procesos de integración política y económica de la región latinoamericana en el periodo 2007 – 2023, se propone la siguiente estructura para la investigación.

En el Capítulo I, se encuentran los antecedentes, la identificación del problema, el planteamiento del problema, las preguntas de investigación, la justificación, las hipótesis, los objetivos de la investigación el general y los específicos.

Luego el Capítulo II: se presenta el Marco Teórico, que incluye el marco referencial, las bases conceptuales y los antecedentes históricos, así como las principales discusiones de los paradigmas teóricos que abordan la cuestión.

En el Capítulo III se desarrolla el marco Normativo de la investigación, a fin de describir el marco y ámbito institucional de aplicación que rige los procesos de integración y en particular el caso de la CAN.

En el capítulo IV se desarrollan los principales componentes que hacen al diseño metodológico, el enfoque de la investigación, tipo y métodos de relevamiento y análisis utilizados.

Finalmente, en el Capítulo V y posterior, se desarrollarán los principales hallazgos de investigación y recomendaciones en función del objetivo general de investigación planteado.

CAPÍTULO I PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1 Situación problemática

A lo largo del siglo XX, los esfuerzos de integración regional en América Latina se originaron tanto por motivos económicos como políticos. Comprender estos proyectos implica examinar tanto las dinámicas del entorno internacional como los factores económicos y políticos internos que influyeron en los países latinoamericanos.

Este impulso hacia la integración regional reflejó la búsqueda de soluciones a los desafíos económicos y políticos compartidos por los países latinoamericanos en ese período. Las alianzas regionales se configuraron como respuestas estratégicas a la necesidad de superar las limitaciones de los mercados nacionales y reducir la dependencia económica externa. Kahler (1997) destaca la importancia de entender estas iniciativas dentro de un contexto más amplio de estrategias económicas, marcadas por la sustitución de importaciones, que definieron la evolución del regionalismo en América Latina durante el siglo XX.

Para Morales (2007), la caracterización de los diferentes acuerdos de integración económica regional, en América Latina (Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC) - Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), Mercado Común Centroamericano (MCCA) y la Comunidad Andina de Naciones (CAN), no puede ser entendida si no se analiza tanto el contexto mundial, como las estrategias de crecimiento económico regional las cuales implementaron y rodearon la conformación de dichos bloques regionales. El modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones, implementado desde los años treinta en los países latinoamericanos, si bien consiguió beneficios importantes a partir de la segunda mitad del XX hasta los años setenta, tampoco fue la gran panacea que esperaban estas naciones; mucho menos consiguió el desarrollo económico estable y continuo que añoraban las económicas de América Latina.

En este contexto, la Comunidad Andina de Naciones, se estableció como un mecanismo de integración subregional mediante el Acuerdo de Cartagena, firmado el 26 de mayo de 1969 por Bolivia, Perú, Ecuador, Colombia y Chile. Su objetivo principal es promover el bienestar y el desarrollo equilibrado de los habitantes de los países miembros a través de la integración y cooperación económica y social. Cabe destacar que Venezuela se unió a la CAN el 13 de febrero de 1973, consolidando los esfuerzos por fortalecer la colaboración regional.

Sin embargo, la salida de Venezuela de la CAN en 2006 marcó un hito significativo en la dinámica política y económica de Latinoamérica entre 2007 y 2023. Este evento generó un

impacto considerable en la integración regional, afectando las relaciones comerciales, la cooperación y el desarrollo económico del bloque.

Esta decisión, liderada por el entonces presidente Hugo Chávez, tuvo repercusiones en la integración política y económica, afectando las relaciones comerciales y la cooperación regional. Aunque la salida de Venezuela debilitó temporalmente la cohesión de la CAN, también generó oportunidades para que los países miembros restantes, como Colombia, Ecuador, Bolivia y Perú, buscaran nuevas alianzas y acuerdos bilaterales.

La importancia de realizar un análisis profundo de la salida de Venezuela radica en la necesidad de comprender cómo un cambio en la membresía de una organización regional puede alterar las dinámicas políticas, económicas y estratégicas a nivel continental. La salida de Venezuela de la CAN generó una serie de desafíos y oportunidades tanto para los países miembros restantes como para la propia Venezuela. Además, repercutió en la forma en que otros bloques y actores regionales, como el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) y la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA), interactuaron en el escenario político y económico de América del Sur.

La política exterior de Venezuela antes de la llegada de Hugo Chávez a la presidencia en 1999 se caracterizaba por una orientación democrática, pragmática y abierta al escenario internacional. Durante este período, el país sudamericano mantenía relaciones diplomáticas con una amplia gama de naciones. El país abogaba por la promoción de la democracia, los derechos humanos y la no intervención en los asuntos internos de otras naciones. Además, Venezuela se destacaba como un importante exportador de petróleo y fomentaba relaciones comerciales con diversas naciones, contribuyendo significativamente a la economía global y regional.

Sin embargo, con la elección de Hugo Chávez a la presidencia en 1999, se produjeron cambios significativos en la política exterior venezolana. Chávez trajo consigo una visión más ideológica de las relaciones internacionales, enfatizando un enfoque socialista y antiestadounidense.

Para Romero (2010), Venezuela atravesó una "situación revolucionaria", lo que llevó a que la política exterior del gobierno del presidente Chávez no sea la misma de los que le precedieron. En efecto, el activismo de Venezuela se observa de manera tridimensional: en el manejo de las relaciones bilaterales, de las multilaterales y de las relaciones transnacionales.

Estos cambios en la política exterior de Venezuela tuvieron un impacto significativo en la dinámica de las relaciones internacionales en América Latina y el Caribe. Venezuela se convirtió en un actor clave en la promoción de un enfoque progresista en la región, lo que

generó tensiones con países que mantenían relaciones más tradicionales con Estados Unidos y que defendían políticas económicas de mercado.

En abril de 2006, Venezuela anunció su salida de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) después de ser miembro durante treinta y tres años. El presidente Hugo Chávez dijo que la política debía prevalecer sobre la economía, y, dado que la CAN había sido concebida bajo esquemas neoliberales para beneficiar a las élites y las empresas transnacionales, Venezuela no podía seguir formando parte del organismo. Para esa fecha, el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) ya había aprobado la solicitud de membresía de Venezuela. La idea de favorecer la política sobre la economía en los acuerdos de integración ya había sido impulsada por Chavez.

La salida de la CAN y el ingreso al Mercosur marcan un cambio significativo en la estrategia regional de integración económica de Venezuela. Tradicionalmente, la integración regional tuvo objetivos sobre todo económicos, es decir, ampliar el mercado a los productores locales para lograr economías de escala y promover el crecimiento económico. La nueva estrategia de Venezuela apuntó a convertir la integración regional en un instrumento para ejecutar su agenda política.

El gobierno venezolano en carta enviada a la Secretaría de la CAN, explicó que la decisión de separarse del acuerdo regional obedecía los siguientes argumentos:

Las “negociaciones y firma de los Tratados de Libre Comercio (TLC) por parte de Colombia y Perú con los Estados Unidos han conformado un cuerpo legal que pretende asimilar la normativa de los Tratados de Libre Comercio a la Comunidad Andina, y que los mismos privilegian los intereses particulares sobre los intereses de los pueblos, propulsan una injusta distribución de la riqueza y poseen la misma concepción neoliberal del ALCA. (Sainz, 2007, p. 137)

En la mirada de diversos autores, la ideología izquierdista de Chávez, su desconfianza en la economía de mercado y su enfrentamiento con los empresarios locales y Estados Unidos impactaron negativamente los flujos comerciales, ocasionando pérdidas económicas. En tal sentido, autores como Sainz, (2007), afirman que “la decisión de Venezuela de retirarse de la CAN se hizo de manera inconsulta y tajante, sin tomar en cuenta a empresarios, partidos políticos y sociedad civil. Ni siquiera se consultó al poder legislativo”.

Este proceso puso en evidencia el fuerte cambio ocurrido en la política exterior del país. Desde la restauración de la democracia en 1958, la política exterior venezolana tuvo como objetivos: “mantener unas relaciones estables con los Estados Unidos, contener la posibilidad de los autoritarismos y otras formas políticas no democráticas en América Latina y el Caribe, preservar las fronteras del país”. (Romero, 2007, p. 4).

En el ámbito regional, Venezuela se mostro favorable a la integración y se convirtió en un socio confiable para Estados Unidos, gracias a su estabilidad democrática y a su condición de proveedor seguro de petróleo y su política exterior activa se caracterizó por mantener negociaciones pacíficas con países vecinos.

En este marco, Chávez cambiaría los fundamentos de la política exterior venezolana al enfrentarse con Estados Unidos, apoyar la democracia participativa, el socialismo y la lucha antiimperialista, clamar un mundo multipolar y desarrollar una diplomacia de confrontación que generaría fuertes tensiones con Estados Unidos y otros países de la región, además de intervenir abiertamente en los asuntos internos de otros países latinoamericanos.

En síntesis, para Chávez la integración regional no se limitaba a plantear una alianza comercial, sino que era en un instrumento para promover la integración no capitalista de los pueblos, el socialismo y el enfrentamiento con Estados Unidos, utilizando las afinidades ideológicas como motor dominante de la integración.

La salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) en 2006 tuvo varios impactos tanto en la organización como en la dinámica regional en América del Sur. A continuación, se destacan algunos de los impactos clave:

1. *Debilitamiento de la CAN:* La salida de Venezuela debilitó la CAN como organización regional. Venezuela era uno de los miembros fundadores y tenía un papel importante en la CAN. Su retiro redujo la membresía y, por lo tanto, la capacidad de la CAN para promover la integración económica y política en la región andina.
2. *Desafíos en la búsqueda de consenso:* Las diferencias políticas y económicas que llevaron a la salida de Venezuela resaltaron las divisiones entre los países miembros de la CAN. Esto hizo que la búsqueda de consenso en cuestiones de integración y cooperación regional fuera más complicada, ya que algunos países tenían enfoques divergentes en áreas clave.
3. *Impacto en el comercio y la economía:* La salida de Venezuela afectó las relaciones comerciales en la región andina. Venezuela era un mercado importante para otros miembros de la CAN, y su partida tuvo repercusiones en el comercio y las exportaciones. Esto generó desafíos económicos para los países restantes.
4. *Búsqueda de nuevos acuerdos comerciales:* Tras la salida de Venezuela, algunos países de la CAN buscaron establecer acuerdos comerciales bilaterales o multilaterales con otros países o bloques regionales. Esto incluyó acuerdos con la Unión Europea y la exploración de relaciones comerciales fuera de la CAN.

5. *Continuidad de la CAN:* A pesar de los desafíos, la CAN continuó existiendo y trabajando en la promoción de la integración económica en la región andina. Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú siguieron siendo miembros activos y buscaron fortalecer la cooperación en áreas como el comercio, la infraestructura y la movilidad.

La salida de Venezuela de la CAN tuvo un impacto significativo en la organización y en la dinámica regional en la región andina. Aunque la CAN continuó su trabajo, enfrentó desafíos en su búsqueda de una mayor unión económica y política debido a la diversidad de enfoques y prioridades de sus miembros, y la pérdida de un miembro fundador como Venezuela.

1.2 Delimitación del problema

1.2.1 Límite Conceptual

El presente trabajo de investigación se propone analizar la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) en el año 2006 y su impacto en la integración política y económica en la región latinoamericana durante el período 2007-2023.

En función de dicho objeto de estudio, se abordará la temática desde dos perspectivas la política y la económica, examinando las causas y consecuencias de la salida de Venezuela, así como sus repercusiones en el desarrollo de la integración regional, considerando los principales debates teórico epistemológicos en torno a los procesos de integración regional en América Latina, en particular, el caso de la CAN.

1.2.1.1 La perspectiva política

En un reporte realizado por el Comunicador Social Clodobaldo Hernández, de El Diario El País (2006), el presidente de Venezuela Hugo Chávez Frías el 6 de abril del 2006, reitera la retirada del mencionado país de la Comunidad Andina de Naciones. En noticias internacionales el diario refiere:

El presidente venezolano, Hugo Chávez, anunció el miércoles que su país abandonará la Comunidad Andina de Naciones (CAN), pues este mecanismo de integración suramericano "ha muerto" después de que dos de sus miembros, Colombia y Perú, suscribieran tratados bilaterales de libre comercio con Estados Unidos. Según Chávez, la Comunidad Andina "no le sirve a los indios, a los negros y a los pobres".

La CAN está integrada por Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela y es sucesora del Pacto Andino, un bloque que nació en los años sesenta. Tras anunciar la retirada venezolana de la CAN, Chávez lanzó una advertencia al otro gran sistema de integración del subcontinente, el Mercado Común del Sur (Mercosur), que el año

pasado aceptó a Venezuela como socio pleno. "Si el Mercosur no se reestructura apropiadamente le ocurrirá lo mismo que a la CAN: morirá", pronosticó.

"La Comunidad Andina era una gran mentira. Ya antes estaba muerta, pero ahora la remataron con la firma de estos acuerdos con el imperio norteamericano", dijo Chávez, (2006), durante una reunión en Paraguay con el presidente de ese país, Nicanor Duarte, y los mandatarios de Bolivia, Evo Morales, y Uruguay, Tabaré Vázquez.

Continuando con lo anterior, añade Chávez, quien ejercía la presidencia de la CAN: "el mecanismo sólo defiende los intereses de las élites de cada país y de las empresas transnacionales. "No le sirve a los indios, a los negros y a los pobres", además agrega Hernández del Diario El País, (2006): "el gobernante venezolano responde así a los pactos bilaterales de libre comercio impulsados por Washington". "No pudieron imponer el Acuerdo de Libre Comercio para las Américas (ALCA), pero están logrando que algunos países les firmen unos mini-ALCA. Y en esas circunstancias, qué sentido tiene mantenernos en la CAN", señaló Chávez al ofrecer explicaciones sobre su decisión.

En cuanto a la tendencia política, Colombia y Perú, firmaron acuerdos de libre comercio con EU, siendo:

Dos países de la CAN, Colombia y Perú, firmaron un acuerdo de libre comercio con EU. Estas son las dos mayores economías de la región y, al mismo tiempo, los países menos abiertos en la CAN. Para el Ecuador su principal mercado es EE.UU. 34% (Prado, 2014). Sin embargo, por razones políticas, ha abandonado su intención de negociar con ese país. Para Bolivia su principal mercado es el Mercosur (exportaciones de gas a Brasil y Argentina). Las exportaciones al mercado de EE.UU. representaron el 10% de sus exportaciones totales (Prado, 2014). Del mismo modo, por razones políticas, Bolivia se negó a firmar acuerdos de libre comercio con EE.UU. Este doble posicionamiento revela la presencia de dos tendencias en la política comercial de los países miembros de la CAN de cara a EE.UU.: en primer lugar, los dos países más desarrollados de la región: Colombia y Perú y, en segundo lugar, los dos los países menos desarrollados: Ecuador y Bolivia.

Respecto a lo anterior, y a manera de conclusión, la salida de Venezuela de la CAN ha tenido un impacto político significativo en la región, ya que ha generado divisiones entre los países miembros, debilitado la cohesión del bloque y puesto en riesgo el futuro de la integración regional.

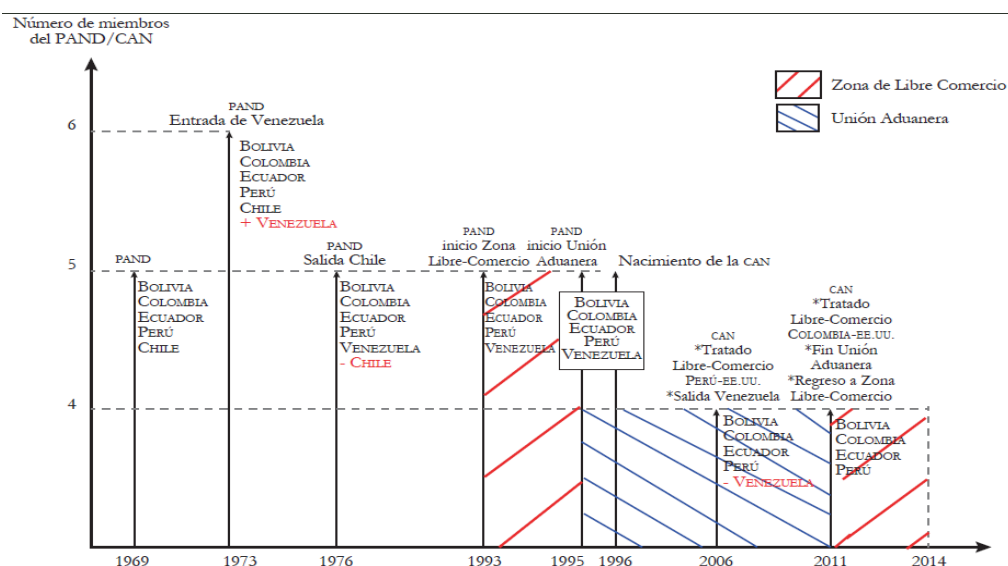
1.2.1.2 La perspectiva económica

El anuncio de retirada de la CAN se hizo cuando Venezuela ejercía la presidencia pro tempore, lo que le permitió bloquear algunas iniciativas urgentes, como la convocatoria de

una cumbre presidencial. Con su estrategia provocó el efecto no deseado: hacer tambalear todo el tablero geoestratégico sudamericano y no solo el de la CAN, pues afectó igualmente al Mercado Común del Sur (Mercosur). Chávez abrió la puerta a la esperanza de que los flujos comerciales se mantuvieran abiertos a través de acuerdos bilaterales. Más tarde en abril de 2015, se suspendió de manera indefinida la aplicación de toda la normativa andina relativa al AEC.

El desarrollo institucional de la región registra los retrocesos de la zona en relación con los objetivos iniciales. La salida de Venezuela (2006) consagró el debilitamiento político de la CAN. En consecuencia, la evolución del regionalismo en la CAN se descompuso. A continuación, se especifica en la figura 1:

Figura 1. CAN: El retroceso institucional de la unión aduanera de a la zona de libre comercio



Nota: Fuerzas centrífugas ejercidas por los Estados Unidos sobre un régimen comercial en formación. Prado (2018). La Comunidad Andina.

La proliferación de acuerdos comerciales bilaterales crea un embrollo jurídico y la superposición de costos legales y administrativos dado que las zonas económicas se superponen unas con otras. En el caso de la CAN, esto creó fuerzas centrípetas (retirada de la región de Venezuela) y una relación de desconfianza de Bolivia con Perú y Colombia. Un sentimiento de alianza fortalecida, política y económica, parece dominar entre los países que han firmado acuerdos comerciales con EE.UU., el cual ha erosionado el sentimiento comunitario entre los miembros de la CAN (Deblock y Turcotte, 2003; Deblock, 2004), situación propicia para la "liberación competitiva" (Zoellick, 2001b) y la fragmentación regional.

En otro escenario, los estudios preliminares realizados por la CEPAL ya muestran efectos negativos sobre el comercio de la CAN, en especial para Bolivia y Venezuela (exmiembro):

Los resultados muestran que los Tratados de Libre Comercio (TLC) también reducirán el comercio intra-subregional, e incrementarán el comercio con los Estados Unidos; particularmente Bolivia y la República Bolivariana de Venezuela registrarían pérdidas en producción y en exportaciones hacia los países de la CAN que negocian tratados (Durán, et al., 2007).

El desarrollo institucional de la región registra los retrocesos de la zona en relación con los objetivos iniciales. La salida de Venezuela (2006) consagró el debilitamiento político de la CAN.

Venezuela ha firmado acuerdos bilaterales con cada uno de los países andinos, con el objetivo de mantener las condiciones comerciales favorables, similares a las que existían cuando era miembro activo de la región. Decisión 746, 27 de abril 2011: “Artículo Único”.

Los Países Miembros mantendrán vigentes, de manera temporal y recíproca, las preferencias arancelarias previstas en el Artículo 135 del Acuerdo de Cartagena a las importaciones originarias de la República Bolivariana de Venezuela. Cada País Miembro aplicará esta disposición hasta la entrada en vigor de un acuerdo comercial bilateral suscrito entre el País Andino y la República Bolivariana de Venezuela, Prado (2018).

1.2.2 Limite Espacial

Según Gómez (2012), la delimitación espacial o geográfica es necesario especificar el área o lugar geográfico en el que se llevara a cabo la investigación, delimitando espacio institucional, colonia, ciudad, municipio, estado, región, país. Esta investigación se llevara a cabo en el área que abarca los países que conforman la Comunidad Andina de Naciones (Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela).

1.2.3 Límite Temporal

La investigación se centrará en el periodo comprendido entre 2007 y 2023, explorando exhaustivamente el impacto político y económico derivado de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones. Se analizarán los eventos, cambios políticos y las consecuencias económicas en este contexto temporal específico.

1.3 Formulación del problema

1.3.1 Planteamiento del Problema

En el marco, de la identificación del problema realizada se plantea la siguiente pregunta de investigación.

¿De qué manera la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones incide en los procesos de integración política y económica de la región latinoamericana en el periodo 2007 - 2023?

Asimismo, se plantean las siguientes preguntas complementarias.

1.¿Existen patrones o tendencias en la evolución de la integración de la política exterior en la región latinoamericana que puedan vincularse directamente con la salida de Venezuela de la Comunidad Andina?¿Cuáles son los cambios producidos en la dinámica interna?

2.¿Cuál ha sido el impacto económico y comercial directo de la salida de Venezuela en la Comunidad Andina y en los países miembros? ¿Cuáles son los cambios en los acuerdos económicos entre Venezuela y los países de la Comunidad Andina después de su salida?

3.¿Cuáles son las dimensiones de integración regional que se plantean en el proceso de salida de Venezuela de la CAN no previstas en el marco político, económico y estratégico de los procesos de integración latinoamericana?

1.4 Justificación

La abrupta decisión de Venezuela de retirarse de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) tuvo consecuencias significativas no solo para Venezuela, sino también para el resto de los países miembros y, de hecho, para toda la región latinoamericana. Más allá de ser un problema puntual, este acontecimiento marcó un hito en la dinámica de integración y cooperación regional en América del Sur.

La importancia de realizar un análisis profundo de estas repercusiones radica en la necesidad de comprender cómo un cambio en la membresía de una organización regional puede alterar las dinámicas políticas, económicas y estratégicas a nivel continental. La salida de Venezuela de la CAN generó una serie de desafíos y oportunidades tanto para los países miembros restantes como para la propia Venezuela. Además, repercutió en la forma en que otros bloques y actores regionales, como el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) y la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA), interactuaron en el escenario político y económico de América del Sur.

En este contexto, el análisis de la influencia de esta salida en el proceso de integración regional es fundamental para comprender la evolución de las relaciones internacionales en la región durante este período, así como para identificar las tendencias y desafíos que han emergido en este marco.

Dentro de este contexto, la investigación en curso se encuentra plenamente respaldada, ya que pretende identificar patrones o tendencias emergentes en los procesos de integración regional, para analizar si la salida de Venezuela puede considerarse un caso representativo o excepcional en el contexto de la integración regional. Además, explorar si existen lecciones aprendidas o recomendaciones derivadas de la experiencia de Venezuela que puedan ser aplicables a otros procesos de integración regional en América Latina.

1.5 Objetivos de la investigación

1.5.1 Objetivo General

Analizar el impacto de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones en los procesos de integración política y económica de la región latinoamericana durante el periodo comprendido entre 2007 y 2023.

1.5.2 Objetivos Específicos

1. Analizar los cambios de la dinámica política interna de la Comunidad Andina de Naciones después de la salida de Venezuela, identificando posibles reconfiguraciones de alianzas y cambios en la toma de decisiones.
2. Evaluar el impacto en términos de relaciones económicas de la salida de Venezuela en los países miembros de la Comunidad Andina, enfatizando en los cambios en acuerdos comerciales, flujos de inversión y relaciones económicas bilaterales.
3. Determinar cuáles son las dimensiones de integración regional que se plantean en el proceso de salida de Venezuela de la CAN no previstas en el marco político, económico y estratégico de los procesos de integración latinoamericana.
4. Proponer recomendaciones basadas en los hallazgos de la investigación para fortalecer los procesos de integración política y económica en la región latinoamericana.

1.6 Hipótesis

Tomando como punto de partida el hecho de que la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones ha tenido un impacto significativo en los procesos de integración política y económica de la región latinoamericana durante el periodo 2007-2023, se plantea la siguiente como hipótesis central de investigación:

“La salida de Venezuela de la CAN ha contribuido a la reconfiguración de alianzas políticas y económicas en la región, afectando tanto a la dinámica interna de la Comunidad Andina como a las relaciones bilaterales entre Venezuela y otros países latinoamericanos”.

Además, se plantea la siguiente como hipótesis complementaria:

“Se anticipa que esta situación ha influenciado la percepción de la integración regional en América Latina, destacando la necesidad de revisar y adaptar los mecanismos existentes para abordar los desafíos contemporáneos”.

CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes del Problema

El tema de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) en 2006 evidentemente trajo consigo un impacto en la integración política y económica en Latinoamérica, en este estudio se analizarán las causas y consecuencias de la decisión venezolana, las reacciones de los demás países miembros de la CAN y los efectos en la integración regional en su conjunto.

En un estudio realizado por Palermo B. (2021) cuyo título es: “Ideología política e intercambio comercial en la integración regional de Venezuela con la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) en tiempos de la V República”, coloca en escenario la ideología como un factor que por más que se intenta aislar de los mecanismos de integración, de una u otra manera está presente, principalmente, porque en América Latina aún el motor de unificación depende proporcionalmente del poder ejecutivo de las naciones. Por su parte, el intercambio comercial intrarregional en América Latina también ha sido un elemento de interés para impulsar el crecimiento económico de la región mediante el fortalecimiento de los mecanismos de integración que conlleven a mejorar los flujos comerciales intrazona y extrazona.

Esta investigación analizó de forma cuantitativa, por un lado, la relevancia que tuvo la ideología política del gobierno de la V República venezolana dentro de la CAN y el MERCOSUR y por el otro, el desenvolvimiento comercial que desarrolló Venezuela con ambos bloques durante 20 años de estudio. Entre los resultados obtenidos para la ideología política destaca: en la CAN la presencia del acuerdo comercial extracomunitario unipolar de países miembros de la CAN (ACEU) causa la ausencia de Integración regional de Venezuela en la Comunidad Andina (IRV), mientras que en el MERCOSUR es la presencia de Fricciones Diplomáticas (FD) es la que causa la ausencia de IRV.

El estudio precedente se considera un aporte significativo a la investigación por dos motivos principales, el primero el enfoque en la perspectiva política, siendo fundamental para esta investigación y un aspecto crucial para comprender el impacto de la V República en la integración regional latinoamericana. En segundo lugar, la ideología de Hugo Chávez pudiera ser un factor determinante en las repercusiones que tuvo la V República en el desarrollo de la integración regional.

En un proyecto realizado por Díaz, Moya y Triana en (2020), de la Universidad La Salle, en Bogotá Colombia, analizaron la situación comercial presentada entre Venezuela y los países de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) para el periodo de 2007 hasta 2016 y sus posibles efectos derivados de la crisis en Venezuela. Para ello, se muestra una

evolución histórica de la CAN y una revisión de las teorías de comercio internacional que sirven como soporte para la investigación. Se realiza una caracterización de tipo descriptivo del comercio entre Venezuela y los países de la CAN en dos periodos, el primero de 2007 a 2012, y el segundo de 2013 a 2016. Paso siguiente se estimaron ocho modelos econométricos de corrección de errores vectoriales (VEC), dos para cada país de la CAN relacionando las importaciones y exportaciones del mismo desde y hacia Venezuela. Los resultados del análisis descriptivo, como el de los modelos multivariados, sugieren una importante disminución del comercio entre Venezuela y los países de la CAN de forma bilateral posterior al año 2009, presentándose caídas de hasta el 90% en el segundo período, lo que apoya la teoría de una posible desviación del comercio generada por la crisis en Venezuela.

El proyecto de Díaz, Moya y Triana (2020), aporta información valiosa para comprender las repercusiones económicas de la salida de Venezuela de la CAN, un tema que cobra especial relevancia en el presente estudio. El análisis del comercio bilateral entre Venezuela y los países de la CAN posterior a 2009 revela una disminución significativa del mismo, con caídas de hasta el 90% en algunos casos. Esta evidencia empírica pone en tela de juicio la efectividad de la integración regional dentro de la CAN, al menos en términos comerciales, y abre la puerta a nuevas investigaciones sobre los factores que determinan el éxito o fracaso de los bloques regionales.

Un interesante estudio realizado por Zepeda y Sánchez en (2020), se hace un recorrido histórico, político y social del Sistema de Integración Regional denominado Comunidad Andina (CAN). Se trata de comprender el largo camino que la subregión andina ha recorrido para consolidar su integración en el marco del Pacto Andino, hoy Comunidad Andina. Este bloque históricamente se ha caracterizado por una ausencia de visibilidad en las naciones que lo conforman y una escasa extensión de sus beneficios a los ciudadanos y ciudadanas, lo que se proyecta en un déficit de planeación democrática en el diseño de programas sociales y un déficit también en la institucionalización. Este trabajo de recopilación entonces presenta los resultados de la recapitulación documental.

El aporte del estudio anterior a la presente investigación, suministra un recorrido histórico, político y social de la CAN, desde su creación hasta la actualidad, contextualizando la salida de Venezuela en 2006. La información proporcionada ayuda a comprender las razones detrás de la decisión venezolana, como la falta de visibilidad del bloque, la escasa extensión de sus beneficios a la población y los déficits en la planeación democrática y la institucionalización. Además, el estudio ofrece una perspectiva crítica de la CAN y su proceso de integración, útil para analizar las causas y consecuencias de la salida de Venezuela y para

formular recomendaciones que fortalezcan la integración política y económica en Latinoamérica.

2.2 Integración económica: motor inicial de la integración

La integración regional puede definirse como un proceso por el cual los Estados nacionales "se mezclan, confunden y fusionan voluntariamente con sus vecinos, de modo tal que pierden ciertos atributos fácticos de la soberanía, a la vez que adquieren nuevas técnicas para resolver conjuntamente sus conflictos" (Haas, 1971: 6).

A esta definición clásica de Ernst Haas debe agregarse que lo hacen creando instituciones comunes permanentes, capaces de tomar decisiones vinculantes para todos los miembros. Otros elementos –el mayor flujo comercial, el fomento del contacto entre las elites, la facilitación de los encuentros o comunicaciones de las personas a través de las fronteras nacionales, la invención de símbolos que representan una identidad común– pueden tornar más probable la integración [pero no son su equivalente] (Malamud y Schmitter, 2006: 17).

Lo anterior señala que, la integración regional puede tener diversos objetivos, como económicos, políticos, sociales o culturales, aunado a ello, el éxito de la integración regional depende de diversos factores, como la voluntad política de los Estados, la existencia de intereses comunes y la capacidad de las instituciones para gestionar los conflictos.

2.2.1 Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALAC) – Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)

El Tratado de ALADI reemplazó el Tratado de ALALC y reorientó el esquema de integración adoptado anteriormente a un esquema más realista y más flexible. Los países parte de ALADI son: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, México, Paraguay, Perú, Venezuela y Uruguay. La Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI): es un mecanismo de concertación e integración regional, creada por el Tratado de Montevideo del 12 de agosto de 1980, es un organismo intergubernamental que promueve la integración de la región con el objetivo de establecer un mercado común latinoamericano. Entre los temas centrales que se abordan en este mecanismo está la facilitación del comercio y el acceso a mercados, transporte, cooperación educativa y cooperación científica.

Con la ALADI se busca crear un área de preferencias económicas a través de tres instrumentos: una preferencia arancelaria regional, acuerdos de alcance regional y acuerdos de alcance parcial (Cancillería de Colombia, 2023).

Su funcionamiento está estructurado a partir del Consejo de ministros como la máxima instancia para la toma de decisiones dentro de la ALADI. Un Comité de Representantes (órgano político permanente), una Secretaría General (con sede en Montevideo, Uruguay), y

una Conferencia de Evaluación y Convergencia, que tiene a su cargo la labor de examinar el funcionamiento del proceso de integración. También existen Grupos de Trabajo para cumplir la misión del Organismo, entre los que se encuentran la Comisión de Presupuesto y Asuntos Institucionales, y los Grupos Técnicos de Normas y Disciplinas, Facilitación del Comercio, Acceso a Mercados de Bienes, Servicios y Nuevas Temáticas, Sistema de Apoyo a los Países de Menor Desarrollo Relativo (PMDER), e Integración Social y Productiva (ISP).

El mencionado tratado tiene la virtud de compatibilizar aquellos fines ambiciosos con una realidad y una voluntad de los países poco aptas para concretarlos. Esta virtud se manifiesta en el establecimiento de una fase previa, autónoma y poco profunda: un área de preferencias arancelarias. El tratado establece un proceso abierto y también flexible que por aproximaciones sucesivas podrá llegar a configurar la región como un área de preferencias económicas (Hurtado, 2018).

Entre algunos de los elementos relevantes del acuerdo se pueden señalar:

El acuerdo contemplaba la eliminación gradual (a 12 años) de aranceles y otras restricciones comerciales³¹, siempre dentro de las normas del GATT (en particular se consideraba una de las dos excepciones del artículo XXIV del Acuerdo). Economías como la boliviana, ecuatoriana y paraguaya eran apoyadas con el fin de impulsar y financiar determinadas actividades productivas; reducir sus tarifas en condiciones más favorables; corregir sus balanzas de pagos; proteger la producción industrial y la producción nacional de bienes incorporados a la liberalización comercial (Guillén, 2001: 363). Vacchino (1991) menciona tres argumentos que fortalecían la posición en torno al establecimiento de una Zona de Libre Comercio. El primero era que este mecanismo era viable dentro del esquema liberal apoyado, básicamente, por la constitución del Mercado Común Europeo y la Asociación Europea de Libre Comercio. El segundo elemento era que la zona de libre comercio permitía que cada país manejara su arancel y que transitara de un proteccionismo hacia un camino multilateral comercial. El último era que la constitución de una zona de libre comercio se adaptaba al papel secundario que tenía la integración en la estrategia de desarrollo económico de cada país (Morales, 2007).

El Tratado de ALADI, en forma semejante al anterior (ALALC), trata de llegar en el largo plazo a un proyecto de integración económica y regional. ALADI fija como objetivo la creación de un mercado común sin determinación del tiempo ni de las condiciones para llegar a ello.

2.2.2 El Sistema de Integración Centroamericana Mercado Común Centroamericano (MCCA)

El Sistema de la Integración Centroamericana (SICA), nació con el denominado Protocolo de Tegucigalpa, de 13 de diciembre de 1991, para sustituir a la Organización de los Estados Centroamericanos, ODECA. El objetivo fundamental de la organización consiste en coordinar diversos esfuerzos de integración de América Central como región, bajo las premisas de paz, libertad, democracia y desarrollo (López, 2012).

La región de América Central, desde su vida independiente, se encaminó hacia la integración al surgir como una federación política tendiente a armonizar las políticas económicas. Sin embargo, no fue sino hasta mediados del siglo XX cuando, a través del Comité de Cooperación Económica Centroamericana (1951), se procedió a la convergencia de los diversos acuerdos bilaterales que existían en la región³⁷, y se estableció el Tratado Multilateral de Libre Comercio e Integración Económica, en 1958, y el Tratado de Asociación Económica de 1960.

El primero fue suscrito por las cinco repúblicas centroamericanas (Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua) y preveía el establecimiento de una unión aduanera que contemplara la libertad de tránsito y el trato nacional para personas, inversiones y mercancías, aunque no contenía los elementos para la liberalización del comercio. A través de este acuerdo se implementó el Régimen de Industrias Centroamericanas de Integración que debía coordinar la política industrial de las naciones. El segundo mecanismo fue suscrito únicamente entre Guatemala, El Salvador y Honduras y establecía el libre comercio de inmediato con miras hacia la conformación de un mercado común y una unión aduanera en el breve lapso de 5 años.

Aunque se otorgó el libre comercio para los productos originarios y se establecieron mecanismos de liberalización de comercio, también se excluyeron del intercambio ciertos productos que estuvieran regulados por convenios internacionales o que se mantuvieran bajo el monopolio estatal (café, alcohol, azúcar de caña, algodón). En cuanto a esto Pérez y Zapata (2001) sostiene que :

Las bases que sostenían el Tratado General se encontraban en la instauración de un arancel común, la creación de una zona de libre comercio, el régimen uniforme de incentivos fiscales al desarrollo industrial y la creación del Banco Centroamericano de Integración Económica.

De manera similar a los demás mecanismos de integración latinoamericana, la estrategia de desarrollo económico resaltaba como objetivo primordial; por ello, el

establecimiento del arancel externo, además de ser una herramienta recaudatoria que debería repartir los beneficios equitativamente, pretendía estimular la ISI.

A mediano plazo, el MCCA avanzó por medio de la creación de todo un marco institucional para su funcionamiento: el Consejo Económico, el Consejo Ejecutivo y la Secretaría permanente. En las primeras dos décadas de la creación del MCCA existió un crecimiento industrial que se reflejó en el aumento del comercio intrarregional donde el 90% de este comercio estaba representado por las manufacturas. También se registró el incremento del peso relativo de las importaciones, (Morales, 2007).

Sin embargo, pese a todo esta infraestructura institucional, algunos de los mecanismos no funcionaron plenamente para lograr la consolidación del proceso de integración regional, el crecimiento constante del comercio intrarregional y el crecimiento económico de las naciones. Y aunque se estableció un elevado porcentaje de producción manufacturera nunca se llegó a la producción de bienes de intermedios o de capital, sino que la producción era de bienes de consumo a partir de componentes importados y carentes de competitividad. La estrechez del mercado interno y la ausencia de una política común en materia de inversiones también agravaban la situación económica. Otro factor relevante era la constitución social de los países, ya que la existencia de oligarquías locales constituía un gran obstáculo al inclinarse éstas sólo a sus propios intereses (CEPAL, 1994: 61-62, Tamames en Gazol, 2005: 260)

2.2.3 Comunidad Andina (CAN)

La Comunidad Andina, integrada por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú es un organismo internacional líder en integración en el continente, que trabaja por el mejoramiento de la calidad de vida de 115 millones de ciudadanos andinos (Secretaría General de la Comunidad Andina, 2021).

La CAN cuenta con diversos órganos e instituciones que integran el Sistema Andino de Integración (SAI), cuyo objetivo es alcanzar un desarrollo integral, equilibrado y autónomo, mediante la integración andina, con proyección hacia una integración sudamericana y latinoamericana. Desde el 26 de mayo de 1969, cuando se suscribió en Colombia, el Acuerdo de Cartagena, Tratado Constitutivo que fija los objetivos de la integración andina, define su sistema institucional y establece sus mecanismos y políticas, se puso en marcha el proceso andino de integración, conocido en ese entonces como Pacto Andino, hoy Comunidad Andina.

En razón a lo anterior, se tiene que:

La Comunidad Andina de Naciones (CAN) debe contribuir al desarrollo de los países andinos, siendo foro para el diálogo político, la cooperación y la búsqueda de soluciones conjuntas a las diferentes problemáticas que comparte la región. La CAN podría proporcionar a la región una mejor inserción en la globalización, asumiendo una posición unánime frente a la comunidad internacional en múltiples asuntos de nuestro interés. La integración andina debería ser viable y posible debido a que los países miembros comparten aspectos culturales, sociales, históricos, idiomáticos, económicos, políticos, etc. (Arroyave, M. 2019).

Desde esta posición, en la actualidad la CAN se encuentra ante la oportunidad de poner en marcha normas que permiten avanzar en la integración regional, más allá del campo comercial y que son indispensables para fortalecer su objetivo de mejorar el nivel de vida y desarrollo equilibrado de los habitantes de los países miembros mediante la integración y la cooperación económica y social (Coral, et al., 2023).

2.2.4 Posiciones políticas frente a una crisis de integración regional

2.2.4.1 Posición política

Las posiciones políticas son diversas frente a una crisis de integración regional. Cada país tiene su enfoque y estrategia para abordar dicha situación. Estas posiciones pueden ser prointegración, de liderazgo, de confrontación, de presión, de solidaridad, pragmáticas o nacionalistas (Zelicovich, 2020), (Taborri, 2024). La elección de una posición política depende de los intereses y objetivos de cada país, así como de su visión sobre la integración regional y los beneficios que esta puede generar.

2.2.4.2 Posición prointegración

La posición prointegración se caracteriza por apoyar y promover la integración regional como una vía para enfrentar la crisis. Estos países buscan fortalecer los lazos de cooperación, mejorar la coordinación de políticas y fomentar la integración económica y social entre los países de la región (Villa Ariza, s/f) (Jiménez, s/f). Su enfoque se basa en la creencia de que juntos es posible superar la crisis y lograr beneficios mutuos a largo plazo.

2.2.4.3 Posición de liderazgo

La posición de liderazgo implica asumir un rol protagónico en la gestión de la crisis de integración regional. Estos países buscan liderar los esfuerzos para encontrar soluciones, proponer medidas y coordinar acciones entre los países afectados. Su objetivo principal es influir en la toma de decisiones y marcar la agenda de integración regional, con el fin de lograr resultados favorables para su propio país y para la región en su conjunto (Arriaza, 2023) (Goldman2021).

2.2.4.4 Posición de confrontación

La posición de confrontación se caracteriza por adoptar una postura adversa y de oposición ante la crisis de integración regional. Estos países consideran que la crisis es producto de fallas en los mecanismos de integración, y buscan responsabilizar a otros países o instituciones por la situación (León y Contreras, 2020) (Rubio, 2021). Su enfoque principal es criticar y cuestionar las políticas y decisiones adoptadas, buscando proteger sus propios intereses y ejercer presión para obtener beneficios específicos.

2.2.4.5 Posición de presión

El presidente ejerce presión sobre los países miembros afectados por la crisis para que tomen medidas concretas y efectivas para abordarla (Álvarez García, 2021) (Rojo, 2021), utilizando herramientas diplomáticas y económicas para influir en sus decisiones.

2.2.4.6 Posición de solidaridad

La posición de solidaridad se basa en el apoyo y la cooperación entre los países de la región afectados por la crisis de integración. Estos países se comprometen a brindar ayuda y asistencia a aquellos que enfrentan mayores dificultades, ya sea a través de la transferencia de recursos económicos, la cooperación técnica o el intercambio de experiencias. Su objetivo principal es superar la crisis de manera conjunta y fortalecer los lazos de solidaridad y colaboración en la región. (Lara, 2021) (Lechini, 2022).

2.2.4.7 Posición pragmática

La posición pragmática se caracteriza por adoptar una postura basada en la búsqueda de soluciones efectivas y realistas para abordar la crisis de integración regional. Estos países evalúan detenidamente las opciones disponibles y seleccionan las más viables en función de sus intereses y objetivos nacionales. Su enfoque se centra en la eficiencia y la efectividad de las medidas adoptadas, sin perder de vista los beneficios y las repercusiones a corto y largo plazo (Barrenengoa et al.2020).

2.3 Exportaciones y crecimiento económico en la Comunidad Andina de Naciones

El comercio exterior juega un papel fundamental en la economía de la CAN. Las exportaciones de bienes y servicios representan un porcentaje significativo del Producto Interno Bruto (PIB) de cada uno de los países miembros. En 2022, las exportaciones totales de la CAN alcanzaron los 163 mil millones de dólares, lo que representa un crecimiento del 19,5% con respecto a 2021. Las principales exportaciones de la CAN son productos primarios como petróleo, gas natural, minerales y productos agrícolas. Sin embargo, en los últimos años, la región ha experimentado una diversificación de sus exportaciones, con un aumento en las exportaciones de productos manufacturados y servicios.

El crecimiento económico de la CAN está estrechamente ligado al desempeño de sus exportaciones. Cuando las exportaciones aumentan, también lo hace el PIB. Esto se debe a que las exportaciones generan empleos, ingresos y divisas para los países miembros.

Ahora bien, en los últimos años para los economistas ha crecido el interés en el tema de la relación entre el crecimiento de las exportaciones y el crecimiento de la producción agregada (Reyes y Jiménez, 2012). Entre los argumentos más relevantes a favor de la hipótesis de que las exportaciones influyen positivamente en el producto agregado, más allá de su participación contable, pueden contarse los siguientes: 1) a través de mejoras de eficiencia por incremento de la competencia (Balassa, 1978); 2) relajando la restricción de divisas para permitir incrementos en las importaciones de bienes de capital e intermedios (McKinnon, 1964); 3) aumentando la calidad de los productos por contacto con los consumidores del resto del mundo; 4) mediante el incremento del empleo y salarios reales, si la economía cuenta con exceso de mano de obra; 5) a través de una mayor productividad por la explotación de las economías de escala en la producción (Helpman y Krugman, 1985); y 6) por la mayor difusión de conocimiento técnico, que permite incrementar la tasa de formación de capital y el cambio tecnológico (Grossman y Helpman, 1991).

Las ideas antes mencionadas, resaltan el papel fundamental que juegan las exportaciones en el crecimiento económico de la CAN. Ya que las políticas públicas que fomenten la competitividad de las empresas exportadoras, la diversificación de las exportaciones y la integración a los mercados internacionales son esenciales para promover un crecimiento económico sostenido en la región. Es importante destacar que la relación entre exportaciones y crecimiento económico no es unidireccional, ya que un crecimiento económico sólido también puede generar un aumento de las exportaciones, aumentando la capacidad productiva de la economía y la demanda de productos nacionales en el extranjero. Es decir, la promoción de las exportaciones es una estrategia fundamental para el desarrollo económico de la CAN. Considerando a la vez, las ideas expuestas por los economistas, son argumentos conceptuales sólidos para comprender la importancia de las exportaciones y para formular políticas públicas que potencien su impacto positivo en el crecimiento económico de la región.

En los últimos años los países de la CAN han experimentado una mayor apertura económica mediante la eliminación de barreras arancelarias y no arancelarias, procesos de integración económica, la privatización de principales compañías estatales, y políticas y programas económicos; sin embargo, su participación en el mercado internacional sigue siendo mínima, al 2001 fue de alrededor de 0.8% (CEPAL, 2014). Los recursos naturales siguen desempeñando un papel importante en el comercio exterior de los países miembros de la CAN.

A nivel regional, los países andinos se complementan principalmente con la comercialización de productos elaborados que contienen un mayor valor agregado, como los tableros de madera, aceite de soja, aceite de palma, azúcar de caña, preparaciones para animales y vehículos automóviles. En el año 2019, se duplicó la exportación de manufacturados pasando de un 38% en 1970 a un 84% en el año 2019 para un total de 6954 millones de dólares (CAN, 2020).

Frente a la diversificación de la oferta exportable, en el año 2010, 49 productos abarcaban el 90% del valor total de las exportaciones desde la CAN hacia el mercado de Estados Unidos; en tanto que, en el 2019, dicho porcentaje se cubrió con 109 productos. Asimismo, la oferta exportable andina dirigida hacia la Unión Europea refleja cierta concentración; 51 productos en el 2010 y 61 en el 2019 abarcan el 90% del valor de las exportaciones totales de la CAN a la Unión Europea, cifras que nos indican que la CAN va por buen camino en materia de la diversificación de mercados. Para el caso de las exportaciones, al interior del bloque andino se presenta una situación diferente, el 90% de estas exportaciones son representadas por 425 productos en el año 2010 y 457 productos en el año 2019, lo que demuestra una mayor diversificación de la oferta exportable andina en el marco intracomunitario en relación con el extracomunitario, y estas cifras reafirman el potencial que se tiene al interior de los países miembros de la CAN.

Se observa que entre el año 2010 y 2019, los países miembros de la CAN han logrado aumentar el número de rubros exportados hacia la CAN y el mundo, lo que ha permitido alcanzar un mayor grado de diversificación. Convirtiéndose, por lo tanto, en un mercado atractivo para la exportación de manufacturas y elaborados (CAN, 2020), lo cual se traduce e ingresos más altos para sus empresas exportadoras. (Coral, et al., 2023).

2.4 Flujo de inversiones en la Comunidad Andina de Naciones

La inversión directa extranjera (IDE) se ha convertido en un pilar fundamental para el crecimiento económico de los Países, debido a que tienen impactos en el impulso del comercio, la generación de empleo y elevan la competitividad de los Países en el largo Plazo. De acuerdo con la Decisión 291 de la Comunidad Andina, toda inversión directa o de inversionistas subregionales (Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú) debe ser registrada en el organismo competente en moneda libremente convertible (Carranza y Huaccha, 2018). A lo largo de los años no todos los países miembros de la Comunidad Andina de Naciones han recibido los mismos flujos de inversión extranjera directa.

En este mismo orden, se resalta que durante la década de 1990, la mayoría de países de América Latina (AL) profundizaron un proceso de apertura económica que produjo la liberación de los regímenes de inversión extranjera directa (IED) bajo el supuesto de

incentivar el crecimiento económico con la entrada de capitales foráneos. Algunas de estas políticas fueron promovidas por Estados Unidos (EU), el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Banco Mundial (BM), en el marco del paquete de reformas neoliberales para la región, las cuales buscaban la aplicación de un conjunto de reformas económicas de apertura comercial y desregulación del mercado financiero, con la finalidad de reducir la protección arancelaria, la flexibilización del mercado de trabajo y crear un mercado libre de capitales.

En este contexto, algunos países de AL redujeron sus aranceles y subsidios, eliminaron las barreras a la inversión extranjera, disminuyeron el gasto público y minimizaron la participación del Estado en la economía.

En los países andinos el panorama no fue distinto al mencionado. En Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, los mayores niveles de internacionalización y apertura económica se dieron a principios de la década de 1990 y consistió particularmente en la reducción de barreras al comercio exterior y a la inversión extranjera directa (IED) (Plazas, 2016).

En este mismo sentido, según la Comunidad Andina (2011), en la región andina en el periodo de 2000 a 2010, a nivel sectorial la IED se concentró principalmente en la minería y el petróleo seguido por el sector servicios financieros y manufacturas (Loja y Torres, 2014). Esta tendencia se explica por la abundancia de recursos naturales presentes en la región, la estructura productiva primario exportadora que se convierte en una ventaja comparativa para la inversión y en la desregulación de las inversiones extranjeras por parte del Estado, lo cual ha facilitado la entrada de capitales foráneos bajo esta estrategia.

Como consecuencia de lo anterior, hasta el presente los países de la región andina no han logrado atraer suficientes inversiones foráneas en la búsqueda de eficiencia para la conquista de nuevos mercados y la búsqueda de activos tecnológicos vinculados a la globalización de las empresas transnacionales, en el período del 2004 al 2013 (Plazas, 2016).

En el mismo orden de ideas, en el Estudio Económico y Social de la Comunidad Andina (2021), y con la finalidad de contextualizar el punto acerca del flujo de inversiones en esta región. Es relevante mencionar que, desde la suscripción del Acuerdo de Cartagena en el año 1969, uno de los objetivos planteados entre los Países Miembros fue promover su desarrollo equilibrado y armónico en condiciones de equidad, mediante la integración y la cooperación económica y social, entre otros fines, para la formación gradual de un mercado común latinoamericano.

En ese camino, luego de un arduo trabajo de los Países Miembros de la CAN, en el año 1993, Bolivia, Colombia, Ecuador y en ese momento Venezuela, eliminaron el cobro de aranceles y demás gravámenes, así como las restricciones de todo orden para la importación de bienes originarios de la subregión, con ello, establecieron una Zona Andina de Libre

Comercio. En tanto, el comercio del Perú con sus socios andinos se realizó mediante acuerdos bilaterales hasta 1997, año a partir del cual este País Miembro se incorporó gradualmente al Programa de Liberación, proceso que finalizó en el año 2005.

Una vez cumplida esta primera etapa de la integración comercial, los países andinos han trabajado por la consolidación del mercado ampliado y el perfeccionamiento de la Zona Andina de Libre Comercio mediante la profundización de la integración comercial. Esta etapa ha implicado la adopción de una serie de medidas que permitan contrarrestar los obstáculos a la libre circulación de los bienes al interior del mercado andino y que contribuyan a la transparencia y facilitación del comercio intra y extra comunitario. Es así que se dispone, entre otros, de una normativa relativa a origen, aduanas, defensa comercial, calidad y sanidad agropecuaria, la cual es permanentemente actualizada; además, se han desarrollado diversos sistemas de información comercial.

Si bien durante los primeros años del proceso de integración, el comercio era incipiente (menos de USD 80 millones en 1969), en la década de los noventa el comercio Intracomunitario se incrementó de manera notable. Si bien durante los primeros años del proceso de integración, el comercio era incipiente (menos de USD 80 millones en 1969), en la década de los noventa el comercio Intracomunitario se incrementó de manera notable.

También se destaca el comportamiento de las exportaciones intracomunitarias, que resulta más dinámico en comparación con la evolución de las exportaciones dirigidas a terceros países, según se aprecia en el siguiente gráfico. [Ver gráfico de abajo] Mientras las exportaciones de la CAN a terceros países registraron una tasa de crecimiento promedio anual de 8,6% durante el periodo 1969–2021, las exportaciones intracomunitarias mostraron una tasa de crecimiento promedio anual de 10,3%. En el caso de las importaciones existe una tendencia similar; mientras las importaciones intracomunitarias durante el periodo 1969-2021 aumentaron a una tasa de crecimiento promedio anual de 10,7%, las importaciones provenientes de terceros países lo hicieron a 8,9%. también se destaca el comportamiento de las exportaciones intracomunitarias, que resulta más dinámico en comparación con la evolución de las exportaciones dirigidas a terceros países, según se aprecia en la figura 1.

Mientras las exportaciones de la CAN a terceros países registraron una tasa de crecimiento promedio anual de 8,6% durante el periodo 1969–2021, las exportaciones intracomunitarias mostraron una tasa de crecimiento promedio anual de 10,3%. En el caso de las importaciones existe una tendencia similar; mientras las importaciones intracomunitarias durante el periodo 1969-2021 aumentaron a una tasa de crecimiento promedio anual de 10,7%, las importaciones provenientes de terceros países lo hicieron a 8,9% (CAN, 2021).

Figura 2. Evolución de las exportaciones (FOB) intra y extracomunitarias (1969-2021)



Nota: Dimensión económico - social de la Comunidad Andina (2021-2022)

De acuerdo a lo anterior, la evolución del comercio intracomunitario en la CAN refleja un proceso de integración gradual pero significativo. Desde la eliminación de aranceles y restricciones en 1993, hasta la adopción de medidas para facilitar el comercio y la armonización de normas, la región ha avanzado en la construcción de un mercado ampliado. En este sentido, el crecimiento sostenido del comercio intracomunitario, superior al de las exportaciones a terceros países, es un indicador del éxito de la integración. Este dinamismo se explica por la eliminación de barreras comerciales, la complementariedad de las economías andinas y la mayor competitividad de las empresas locales.

Sin embargo, aún existen desafíos para fortalecer la integración comercial. La persistencia de obstáculos al libre flujo de bienes, la falta de infraestructura adecuada y la asimetría entre los países miembros son algunos de los aspectos que deben abordarse.

Siguiendo el hilo conductor:

Cabe considerar que, tanto el comercio Intracomunitario con terceros países fue afectado en términos de volumen y precio en el año 2009, principalmente por la crisis internacional que impactó a las economías de la región a través de una disminución del comercio, menores flujos de inversión extranjera directa y remesas, entre otros. Las exportaciones a terceros países se vieron afectadas principalmente debido al elevado componente de commodities, cuyos precios internacionales disminuyeron; se registró un menor volumen demandado por los países industrializados, principal destino de estas.

Las exportaciones mostraron una mejora a partir del año 2010, llegándose a tener una cifra récord de exportaciones intra andinas que alcanzó USD 10 361 millones en el año 2012. En los años 2013 y 2014 las exportaciones promedio han alcanzado alrededor de USD 9 800 millones, caracterizadas por tener un alto valor agregado, abarcar un amplio tejido del sector industrial de los países, en el cual las empresas pequeñas y medianas son los principales

actores de su dinamismo. A partir del 2015, debido a la caída del precio de commodities de diversos rubros que se exportan al interior de la región andina, como el petróleo, se registró una reducción del intercambio Intra - comunitario, llegando en el año 2017 con exportaciones que alcanzaron USD 7 572 millones. Posteriormente, se observó una tendencia oscilante hasta el 2019. En el 2020 las exportaciones se redujeron significativamente debido a las restricciones sanitarias implementadas por consecuencia de la pandemia del COVID-19, registrando USD 6 557. Finalmente, las exportaciones intracomunitarias en el 2021 fueron de USD 8 667 millones, (Dimensión económico-social de la Comunidad Andina. (2021-2022).

Si bien se ha experimentado una recuperación gradual desde el año 2017, la pandemia del COVID-19 en 2020 generó un impacto negativo significativo en el comercio intracomunitario, con una reducción de las exportaciones a USD 6 557 millones. No obstante, en 2021 se observa una recuperación notable, alcanzando un valor de USD 8 667 millones. Este repunte refleja la resiliencia de la región y la capacidad de adaptación de las empresas a los nuevos desafíos.

2.5 Relaciones económicas bilaterales de Venezuela con los integrantes de la CAN

La situación actual de la integración regional en América Latina se presenta como un escenario complejo, marcado por una diversidad de procesos políticos e ideológicos que se desarrollan en un contexto global en crisis y en búsqueda de reestructuración.

Paradójicamente, mientras la región se encuentra inmersa en un intenso debate sobre los modelos de integración, los países han experimentado un período de crecimiento económico que ha impulsado las relaciones comerciales intrarregionales a niveles sin precedentes.

Sin embargo, al mismo tiempo, la región parece estar más dividida que nunca. Las diferencias entre los miembros de la Comunidad Andina (CAN), como la firma de tratados de libre comercio con Estados Unidos o las diversas posturas frente a instituciones como el Fondo Monetario Internacional (FMI), han generado tensiones que, sumadas al retiro de Venezuela de la CAN en 2006, amenazan la supervivencia de las instituciones de integración regional.

CAPÍTULO III DISEÑO METODOLÓGICO

El diseño metodológico en una investigación permite presentar un esquema que organice e identifique las variables principales que van a ser abordadas y permite llevar adelante el proceso investigativo de manera eficaz.

3.1 Enfoque de la Investigación

Para alcanzar los objetivos que se propone esta investigación se empleará el enfoque mixto. Según Chaves (2018), la metodología mixta es formalmente definida aquí como la utilización de los métodos cuantitativos y cualitativos en una investigación social.

Por su parte, Hernández, et al., (2020) sostienen que los métodos mixtos o híbridos representan un conjunto de procesos sistemáticos, empíricos y críticos de investigación e implican la recolección y el análisis de datos tanto cuantitativos como cualitativos, así como su integración y discusión conjunta, para realizar inferencias producto de toda la información recabada (denominadas metainferencias) y lograr un mayor entendimiento del fenómeno bajo estudio

La investigación de ruta mixta en ciencia del derecho es un enfoque que ha ganado popularidad en los últimos años debido a su capacidad para proporcionar una comprensión mas completa y profunda de los fenómenos legales (Anticono, et al., 2023).

Teniendo en cuenta lo anterior, hoy por hoy, la investigación se rige por una combinación de enfoques: el cualitativo y el cuantitativo (Medina-Romero, et al., 2023).

Por enfoque cualitativo según Katayama Omura (2014) se entiende como "procedimiento metodológico que utiliza palabras, textos, discursos dibujos, gráficos e imágenes, es decir, la investigación cualitativa estudia diferentes objetos para comprender la vida social del sujeto a través de los significados desarrollados por éste" (p. 43).

Con respecto al concepto de investigación cualitativa, Aranzamendi (2015) señala que este tipo de investigaciones "está orientada principalmente hacia la descripción y la comprensión de una situación o fenómeno" (p. 76). El cuantitativo, es el que se centra de manera predominante la investigación social en los aspectos objetivos y susceptibles de cuantificación de los fenómenos sociales (Lecca, 2014). Por su parte, Hernández, et al., (2014), citado por Nizama (2016), comenta que "el enfoque cuantitativo utiliza la recolección de datos para probar hipótesis con base en la medición numérica y el análisis estadístico, con el fin de establecer pautas de comportamiento y probar teorías" (p. 180). Este enfoque ofrece una evaluación precisa y generalizable del impacto, y permite realizar análisis causales. Por lo tanto, la combinación de métodos cuantitativos y cualitativos permitirá obtener una comprensión más completa del fenómeno.

3.2 Tipo de Investigación

En lo que respecta al tipo de investigación, se realizará una investigación documental basada en la revisión de fuentes bibliográficas, utilizando un enfoque analítico-teórico y aplicando el método inductivo-deductivo con el fin de recopilar información y datos del derecho internacional, leyes e informes relacionados con la Comunidad Andina de Nacionales, acuerdos, resoluciones, tratados entre otros.

Para Gómez (2010) la investigación documental tiene un carácter particular de donde viene su consideración interpretativa. Intenta leer y otorgar sentido a unos documentos que fueron escritos con una intención distinta a esta dentro de la cual se intenta comprenderlos

Se trata de una alternativa válida y científica bien sea en el campo cuantitativo o cualitativo. Para Gómez (2010) en la investigación documental cuantitativa, se pueden utilizar documentos para recopilar datos cuantitativos, con el fin de analizar estadísticas, cifras, gráficos u otros datos numéricos presentes en documentos para extraer conclusiones cuantitativas.

Por otro lado investigación documental cualitativa, analiza como patrones temáticos, discursos, narrativas o descripciones detalladas con el fin sistematizar e interpretar la información.

Finalmente, la investigación se enmarca en los tipos de estudios de caso por Tantaleán (2016: pág. 17). "En el estudio de caso se analiza a detalle un caso puntual, el cual, evidentemente debe reunir ciertas características como la de tratarse de un suceso de importancia". Entre las características de este tipo de estudio se encuentra que puede ser reciente o pasado, pero lo recomendable es que contenga mucha temática digna de controversia y análisis, como es el caso del presente estudio, donde se realiza un recorrido histórico desde las perspectivas económica y política de la salida de Venezuela de la CAN

3.3 Métodos

3.3.1 Método Bibliográfico

El método de investigación bibliográfico, consiste en estudiar un tema o sector, en base a la información existente sobre el mismo en los libros u otros documentos (Armas, 2017, p.120). El método bibliográfico permitió la revisión y selección de libros, artículos y revistas científicas, para adentrarse más en el tema y para realizar el análisis del objeto de estudio.

3.3.2 Método Histórico

El método histórico analiza la evolución real de fenómenos y eventos a lo largo de su historia, revelando momentos esenciales en su desarrollo. En contraste, el método lógico busca leyes generales, reproduciendo teóricamente lo fundamental de un objeto, su esencia y lógica interna, sin replicar todos los detalles históricos (Ramos, 1999).

Se empleó el método histórico para comprender lo sucedido a lo largo de la historia, es decir, desde la creación de la CAN, las causas del motivo de su salida de Venezuela, de igual forma se analizará la incidencia en la integración política y económica en el periodo 2007 al 2022.

3.3.3 Método Exegético

El método exegético es un método de interpretación que se utiliza en el estudio de los textos legales y que se centra en la forma en la que fue redactada la ley o regulación por parte del legislador. Se estudia mediante el análisis de las reglas gramaticales y del lenguaje. (Alston, 2017, p. 92)

Permite realizar una interpretación gramatical y literal de las disposiciones normativas de la CAN para los países miembros, la evolución de las mismas, por tanto, se efectuará una comparación de las leyes a lo largo del tiempo.

3.3.4 Método de Análisis y Síntesis

El método de análisis y síntesis es aquel método de investigación que consiste en la desmembración de un todo, descomponiéndolo en sus partes o elementos para observar las causas, la naturaleza y los efectos. El análisis es la observación y exanimación de un hecho en particular. Es necesario conocer la naturaleza del fenómeno y objeto que se estudia para comprender su esencia (Alston, 2017, p. 93).

En este sentido, Molina (2017), afirma que en el análisis se parte de lo que se busca conocer, suponiéndolo como ya conocido y, relacionando consecuentes con antecedentes, llegando hasta lo conocido. La síntesis, por su parte, devuelve el proceso, de manera que, partiendo desde lo que conocemos, buscamos llegar a aquello que es desconocido.

El método de análisis se empleó en la elaboración del marco teórico – jurídico y también servirá para el desarrollo del diagnóstico, identificando los elementos esenciales para una adecuada comprensión del objeto de estudio, permitiendo integrar partes esenciales del análisis para obtener las cualidades más relevantes del objeto de estudio.

3.4 Fuentes de investigación

En el proceso de investigación, las fuentes desempeñan un papel crucial, para el caso de la investigación se utilizaron fuentes secundarias constituidas por información obtenida de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela, Fondo Monetario Internacional, Comisión Económica para América Latina y el Caribe, Banco Mundial, entre otras.

Las fuentes secundarias juegan un papel complementario al ofrecer información primaria sintetizada y reorganizada. En este caso, también se recurre a documentos oficiales, revistas científicas y bases de datos que han compilado y estructurado datos cruciales. Estas fuentes permiten una visión más amplia y contextualizada, al proporcionar una perspectiva consolidada de la información, lo que puede ser especialmente útil para la comprensión integral de un tema. Las fuentes secundarias del presente estudio están constituidas por artículos de prensa, reportajes, análisis sobre la salida de Venezuela de la CAN, revistas científicas, bases de datos bibliográficas Scielo, Dialnet, Scopus, Google académico, entre otros .

3.5 Técnicas de recolección y análisis de información

3.5.1 Ficha bibliográfica

“Es un instrumento que constituye un valioso arte para recoger y fijar una información importante” (Armas, 2019, p. 127). Permite recolectar la información relevante de fuentes secundarias (libros, revistas, artículos científicos, etc.) respecto a la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones y la incidencia en la integración política y económica en el periodo 2007 – 2022.

Por tanto, a través de este instrumento se registra información obtenida, para luego realizar el análisis minucioso respectivo, en ese sentido, resulta una herramienta muy útil para la investigación científica para identificar fuentes, citas y aspectos más relevantes de cada título bibliográfico.

3.5.2 Entrevistas

Lanuez y Fernández (2014) describen la entrevista como un método empírico que se fundamenta en la comunicación interpersonal entre el investigador y los sujetos de estudio. Este enfoque implica la obtención de respuestas verbales a las preguntas formuladas en relación con el problema de investigación.

Se analizaron las entrevistas realizadas al Presidente de Venezuela Hugo Chávez, por diversos especialistas, entre el año 2004 al 2009, con la finalidad de conocer y analizar los motivos de la Salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones.

3.6 Procesamiento de la información

Para analizar la información cualitativa, se utilizará el software ATLAS.ti, una herramienta de análisis cualitativo ampliamente empleada en investigaciones que involucran datos no estructurados como textos, entrevistas y documentos. ATLAS.ti facilita la organización, análisis y visualización de datos cualitativos, siendo especialmente beneficioso en investigaciones documentales que requieren una revisión y análisis minucioso de documentos para obtener una comprensión profunda y significativa. Además, es una herramienta valiosa para la investigación sobre el impacto de la salida de Venezuela de la CAN, ya que facilita la organización, análisis y visualización de datos, lo que puede ayudar a obtener una comprensión profunda y significativa de las entrevistas.

Para esta investigación, se lleva a cabo el análisis de discurso es una técnica utilizada en investigaciones cualitativas documentales para comprender y estudiar el lenguaje utilizado en textos escritos o hablados. Este tipo de investigaciones cualitativas aborda dominios como las interacciones sociales en psicología, la mentalidad y las percepciones colectivas en estudios sociales o sociología, la cultura y las relaciones sociales en antropología, educación, lingüística y políticas sociales (Maturrano, 2020).

En esta técnica, se busca identificar las estructuras discursivas presentes en el texto, como la organización y secuencia de los elementos, así como los significados y discursos implícitos. Además, se analizan las relaciones de poder presentes en el discurso y se interpretan los mensajes transmitidos. El análisis de discurso permite obtener una comprensión más profunda y completa de los textos y su contexto, así como identificar patrones y temas emergentes en el discurso (Sánchez et al. 2021).

El análisis cualitativo se realizará mediante la técnica de análisis del discurso, una de las más utilizadas en investigaciones documentales cualitativas para comprender e interpretar el lenguaje en textos escritos o hablados (Maturrano, 2020). Esta técnica busca identificar las estructuras discursivas: organización y secuencia de elementos, significados y discursos implícitos, asimismo se analiza las relaciones de poder implícitas en el discurso. Y se interpretan los mensajes transmitidos en las entrevistas al presidente Chávez sobre la salida de Venezuela de la CAN, así como el impacto en la integración, aspectos económicos y políticos de los países miembros.

Para el análisis cualitativo se utilizará el software ATLAS.ti, es una herramienta de análisis cualitativo ampliamente empleada en investigaciones con datos no estructurados (textos, entrevistas, documentos), facilita la organización, análisis y visualización de datos especialmente útil en investigaciones documentales que requieren una revisión y análisis

minucioso de documentos. Permitiendo obtener una comprensión profunda y significativa de las entrevistas al presidente Chávez.

Se puede decir que, la combinación de la técnica de análisis del discurso y el software ATLAS.ti permitirá un análisis cualitativo exhaustivo y preciso de las entrevistas, lo que contribuirá a una mejor comprensión del impacto de la salida de Venezuela de la CAN.

Para analizar el componente cuantitativo, se utilizará el software SPSS (Statistical Package for the Social Sciences). SPSS es una herramienta estadística ampliamente utilizada en investigaciones cuantitativas. Este software proporciona diversas funciones para el análisis de datos, incluyendo la generación de estadísticas descriptivas, pruebas de hipótesis, correlaciones y análisis de regresión. Su interfaz intuitiva y capacidades estadísticas avanzadas lo convierten en una opción eficiente para procesar datos cuantitativos y obtener resultados significativos en investigaciones científicas y sociales. Para el caso de esta investigación la utilidad de esta herramienta estadística permite medir la correlación que existe entre la variable salida de Venezuela y su impacto en los procesos de integración económica de la región latinoamericana durante el periodo comprendido entre 2007 y 2023.

El proceso de investigación se llevará a cabo de manera estructurada. Inicialmente, se realizará una exhaustiva revisión documental de artículos y libros que aborden el componente político de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones. Los criterios de inclusión para los documentos serán su publicación a partir del año 2002 y su disponibilidad en acceso abierto. Una vez seleccionados los documentos, se procederá a su análisis mediante el software Atlas.ti con el objetivo de sistematizar las variables relevantes, permitiendo una comprensión más profunda y estructurada de los aspectos políticos relacionados. Se analizará la documentación sobre el componente político de la salida de Venezuela utilizando Atlas.ti para identificar las principales ideas, argumentos y perspectivas presentes en los documentos, así como las estrategias discursivas utilizadas por los actores políticos. Se realizarán entrevistas a expertos en integración regional para obtener información sobre las causas y consecuencias de la salida de Venezuela.

El software Atlas.ti se utilizará para categorizar y analizar de manera sistemática la información recopilada en las entrevistas.

En cuanto a la revisión documental del componente económico, se empleará el software SPSS para sistematizar el análisis del impacto económico que surgió a raíz de la salida de Venezuela. Se seleccionarán artículos publicados en los cinco años anteriores a la salida, y se utilizarán tablas econométricas para explicar la dinámica financiera de la región en ese contexto.

Para esta investigación el uso de SPSS en la revisión documental del componente económico permitirá realizar un análisis sistemático y cuantitativo del impacto económico de la salida de Venezuela de la CAN. El enfoque mixto, al combinar este análisis con métodos cualitativos, permitirá obtener una comprensión integral y holística del fenómeno estudiado.

CAPÍTULO IV RESULTADOS

4.1 Características de la dinámica política interna del funcionamiento de la Comunidad Andina de Naciones después de la salida de Venezuela.

4.1.1 Cambios en las alianzas políticas

La Comunidad Andina de Naciones (CAN) comprende países con una dinámica política y económica heterogénea, donde coexisten diversos actores con propuestas regionales divergentes en relación con modelos de desarrollo e inserción internacional. Mellado, considera que esta diversidad económica se refleja también en las visiones políticas, Mellado, N. B. (2020), donde algunos países abogan por políticas de apertura comercial y liberalización económica, mientras que otros promueven un enfoque más proteccionista y orientado hacia la industrialización interna. (Julca Gonza, 2021) (Remón2020) (García, 2021) (Cruz et al., 2023)

Tras la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones, se han producido significativos cambios en las alianzas políticas de la región. Varios de los países miembros han reconfigurado sus alianzas estratégicas, buscando fortalecer sus vínculos con otros socios regionales e internacionales. Estos cambios han generado un impacto en la cooperación regional, afectando las dinámicas y relaciones políticas dentro de la Comunidad Andina. (Gomez Boluarte, 2022) (Fairlie et al., 2021).

Un factor interno en la dinámica política de la CAN es la consolidación de las democracias y la dicotomía de lucha entre gobiernos liberales y conservadores. (Pizzorno, 2023) (López & Ponte, 2023) La tabla que se presenta a continuación explica la dinámica político-partidista en la Comunidad Andina de Naciones desde 2000 hasta el 2023.

Tabla 1. Presidentes en los países del Comunidad Andina de Naciones desde el 2000 al 2023 por periodo y partido político (2000-2023)

Presidentes en los países del Comunidad Andina de Naciones desde el 2000 al 2023 por periodo y partido político					
Pais	Periodo	Presidente	Ideología política	Cambios políticos	Postura Diplomática hacia la CAN
Ecuador	2000 – 2003	Gustavo Noboa Bejarano	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2003 – 2005	Lucio Gutiérrez Borbua	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2005 – 2007	Alfredo Palacio González	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2007 – 2017	Rafael Vicente Correa Delgado	Progresista	Alternancia política	Participación activa
	2017 – 2021	Lenín Boltaire Moreno Garcés	Liberal	Alternancia política	Participación activa
	2021 - 2023	Guillermo Alberto Lasso Mendoza	Liberal	Sucesión política	Participación activa
Bolivia	2001	Jorge Quiroga Ramírez ¹	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2002 -2013	Gonzalo Sanchez de Lozada	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2003 - 2005	Carlos Mesa Gisbert	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2005 - 2006	Eduardo Rodríguez Veltzé	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2006 - 2019	Evo Morales Ayma	Progresista	Alternancia política	Participación activa
	2019 - 2020	Jeanine Áñez Chávez	Liberal	Alternancia política	Participación activa
	2020 -	Luis Arce Catacora	Progresista	Alternancia política	Participación activa
Peru	2001 - 2006	Alejandro Celestino Toledo Manrique	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2006 - 2011	Alan Gabriel Ludwig García Pérez	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2011 - 2016	Ollanta Moisés Humala Tasso	Progresista	Alternancia política	Participación activa
	2016 - 2018	Pedro Pablo Kuczynski Godard	Liberal	Alternancia política	Participación activa
	2018 - 2020	Martín Alberto Vizcarra Comejo	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2020 - 2021	Francisco Rafael Sagasti Hochhausler	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2021 - 2022	José Pedro Castillo Terrones	Progresista	Alternancia política	Participación activa
	2022 -	Dina Ercilia Boluarte Zegarra	Liberal	Alternancia política	Participación activa
Colombia	1998 - 2002	Andrés Pastrana Arango	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2002 - 2010	Álvaro Uribe Vélez	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2010 - 2018	Juan Manuel Santos Calderón	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2018 - 2022	Iván Duque Márquez	Liberal	Sucesión política	Participación activa
	2022 -	Gustavo Francisco Petro Urrego	Progresista	Alternancia política	Participación activa
Venezuela	1999 - 2013	Hugo Rafael Chávez Frías	Progresista	Alternancia política	Distanciamiento
	2013 -	Nicolas Maduro Moros	Progresista	Sucesión política	Distanciamiento

Nota: Elaboración propia

La alternancia política se refiere al cambio político dentro de un régimen democrático, permitiendo modificar la orientación política y las políticas públicas, incluyendo la política exterior. Por otro lado, la sucesión política ocurre cuando el partido en el poder transfiere el liderazgo político a otro miembro del mismo partido democrático, manteniendo la continuidad en el gobierno. (Oviedo, 2018, p.83, pp.86-87).

El análisis de la tabla 1, refleja que la mayoría de los presidentes de la CAN durante el período 2000-2023 han sido de ideología liberal, donde la tendencia creciente es hacia la

alternancia política en la región, con varios países experimentando cambios de gobiernos de diferentes partidos e ideologías. Estos países en su mayoría han mantenido una participación activa en la CAN, con diferentes niveles de compromiso y entusiasmo.

Seguidamente, al aplicar un análisis a cada país, se tiene que en Ecuador los presidentes han sido en su mayoría liberales con algunos cambios de gobierno entre facciones, igualmente, el país se mantiene activo en la CAN durante todo el periodo. El gobierno actual de Noboa es un gobierno transitorio que en agenda internacional esta priorizando aspectos de seguridad.

En lo que refiere a Bolivia, ha experimentado varios cambios de gobierno, incluyendo la alternancia entre liberales y progresistas. Durante la presidencia de Morales, se mantuvo una participación activa en la CAN, pero con un enfoque mas critico hacia el libre mercado. El gobierno actual de Arce ha retomado una postura mas favorable hacia la integración regional.

Perú por su parte ha tenido mayor alternancia política en los últimos años, con varios presidentes de diferentes partidos. Al igual que los anteriores, Perú ha tenido una participación activa en la CAN, con un enfoque en la promoción del libre comercio. El gobierno actual de Boluarte se ha comprometido a fortalecer la integración regional.

Por su parte, Colombia, ha tenido un predominio de presidentes liberales hasta la reciente elección de Petro. Se ha mantenido activa en la CAN, con un enfoque en al seguridad regional y en contra del narcotráfico. El gobierno de Petro ha anunciado una postura mas critica hacia la CAN y una mayor integración con otros bloques regionales.

Finalmente Venezuela, se encuentra en total distanciamiento de la CAN durante los gobiernos de Chávez y Maduro. El gobierno actual de Maduro mantiene una postura crítica hacia la CAN, a la que acusa de ser un instrumento de dominación de los países desarrollados.

La región ha experimentado una mayor alternancia política en los últimos años, con la llegada de presidentes progresistas en algunos países. En cuanto a la participación en la CAN ha variado entre los países, con algunos mostrando un mayor compromiso que otros. Se prevee que los nuevos gobiernos de Colombia y Venezuela podrías tener un impacto significativo en el futuro de la CAN.

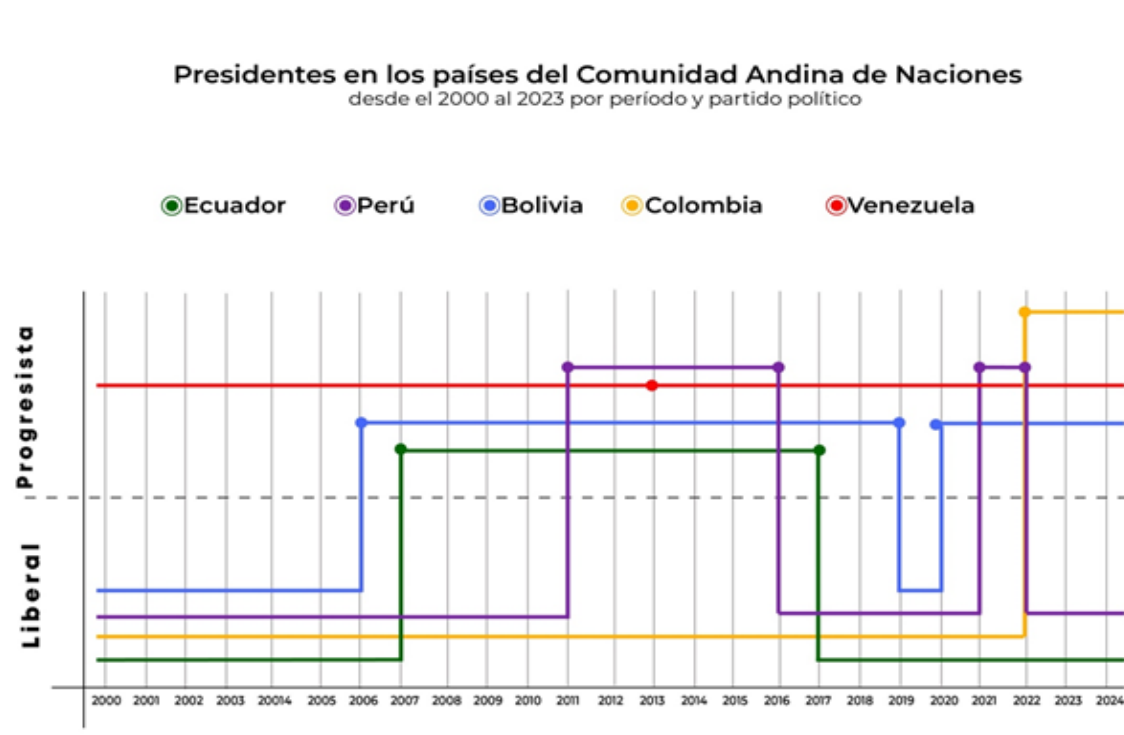
4.1.2 La dinámica política ideológica del 2000 a 2020 en la Comunidad Andina de Naciones

En el contexto político previo al año 2000 en la Comunidad Andina de Naciones, se vivieron una serie de cambios y transformaciones. En los años 90, varios países de la región

experimentaron transiciones hacia la democracia luego de periodos autoritarios (Briceño, 2023) (Guerra Molina & Badillo Sarmiento, 2021). Estas transiciones tuvieron un impacto significativo en la dinámica política e ideológica de la región. Durante este tiempo, hubo un aumento en la demanda de mayor apertura democrática y una renovación de la agenda política, orientada hacia temas como la inclusión social, la justicia y la participación ciudadana. Estas demandas impulsaron cambios en los sistemas políticos de muchos países andinos y sentaron las bases para los acontecimientos posteriores en la década del 2000.

La primera década del 2000 fue testigo de importantes cambios políticos y sociales en la Comunidad Andina de Naciones. En varios países de la región, hubo un avance significativo hacia la consolidación de la democracia, con la elección de gobiernos democráticos y la promoción de los derechos humanos. A su vez, se implementaron políticas de inclusión social y se realizaron esfuerzos para reducir la pobreza y la desigualdad. Además, en algunos casos, se llevaron a cabo reformas constitucionales que buscaron fortalecer la participación ciudadana y garantizar la estabilidad política. Estos cambios tuvieron un impacto notable en la dinámica política e ideológica de la región, dando lugar a nuevos movimientos políticos y a la reconfiguración de las corrientes ideológicas dominantes en la Comunidad Andina de Naciones.

Figura 3. Presidentes en los países de la comunidad andina de naciones (desde el 2000 al 2023 por período y partido político (2000-2023))



Nota: Elaboración propia

Durante el extenso período de 2000 a 2020 que se muestra en la figura 3, se ha observado un panorama político variable dentro de la Comunidad Andina de Naciones (CAN), caracterizado por la fluctuación entre diferentes ideologías predominantes. Este análisis, respaldado por investigaciones como las de Briceño-Ruiz et al. (2020), Briceño-Ruiz (2020) y Lombana-Coy y Cabeza de Vergara (2023), revela una dinámica compleja y cambiante que ha influenciado significativamente las políticas implementadas por los gobiernos de los países miembros y la evolución misma de la CAN.

En ciertos momentos, se ha evidenciado una tendencia hacia posturas más progresistas y una mayor integración regional. Durante estos períodos, los países miembros han buscado fortalecer los lazos económicos, sociales y políticos entre sí, promoviendo acuerdos comerciales, la libre circulación de personas y la cooperación en áreas de interés común. Este enfoque progresista ha contribuido a consolidar la posición de la CAN como un actor relevante en el escenario regional y ha fomentado el desarrollo conjunto de sus estados miembros.

Sin embargo, también se han registrado períodos en los que se ha experimentado un enfoque más conservador y nacionalista dentro de la CAN. Durante estas fases, los países miembros han priorizado agendas internas y han mostrado reticencia hacia una mayor integración regional. Esto ha resultado en una disminución de la cooperación entre los estados miembros, así como en la adopción de políticas más proteccionistas que han obstaculizado el proceso de integración.

Es importante destacar que estas ideologías fluctuantes han tenido un impacto significativo en la dinámica de la CAN y en el rumbo de su evolución. Las decisiones políticas tomadas por los gobiernos de los países miembros han reflejado estas tendencias, influyendo en la efectividad de la organización y en su capacidad para cumplir con sus objetivos de promover el desarrollo económico y social en la región andina.

En este análisis se pueden destacar cuatro momentos políticos en este periodo de tiempo:

2000-2006: Primera ola de gobiernos liberales en Colombia, Perú y, en menor medida, Ecuador y Bolivia

2006-2017: Segunda ola de gobiernos progresistas en Bolivia, Ecuador, Venezuela y Perú.

2017-2020: Tercera ola de gobiernos liberales en Colombia, Perú y en menor medida en Bolivia

2020-2022: Cuarta ola caracterizado por la presencia de Colombia como país progresista y el respaldo de Bolivia y Venezuela. Hay un giro en la política interna de Perú y Ecuador.

Es destacable que el año 2006 donde Venezuela decide retirar su participación de la CAN, en Bolivia llega Evo Morales al poder, líder indígena y dirigente del Movimiento Al Socialismo (MAS), se convierte en el primer presidente indígena del país. Su llegada al poder marcó un hito histórico para la población indígena y campesina, quienes habían sido excluidos durante mucho tiempo. Morales implementó políticas de redistribución de la tierra y nacionalización de los recursos naturales, fortaleciendo la presencia del Estado y promoviendo la participación popular.

Por otro lado, en Venezuela, Hugo Chávez, líder del Partido Socialista Unido de Venezuela (PSUV), fue reelecto en el año 2006 para su segundo mandato presidencial. Chávez impulsó la Revolución Bolivariana, promoviendo la justicia social y la igualdad. Además, implementó políticas de nacionalización de la industria petrolera y de redistribución de la riqueza, con el objetivo de reducir la pobreza y mejorar las condiciones de vida de los sectores más desfavorecidos de la sociedad. (Hernandez Bermudez, 2020) (Junco, 2023).

En Colombia, el gobierno de Álvaro Uribe, que gobernó desde 2002 hasta 2010, tuvo una orientación más conservadora, centrada en la seguridad y la lucha contra las guerrillas. En Perú, el gobierno de Alejandro Toledo y de Alan García adoptaron políticas económicas liberales y promovieron la inversión extranjera, (De La Roche, 2022),(Calle y Lacasta – Zabalza, 2022).

4.1.3 Rol de Hugo Chavez Frias antes y despues de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones

Antes de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones, Hugo Chávez Frías desempeñó un papel clave en fortalecer el socialismo del siglo XXI en el país. A través de su gobierno, implementó políticas que promovían la igualdad social y la justicia económica. Buscó establecer un sistema socialista basado en la participación ciudadana y la igualdad de oportunidades (Quintero, 2022) Además, se enfocó en reducir la desigualdad y la pobreza a través de la implementación de programas sociales y la nacionalización de empresas y recursos naturales.

Aunado a esto los autores Sanoja y Vargas (2023) sostienen que Venezuela es un ejemplo de democracia en revolución:

De hecho, la construcción del socialismo venezolano demuestra cómo se puede llevar adelante una revolución social respetando la existencia, los derechos y la opinión de minorías,

conservando el pleno Estado de derecho, así como las libertades tanto privadas como públicas, la democracia participativa y la libertad de expresión, condiciones con las cuáles se condujo la política del desaparecido presidente Chávez.

Bajo esta premisa, (Ulloa, 2022) Hugo Chávez Frías fortaleció el socialismo del siglo XXI como parte de su rol antes de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones. Su visión consistió en promover un modelo socialista que priorizara el bienestar de la población y redujera las desigualdades económicas.

A través de programas gubernamentales, se implementaron políticas que fomentaron la inclusión social, la educación gratuita, el acceso a la salud y otros servicios básicos para todos los ciudadanos venezolanos. (Andreis, 2023). Esta ideología pretendía construir una sociedad justa y equitativa, basada en principios de igualdad y participación activa de la población en la toma de decisiones. Y desde esta perspectiva se promueve el diálogo político, como dinamizador de la construcción del consenso, en la consolidación de una voluntad colectiva.

Además de fortalecer el socialismo del siglo XXI, Hugo Chávez Frías llevó a cabo la nacionalización de empresas y recursos naturales como parte de su rol previo a la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones. Mediante esta política, el gobierno adquirió el control estatal de diversas industrias estratégicas, como el petróleo, telecomunicaciones, electricidad y siderurgia. (Leguizamón y Domínguez, 2024). Esta medida buscaba garantizar el control de los recursos y su beneficio directo para el pueblo venezolano, así como la reducción de la influencia extranjera en la economía del país. La nacionalización también tuvo como objetivo mejorar la distribución de la riqueza y generar recursos para programas sociales (Cooper, 2022).

Lo anterior tiene que ver con políticas populistas y de redistribución de la riqueza implementadas por Hugo Chávez Frías como parte de su rol antes de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones. A través de programas sociales, creó mecanismos para redistribuir los ingresos y garantizar el acceso a servicios básicos para todos los ciudadanos. Esto incluyó la implementación de programas de vivienda, educación y salud gratuitos, así como la creación de empleo para sectores vulnerables de la población. Estas políticas buscaban disminuir la pobreza y la desigualdad, mejorando así las condiciones de vida de la población venezolana en general. Como se afirma en el siguiente apartado:

De esta manera, debido a la convulsa situación política derivada del drástico giro constitucional devenido en la primera década del siglo xx, así como de muchas promesas —aun incumplidas por parte del gobierno de cambio— surgieron nuevas figuras de programas sociales, con miras electorales al referéndum de 2004, que se

denominaron Misiones Bolivarianas, las cuales tenían por objetivo exaltar la identificación del presidente Chávez con la población como figura política emblemática. Así, en 2003 se puso en marcha el Sistema Nacional de Misiones, que consisten en planes de asistencia social con el propósito de ayudar a los estratos más bajos de la sociedad venezolana proporcionándoles, de manera gratuita, los servicios de salud y educación, y apoyándolos en otros rubros para la satisfacción de las necesidades básicas para evitar el incremento del padecimiento social, así como atender áreas importantes para el desarrollo y preservación del país (Hernández, 2021).

4.1.3.1 El rol de Hugo Chavez Frias después de la salida

La Comunidad Andina, como bloque de integración, ha pasado por una etapa de redefiniciones en cuanto hace a su estructura y sus instituciones. En el primer caso tiene que ver mucho con la cesación de la participación de Venezuela en el proceso de integración andina. El presidente venezolano Hugo Chávez, el 19 de abril del año 2006, en Asunción del Paraguay, en medio de una reunión multilateral con los jefes de Estado de Paraguay, Uruguay y Bolivia, dio por concluida su participación en la Comunidad Andina, además pronosticó el fin de esta organización. Desde esta perspectiva, el presidente de Venezuela insiste en que:

Su salida de la CAN fue consecuencia directa de los perjuicios inmediatos que le causarían los tratados de libre comercio (TLC) firmados por Colombia y Perú. Más allá de las razones que motivó al gobierno de Venezuela adoptar esa actitud, está la cuestión de la viabilidad de la Comunidad de la Comunidad Andina. (Malamud, 2006:1)

Después de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones, Hugo Chávez Frías continuó desempeñando un papel político activo:

En lugar de enfocarse exclusivamente en la integración regional a través de la CAN, Chávez dirigió su atención hacia la integración Latinoamericana en su conjunto. Buscó fortalecer la unidad de los países de América Latina y promover la cooperación en diversos ámbitos. Esta nueva estrategia incluyó la búsqueda de alianzas con países que no pertenecen a la Comunidad Andina y la creación de nuevos mecanismos de integración regional (Cruz et al., 2023)

Tras la salida de Venezuela de la Comunidad Andina en 2006, Hugo Chávez Frías reorientó sus esfuerzos hacia la promoción de la integración latinoamericana a través de diversas iniciativas e instituciones alternativas (Andreis 2023). Buscó fortalecer los vínculos económicos, políticos y sociales entre los países de la región. Impulsó la creación de organismos regionales como la Unión de Naciones Suramericanas (UNASUR) y la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC). (Gutiérrez2023) A través de

estas iniciativas, Chavez buscaba fomentar la cooperación mutua y fortalecer la posición de América Latina en el escenario internacional.

4.2 Analisis de entrevistas y conferencias a Hugo Chavez Frías respecto a la Comunidad Andina de Naciones y la Integración en Latinoamérica

A continuación, se propone analizar las ideas y propuestas del ex presidente venezolano Hugo Chávez Frías en torno a la CAN y la integración latinoamericana. Para ello, se examinarán entrevistas y conferencias brindadas por el líder bolivariano en diferentes momentos de su carrera política:

Tabla 2. Visión de la integración latinoamericana para el presidente Hugo Chávez

Pais	Fecha	Evento	Modalidad	Fuente
Venezuela	2004	Entrevista: Duhalde y Chávez hablaron de integración suramericana y latinoamericana	Entrevista	Diario el Universo (2004)
Venezuela	2004	Entrevista	Entrevista	Frías, H. C. (2004)
Brasil	2004	Conferencia del Presidente Chávez sobre integración latinoamericana en la Universidad Federal de Río de Janeiro	Conferencia	Sardiño, A. (2004) Rebelión.org Sitio web.
Venezuela	2005	CAPÍTULO I Artículo de la Revista Sin Permiso. Por Manuel Cabieses 08/09/2005	Entrevista	Cobieses, M (2005) Sinpermiso Revista electrónica semanal.
Venezuela	2006	Declaración al Diario español "El País": Hugo Chávez retira a Venezuela de la Comunidad Andina	Conferencia de prensa	Hernández, C. (2006)
Cuba	2007	IV Cumbre de Petrocaribe en 2007	Conferencia	Chávez, H. (2007).
Brasil	2008	Tras la firma del tratado constitutivo de la UNASUR en 2008	Conferencia	Chávez, H. (2008).
Bolivia	2009	V Cumbre de las Américas	Conferencia	Chávez, H. (2009)

Nota: Elaboración propia

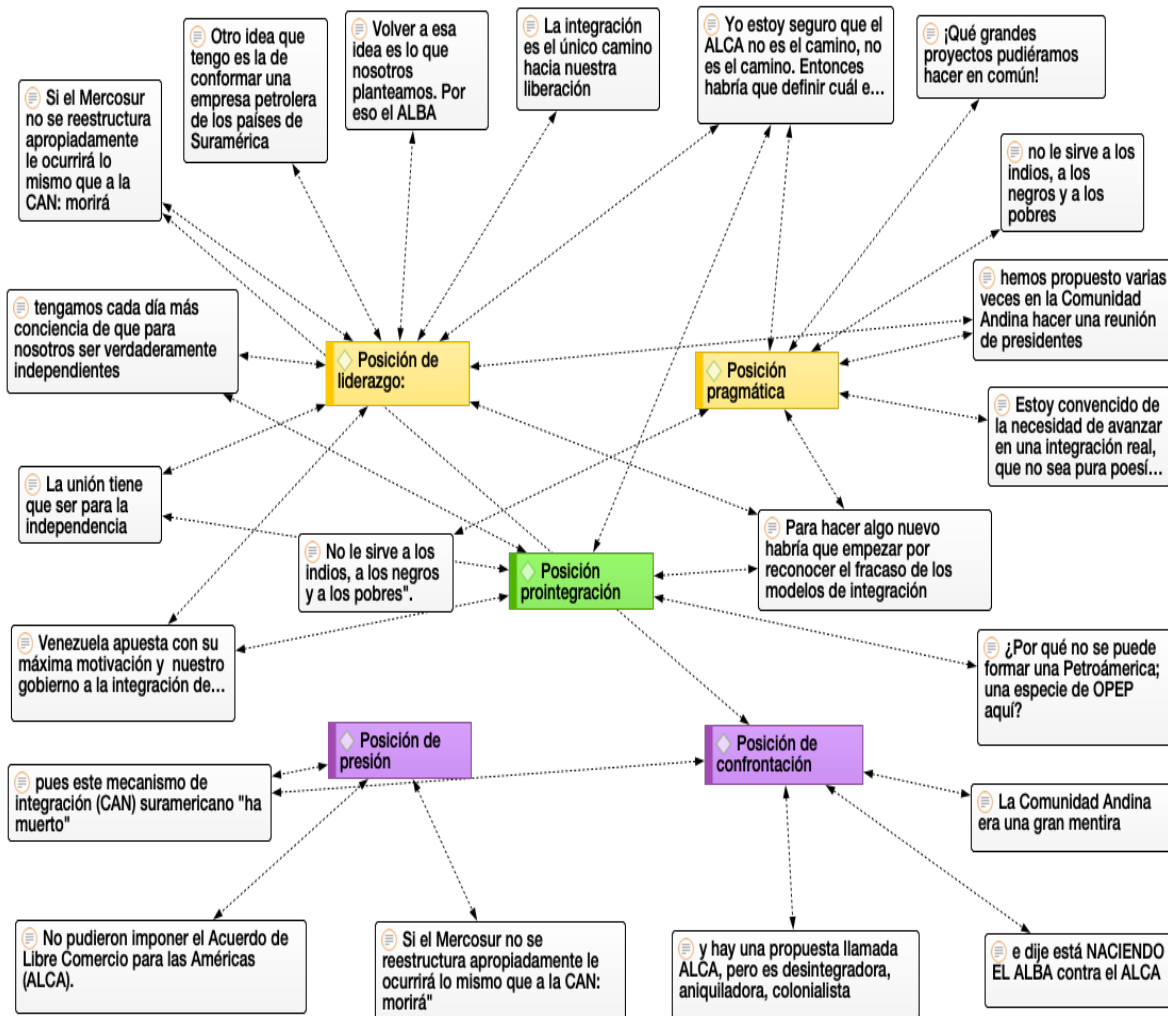
Para interpretar la Tabla 2, es fundamental comprender la visión de Hugo Chávez sobre la integración latinoamericana. El consideraba la integración como un imperativo histórico para lograr la unidad, la independencia y la justicia social en la región. Su visión tenía bases fundamentales, entre las que se describe la unidad elemento principal para superar las diferencias entre los países latinoamericanos. La independencia económica y

política, ya que por medio de la integración Latinoamérica podía liberarse del dominio de las potencias extranjeras y construir un modelo de desarrollo propio, basado en la cooperación y la complementariedad regional. Y por último, la justicia social como objetivo final, siendo que la integración debía estar al servicio de los pueblos, buscando la erradicación de la pobreza, la desigualdad y la exclusión social.

Otro elemento interesante es que, Chávez impulsó la creación de mecanismos de integración como el ALBA, la UNASUR y la CELAC para fortalecer la cooperación regional en diversos ámbitos. Para el presidente, la solidaridad era un principio fundamental en lo que debían basarse los pueblos, apoyando a los países más pequeños y vulnerables.

De igual manera, para el mencionado presidente era fundamental la idea de mantener la defensa y la soberanía nacional, defendiendo a cada país, pero también proyectando la necesidad de una acción conjunta para defender los intereses comunes de la región. Aunado a ello, la integración era vista como una herramienta para luchar contra el imperialismo y construir un mundo multipolar, basado en la participación activa de los pueblos en el proceso de integración. Para cerrar este análisis, se puede concluir que la visión de Hugo Chávez sobre la integración latinoamericana era un proyecto ambicioso que buscaba transformar la región. Su legado continúa siendo objeto de debate, pero no cabe duda de que su liderazgo dejó una huella imborrable en la historia de América Latina. A continuación en la figura 4, el análisis de las entrevistas, ATLAS,ti.

Figura 4. Mapa conceptual en base al análisis de las entrevistas al presidente Hugo Chávez



4.2.1.1 Interpretación del figura sobre la integración regional desde la mirada de Hugo Chávez Frías

Para la interpretación de la figura 4, se refleja la visión de Hugo Chávez sobre la integración regional como un proceso fundamental para la liberación y el desarrollo de América Latina. Chávez se ubicaría en la posición de liderazgo, convencido de que la unidad regional solo se lograría con un liderazgo fuerte y comprometido.

Al mismo tiempo, Chávez criticaba los modelos de integración previos, como el ALCA y la CAN, por considerarlos mecanismos neoliberales que perpetuaban la dependencia de la región. En la figura, indica en la flecha que conecta la posición pragmática con la posición de confrontación.

Para Chávez, la integración debía basarse en la solidaridad y la cooperación entre los pueblos, no en la competencia económica. La posición de solidaridad se destaca en el mapa mental como un pilar fundamental de la visión chavista.

En este mismo orden, se resalta la creación del ALBA como un proyecto alternativo al ALCA, orientado a la integración social, económica y política de los países latinoamericanos. El ALBA se ubica como un espacio de prointegración que busca superar las limitaciones de los modelos anteriores.

Además, Chávez concebía la integración regional como un camino hacia la independencia económica y política de América Latina. La posición nacionalista se integra a la visión chavista en la medida en que busca fortalecer la autonomía de los países frente a

4.2.2 Discusión sobre dinámica política interna del funcionamiento de la Comunidad Andina de Naciones después de la salida de Venezuela

La dinámica política interna de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) tras la partida de Venezuela se vio moldeada por una notable tensión ideológica y política entre los gobiernos progresistas y liberales dentro de la región andina. Esta dicotomía reflejaba no solo diferencias en las políticas económicas y sociales de los estados miembros, sino también en sus enfoques hacia la integración regional. Los gobiernos progresistas tendían a promover una mayor cooperación y solidaridad entre los países andinos, mientras que los liberales preferían un enfoque más pragmático y centrado en el comercio. Esta división ideológica generó obstáculos significativos para la toma de decisiones y la implementación de políticas dentro de la CAN, lo que a menudo llevó a un estancamiento en los esfuerzos de integración.

Además, el liderazgo carismático y enérgico de Hugo Chávez ejerció una influencia notable en la dinámica política de la CAN durante este período. Chávez, conocido por su retórica antiimperialista y su visión de un "socialismo del siglo XXI", desafió abiertamente las estructuras y políticas establecidas tanto a nivel nacional como regional. Su salida de la CAN no solo reflejó diferencias irreconciliables con otros miembros sobre cuestiones políticas e ideológicas, sino que también ilustró su estrategia de fortalecer su influencia en otras arenas políticas y económicas regionales. En última instancia, la partida de Venezuela dejó un vacío de liderazgo en la CAN y contribuyó a una mayor fragmentación dentro de la región andina.

Durante el período de estudio, se evidenció la ausencia de coincidencias ideológicas entre los países miembros de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y Venezuela, lo que resultó en una dinámica compleja y desafiante para la integración regional. En lugar de alinearse en términos ideológicos, surgieron ciertas olas de predominio de liderazgos regionales, donde cada país miembro buscaba avanzar en sus propios intereses y prioridades en el ámbito de la integración.

Los esfuerzos de integración liderados por estos países se centraron en la armonización de políticas comerciales, la facilitación del comercio y la cooperación en áreas como la infraestructura, la energía y el transporte. Sin embargo, las diferencias ideológicas y las agendas nacionales divergentes a menudo dificultaron la consecución de acuerdos y la implementación efectiva de medidas de integración.

A pesar de estos desafíos, el enfoque en aspectos económicos y financieros permitió cierto grado de avance en la cooperación regional, sentando las bases para una mayor integración económica en la región andina en el futuro.

A pesar de contar con mecanismos de integración política establecidos, la Comunidad Andina de Naciones (CAN) se enfrentó a limitaciones significativas debido a factores ideológicos que afectaron su capacidad para avanzar en la integración regional de manera efectiva. Estas limitaciones ideológicas surgieron de las divergencias políticas y económicas entre los países miembros, que a menudo dificultaban la toma de decisiones consensuadas en asuntos clave. Además, las agendas nacionales de cada país a veces entraban en conflicto con los objetivos comunes de la CAN, lo que generaba tensiones y obstáculos para la cooperación regional.

En las últimas dos décadas, si bien se han logrado algunos avances en materia de integración económica y comercial dentro de la región andina, queda una agenda pendiente en varios frentes.

Por un lado, persisten desafíos en la implementación efectiva de políticas y acuerdos de integración debido a las diferencias ideológicas y a la falta de voluntad política para comprometerse plenamente con los objetivos de la CAN. Además, la falta de coordinación y cooperación entre los países miembros en áreas como la infraestructura, la energía y la educación ha obstaculizado el progreso hacia una integración más profunda y significativa. En este sentido, es fundamental abordar estos desafíos pendientes y trabajar hacia una mayor convergencia política y económica para aprovechar todo el potencial de la CAN como bloque regional.

Otro aspecto fundamental que resalta en el análisis del liderazgo de Hugo Chávez antes, durante y después de la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) es su posición de confrontación y presión constante, así como su continua crítica a los procesos de integración que se habían gestado en décadas pasadas. Chávez, como figura política carismática y enérgica, adoptó una postura beligerante hacia los mecanismos de integración regional, desafiando abiertamente las estructuras políticas y económicas establecidas tanto a nivel nacional como internacional.

Sus discursos y declaraciones públicas reflejaban un profundo escepticismo hacia los modelos de integración vigentes, especialmente aquellos impulsados por organismos multilaterales como la CAN. Chávez argumentaba que estos mecanismos estaban diseñados para favorecer a las élites económicas y políticas, tanto dentro de los países miembros como a nivel global, en detrimento de las clases populares y los sectores marginados. En lugar de seguir las directrices establecidas por estas instituciones, Chávez abogaba por un enfoque más soberano y autónomo en la toma de decisiones, defendiendo la necesidad de políticas económicas y sociales que priorizaran los intereses del pueblo venezolano y de la región en su conjunto.

Su postura crítica y desafiante no solo tuvo un impacto en la política regional, sino que también contribuyó a reconfigurar el panorama político y económico de América Latina en su conjunto. Chávez buscaba establecer una alternativa al modelo neoliberal dominante, promoviendo una visión de desarrollo basada en la justicia social, la solidaridad y la independencia política. Aunque su liderazgo y su legado continúan siendo objeto de debate y controversia, es innegable que Hugo Chávez dejó una huella indeleble en la historia contemporánea de América Latina, especialmente en lo que respecta a la integración regional y la lucha por la autonomía y la soberanía de los pueblos latinoamericanos

Hugo Chávez no solo ejercía un liderazgo político interno sólido en Venezuela, sino que también había consolidado una reputación bien establecida a nivel internacional. Su carisma, retórica influyente y su firme defensa de una agenda política y social progresista lo convirtieron en una figura destacada en el escenario mundial. Sin embargo, su influencia política no se limitaba solo a sus habilidades retóricas y su popularidad entre los sectores más desfavorecidos de la sociedad venezolana; también contaba con un respaldo económico significativo proveniente de la industria petrolera, que era una de las más grandes y poderosas de toda la región.

Este respaldo financiero derivado del petróleo no solo le proporcionaba recursos para financiar sus programas de gobierno y políticas sociales internas, sino que también le brindaba una plataforma desde la cual promover su visión de integración regional en América Latina. En este contexto, la salida de Venezuela de la CAN no era vista como una pérdida significativa para Chávez, ya que él veía a la organización como una estructura establecida por los intereses de las élites económicas y políticas, y no como un vehículo eficaz para promover su agenda de integración basada en principios de justicia social y soberanía nacional.

Chávez aprovechó su papel de liderazgo en la CAN para consolidar su retiro y concentrarse en otros frentes de integración regional, como el Mercado Común del Sur

(Mercosur). A través del Mercosur, Chávez vio una oportunidad para expandir su influencia y liderazgo político en compañía de movimientos políticos progresistas de la región, promoviendo una visión alternativa de desarrollo económico y social basada en la solidaridad y la cooperación entre los países latinoamericanos. En última instancia, el respaldo financiero de la industria petrolera venezolana y la habilidad política de Chávez le permitieron consolidar su posición como un líder regional influyente y una figura clave en el escenario político de América Latina.

4.3 Impacto económico de la salida de Venezuela en los países miembros de la Comunidad Andina

La salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) en 2006 marcó un punto de inflexión en la dinámica económica del bloque regional. Este evento generó un impacto considerable en los países miembros, con repercusiones en diversos sectores económicos. Este enfoque integral permitirá ofrecer una visión completa del impacto económico de la salida de Venezuela en la CAN.

4.3.1 Producto Interno Bruto (PIB)

Tabla 3. PIB de los países miembros de la CAN y Venezuela (2000-2022)

Año	Bolivia		Colombia		Ecuador		Perú		Venezuela	
	Comercio	PIB	Comercio	PIB	Comercio	PIB	Comercio	PIB	Comercio	PIB
2000	-	2.5	-	2.9	-	1.1	-	2.7	-	3.7
2001	-0.05	1.7	-1.73	1.7	-1.7	4	-0.49	0.6	-0.53	3.4
2002	0.28	2.5	0.37	2.5	0.6	4.1	-1.02	5.5	0.63	-8.9
2003	-0.97	2.7	0.05	3.9	-0.65	2.7	-	4.2	0.48	-7.8
2004	-25.4	4.2	-1.03	5.3	-0.62	8.2	120	5	0.17	18.3
2005	0.22	4.4	-1.42	4.4	0.26	5.3	1.06	6.3	0.14	10.3
2006	2.06	4.8	176.7	6.7	-3.26	4.4	0.63	7.5	0.14	9.9
2007	-0.01	4.6	0.69	6.7	-0.11	2.2	0.04	8.5	-0.27	8.8
2008	0.27	6.1	-0.32	3.3	-1.54	6.4	-1	9.1	0.94	5.3
2009	-0.52	3.4	-0.94	1.1	5.28	0.6	-200.83	1.1	-0.69	-3.2
2010	0.66	4.1	8.92	4.5	0.77	3.5	-0.12	8.3	1.48	-1.5
2011	-0.14	5.2	-2.98	6.9	-0.29	7.9	1.07	6.3	0.34	4.2
2012	1.89	5.1	-0.77	3.9	-0.28	5.6	-0.73	6.1	0.08	5.6
2013	-0.38	6.8	-2.87	5.1	0.44	4.9	-3.17	5.9	0.32	1.3
2014	-0.03	5.5	8.62	4.5	-0.13	3.8	1.48	2.4	-0.44	-3.9
2015	-1.3	4.9	0.98	3	0.67	0.1	0.04	3.3	-0.7	-6.2
2016	0.8	4.3	-0.25	2.1	-1.2	-1.2	-0.79	4	0.61	-17
2017	0.21	4.2	-0.34	1.4	-2.16	2.4	-1.75	2.5	0.53	-15.7
2018	-0.27	4.2	0.02	2.6	0.97	1.3	-0.3	4	0.13	-19.7
2019	-0.12	2.2	0.41	3.2	-0.95	-	-2.31	2.2	-0.6	-27.7
2020	-0.89	-8.7	-0.06	-7.3	-34.88	-7.8	-0.19	-11	-1.18	-30
2021	-15.51	6.1	0.59	11	-0.77	4.2	-4.56	13.3	1.16	1
2022	0.74	3.5	0.02	7.3	-1.7	2.9	-1.86	2.7	0.38	8

Nota: Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela en la balanza comercial y datos del FMI (2023)

Los resultados de la tabla 3, revelan un panorama interesante en cuanto al comercio exterior y el Producto Interno Bruto (PIB) de los cinco países analizados durante el período de estudio. Se observa un crecimiento significativo en ambas métricas, aunque con variaciones destacables entre los países.

Colombia, Perú y Venezuela emergen como los países con mejor desempeño en términos de comercio exterior y PIB. Estos países han experimentado un crecimiento notable en ambas áreas, lo que sugiere un desarrollo económico sólido y sostenido a lo largo del período analizado.

Por otro lado, Bolivia y Ecuador muestran un crecimiento más moderado en el comercio exterior y el PIB en comparación con los tres países mencionados anteriormente. Aunque su crecimiento es menos pronunciado, aún reflejan avances económicos durante el período de estudio.

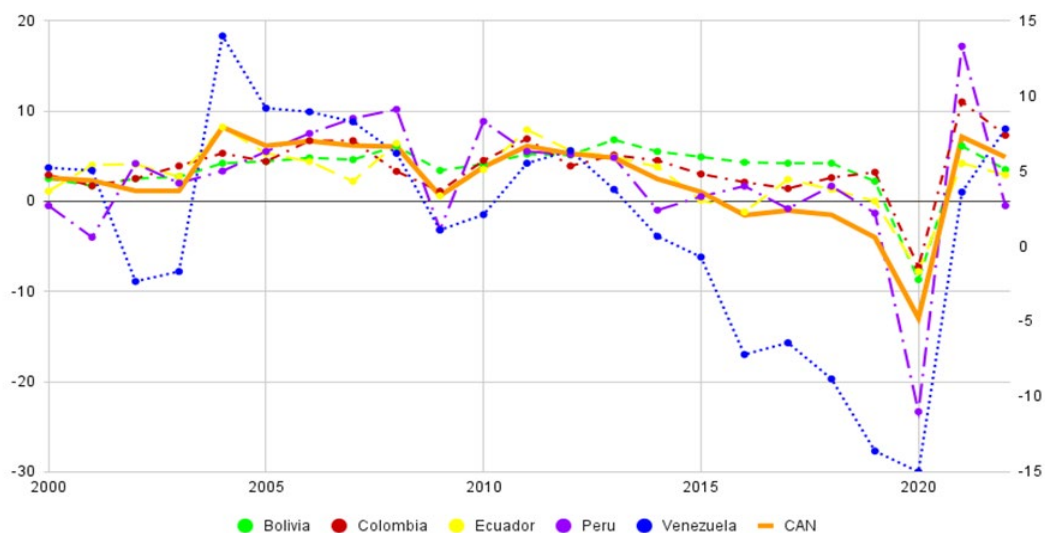
Un aspecto destacable es la fuerte caída del comercio exterior y del PIB experimentada por Venezuela en ciertos años. Este declive contrasta con su liderazgo en el crecimiento económico regional entre 2006 y 2009. Es importante señalar que este crecimiento económico se sustentó principalmente en la industria petrolera del país, lo que podría explicar parcialmente la posterior caída en el comercio exterior y el PIB, especialmente en años posteriores.

Aunque Venezuela mantuvo un liderazgo económico durante ciertos años, es crucial reconocer que su salida de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) no pareció tener un impacto significativo en su crecimiento económico durante el período estudiado. Sin embargo, la dependencia excesiva en la industria petrolera puede representar un riesgo para la estabilidad económica a largo plazo del país.

4.3.2 Comunidad Andina: Tasa de Variación anual del PIB Real

Los resultados de la figura 5, proporcionan una visión detallada de la evolución del Producto Interno Bruto (PIB) real y la tasa de variación anual en Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela durante el período comprendido entre 2000 y 2022. Este indicador es fundamental para comprender el crecimiento económico de cada país.

Figura 5. Comunidad Andina: Tasa de variación anual del PIB real (2000-2022)



Nota: Elaboración propia, con datos del FMI (2020)

En el caso de Bolivia, el PIB real ha experimentado un crecimiento moderado pero constante a lo largo del período analizado. Sin embargo, la tasa de variación anual del PIB real ha sido relativamente volátil, lo que sugiere cierta inestabilidad en el crecimiento económico a corto plazo.

Colombia ha destacado como uno de los países con mejor desempeño en términos de crecimiento del PIB real. La tasa de variación anual del PIB real ha sido positiva y relativamente constante, lo que indica una trayectoria de crecimiento económico sólido y sostenido.

Por otro lado, en el caso de Ecuador, el PIB ha experimentado un crecimiento moderado, aunque la tasa de variación anual del PIB real ha sido relativamente volátil, lo que refleja cierta incertidumbre en el crecimiento económico del país.

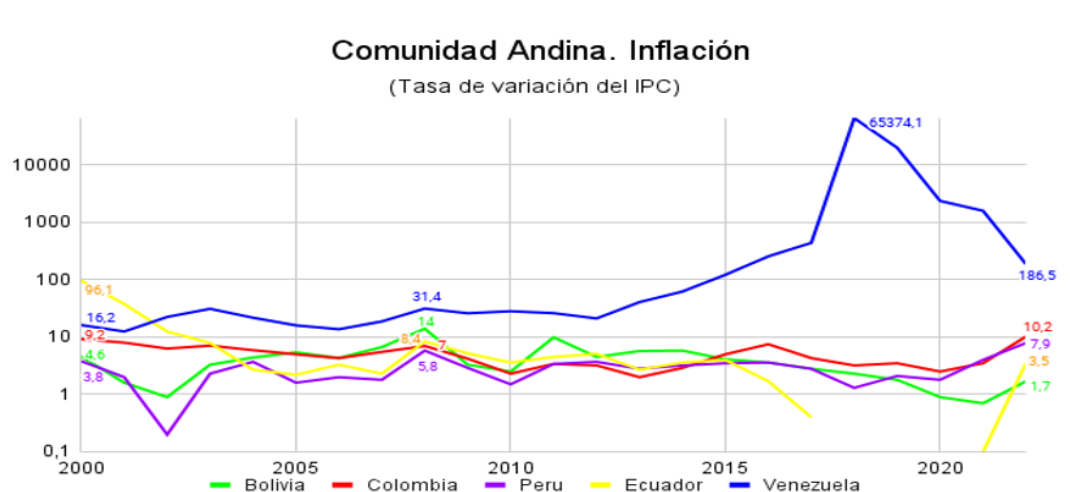
Perú ha sido uno de los países destacados en términos de crecimiento del PIB real, con una tasa de variación anual positiva y relativamente constante. Esto sugiere una economía en crecimiento y estable a lo largo del período analizado.

En contraste, Venezuela ha experimentado una fuerte caída en el PIB real en los últimos años, con una tasa de variación anual negativa y muy volátil. A pesar de la salida de la CAN durante ciertos años, Venezuela no experimentó mayores efectos en su economía, lo que podría indicar una dependencia económica diferente a la de otros países de la región.

4.3.3 Comunidad Andina: Inflación

A continuación, la figura 6, muestra la tasa de variación anual del IPC (Índice de Precios al Consumidor) de los países miembros de la Comunidad Andina (Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú) y Venezuela entre 2000 y 2020

Figura 6. Comunidad Andina: Inflación medida en base a Tasa de Variación IPC (2000-2020)



Nota: Todos los países se encuentran, ya que el eje Y está en escala logarítmica, el problema es que Ecuador en el año 2018 y 2020 tuvo Deflación, por lo que sus tasas negativas no se ven reflejadas.

Elaboración propia con datos del FMI (2023).

La figura 6, proporciona un análisis detallado del Índice de Precios al Consumidor (IPC), un indicador crucial de la inflación, que es el aumento generalizado de los precios en una economía. Este indicador es fundamental para comprender el impacto de los cambios de precios en el poder adquisitivo de los consumidores y la estabilidad económica de un país.

El análisis revela que, en general, la inflación en la Comunidad Andina ha sido relativamente baja durante el período de estudio. La tasa de variación anual del IPC ha sido inferior al 10% en la mayoría de los años, lo que sugiere un entorno económico relativamente estable en términos de precios al consumidor.

Sin embargo, desde el año 2013, Venezuela ha experimentado una fuerte inflación en los últimos años, marcando una divergencia significativa con respecto al resto de los países de la región andina. En algunos años, el IPC ha superado el 100%, lo que indica una crisis económica profunda y una erosión rápida del poder adquisitivo de los ciudadanos venezolanos.

Este aumento drástico de la inflación en Venezuela puede atribuirse a una serie de factores, incluidos problemas estructurales en la economía, políticas monetarias y fiscales

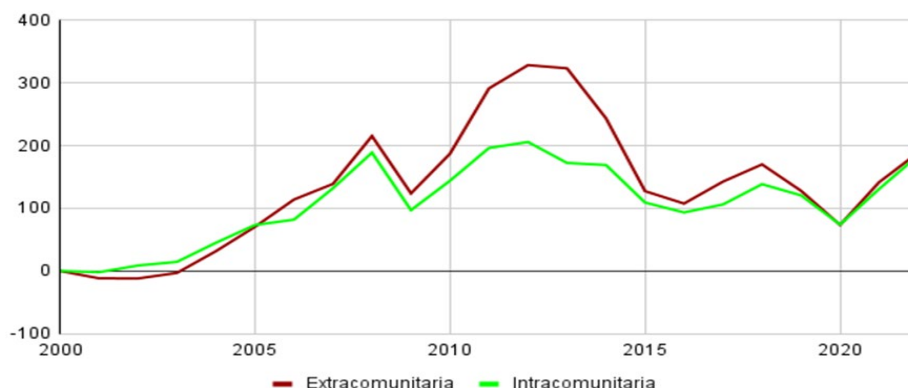
desequilibradas, así como crisis políticas y sociales. La hiperinflación ha tenido graves consecuencias para la población venezolana, incluida la escasez de bienes básicos, la pérdida de empleos y la disminución del estándar de vida.

Es importante destacar que la situación inflacionaria en Venezuela contrasta con la relativa estabilidad observada en otros países de la región andina. Esta divergencia subraya los desafíos económicos y sociales únicos que enfrenta Venezuela y destaca la importancia de políticas macroeconómicas sólidas y una gestión prudente para mantener la estabilidad de precios y promover el bienestar económico en toda la región.

4.3.4 CAN: Evolución de las Exportaciones Intra y Extra comunitarias

A continuación, la figura 7, muestra la evolución de las exportaciones e importaciones de los países miembros de la Comunidad Andina (Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú) y Venezuela entre 2000 y 2020.

Figura 7. CAN: Evolución de las exportaciones intra y extra comunitarias (2000-2020)



Nota: Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela.

La figura 7 presenta dos líneas, una para las exportaciones y otra para las importaciones, ambas medidas en miles de millones de dólares estadounidenses. Las exportaciones e importaciones de la Comunidad Andina han experimentado un crecimiento significativo durante el período de análisis.

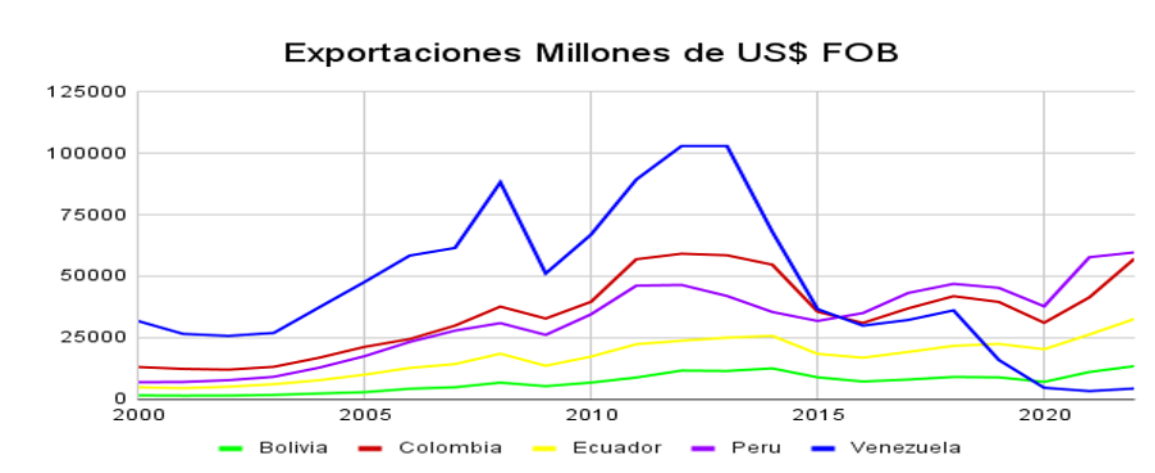
La Comunidad Andina ha tenido un déficit comercial persistente durante el período de análisis, el comercio exterior ha sido volátil, con períodos de crecimiento y de contracción. Igualmente, la crisis económica global de 2008-2009 tuvo un impacto negativo en el comercio exterior de la Comunidad Andina, tras dicho evento, el comercio exterior de la Comunidad Andina se ha recuperado, pero el déficit comercial persiste.

A diferencia de los demás países de la Comunidad Andina, Venezuela ha experimentado una fuerte caída en sus exportaciones e importaciones en los últimos años. Esto ha provocado un déficit comercial persistente y una crisis económica profunda.

4.3.5 Exportaciones millones de US\$ FOB

A continuación se muestra la figura 8, que representa las exportaciones en millones de dólares estadounidenses FOB (Free on Board) para los países miembros de la Comunidad Andina CAN (Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú) y Venezuela, durante el período 2000-2020.

Figura 8. Exportaciones millones de US\$ FOB (2000-2020)



Nota: Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela

Los resultados presentados en la figura 8, destacan el notable crecimiento experimentado por las exportaciones totales de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) durante el período comprendido entre 2000 y 2020. Se observa una clara disparidad en el volumen de exportaciones entre los países miembros, con Colombia destacando como líder del grupo en términos de exportaciones.

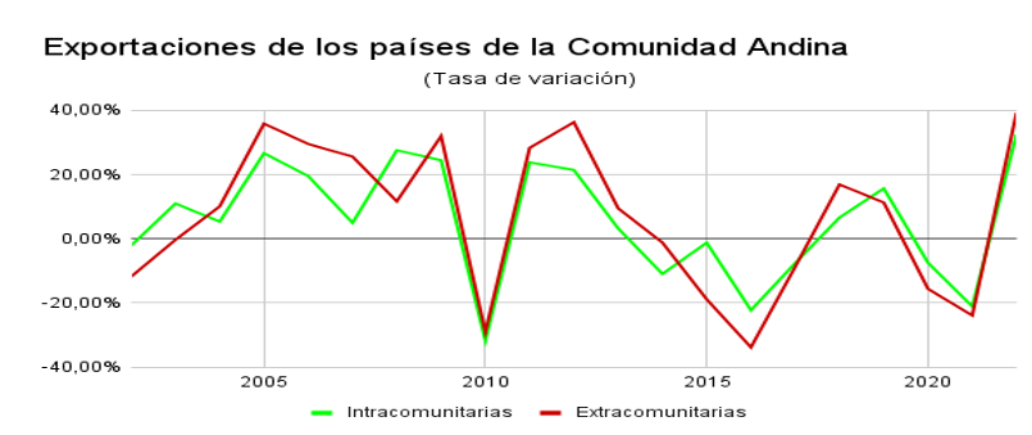
Además, es evidente una considerable volatilidad en las exportaciones de todos los países, con fluctuaciones notables entre los años analizados. Es importante destacar que este fenómeno puede reflejar una variedad de factores, como cambios en la demanda global, condiciones económicas internas, políticas comerciales y otros aspectos coyunturales que afectan el comercio internacional.

Particularmente llamativa es la situación de Venezuela, que muestra una caída abrupta en sus exportaciones a partir del año 2008. Esta tendencia merece un análisis más detallado para comprender las causas subyacentes y las implicaciones económicas y comerciales para el país y la región en su conjunto.

4.3.6 Exportaciones de los países de la Comunidad Andina (Tasa de Variación, (2000-2020))

A continuación, la figura 9, muestra la tasa de variación anual de las exportaciones de los países de la Comunidad Andina (CAN): Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela, durante el período 2000-2020. La tasa de variación anual es un indicador del crecimiento o decrecimiento de las exportaciones en un período determinado.

Figura 9. Exportaciones de los países de la Comunidad Andina (2000-2020)



Nota: Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela

Los resultados de la figura 9, muestran que las exportaciones de la CAN en conjunto han experimentado un crecimiento positivo durante el período 2000-2020, aunque con una notable volatilidad. Existe una diferencia en el ritmo de crecimiento de las exportaciones entre los países miembros, con Colombia y Perú como los países con mayor estabilidad. Igualmente, se observa una alta volatilidad en la tasa de variación anual de las exportaciones de todos los países, lo que indica la necesidad de políticas que fomenten la estabilidad y diversificación del sector exportador. Por otro lado, las exportaciones venezolanas han experimentado una caída significativa desde 2008, con una tasa de variación anual negativa en la mayoría de los años posteriores. La volatilidad extrema y la caída sostenida de las exportaciones son indicadores de una profunda crisis económica en Venezuela.

4.3.7 Importaciones de los países de la Comunidad Andina (Tasa de Variación, 2000-2020)

A continuación se presenta en la figura 10, una muestra de la tasa de variación anual de las importaciones de los países de la Comunidad Andina (CAN): Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela, durante el período 2000-2020. La tasa de variación anual es un indicador del crecimiento o decrecimiento de las importaciones en un período determinado.

Figura 10. Importaciones de los países de la Comunidad Andina (2000-2020)



Nota: Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela.

Luego de analizar la figura 10, los resultados muestran que las importaciones de la CAN en conjunto han experimentado un crecimiento considerable durante el período 2000-2020, existe una notable diferencia en el volumen de importaciones entre los países miembros, en esta oportunidad Colombia liderando el grupo, igualmente, se observa una volatilidad significativa en las importaciones de todos los países, con fluctuaciones entre años. Para el caso Venezuela, la tasa de variación anual de las importaciones venezolanas presenta una alta volatilidad, con períodos de crecimiento y decrecimiento pronunciados; tras un crecimiento considerable hasta 2008, se observa una caída abrupta y sostenida en las importaciones venezolanas hasta el 2020.

4.3.8 Exportaciones introcomunitarias* (Participación porcentual de las exportaciones intracomunitarias en los países miembros de la Comunidad Andina (CAN) (2000-2022))

En la figura 11 que se muestra a continuación, se detalla la participación porcentual de las exportaciones intracomunitarias en los países miembros de la Comunidad Andina (CAN) (Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú) y Venezuela, durante el período 2000-2022. La participación intracomunitaria se refiere al porcentaje de las exportaciones de un país que se destina a los demás países miembros de la CAN.

Figura 11. Exportaciones introcomunitarias en los países miembros de la Comunidad Andina (CAN) (2000-2022)



Nota: Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela

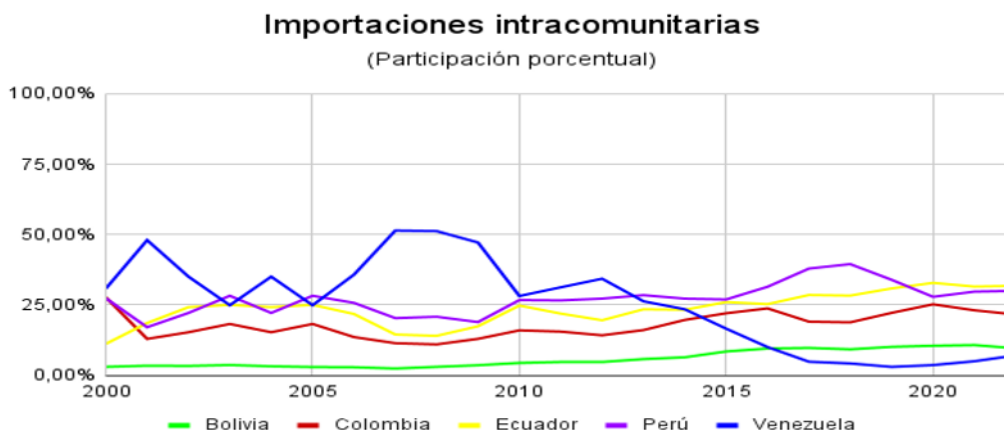
En los resultados presentados en la figura 11, se destaca una tendencia general de disminución en la participación intracomunitaria de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) a lo largo del período analizado. Esta disminución se evidencia al pasar de un máximo del 40% en el año 2000 a un mínimo del 20% en el año 2022. Esta tendencia revela un cambio en la dinámica del comercio intrarregional dentro de la CAN a lo largo de las últimas décadas.

Además, se observa una marcada disparidad en la participación intracomunitaria entre los países miembros. Colombia y Perú destacan como los países con una mayor participación intracomunitaria durante la mayor parte del período analizado, mientras que Bolivia y Venezuela muestran una participación más baja en comparación con los demás miembros.

Es importante destacar que la figura también revela una considerable volatilidad en la participación intracomunitaria, con fluctuaciones significativas entre los años. Estas variaciones pueden atribuirse a una serie de factores, como cambios en las políticas comerciales, la demanda interna y externa, así como las condiciones económicas y políticas de cada país miembro.

4.3.9 Importaciones Intracomunitarias. (Participación porcentual, 2000-2022)

La figura 12 sobre la participación intracomunitaria, se refiere al porcentaje de las importaciones de un país que se origina en los demás países miembros de la CAN. Muestra la evolución de la participación en el total de las importaciones de los países miembros de la Comunidad Andina (Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú) y Venezuela, durante el período 2000-2022.

Figura 12. Importaciones Intracomunitarias (2000-2022)

Nota: Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela.

Los análisis realizados sobre los datos presentados en la figura 12, indican una tendencia general a la disminución de la participación intracomunitaria de las importaciones dentro de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) durante el extenso período de 2000 a 2022. Esta disminución refleja un cambio en la dinámica del comercio intrarregional en la región andina a lo largo del tiempo.

Se destaca una diferencia significativa en la participación intracomunitaria entre los países miembros, con Colombia y Perú destacando como líderes del grupo en términos de participación en las importaciones intra-CAN. Esta disparidad entre los países miembros puede ser el resultado de diversos factores, incluyendo el tamaño de sus economías, la estructura industrial, y las políticas comerciales implementadas a nivel nacional.

Es importante mencionar que se observa una notable volatilidad en la participación intracomunitaria de todos los países miembros, con fluctuaciones marcadas entre los años, especialmente a partir del año 2014. Estas fluctuaciones pueden ser atribuidas a una variedad de factores, como cambios en las preferencias de los consumidores, variaciones en los precios internacionales de los productos, y políticas comerciales fluctuantes.

En el caso particular de Venezuela, se registra una caída abrupta en su participación intracomunitaria a partir del año 2008, seguida de una leve recuperación en 2022. Esta situación refleja los desafíos económicos y comerciales únicos que enfrenta Venezuela, incluyendo la crisis económica y las sanciones internacionales que han afectado significativamente su comercio exterior.

4.3.10 Discusion sobre impacto económico de la salida de Venezuela en los países miembros de la Comunidad Andina

La salida de Venezuela en los países miembros de la Comunidad Andina en 2006 ha tenido un impacto económico complejo en los países miembros restantes: Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú. Esta decisión ha llevado a una disminución significativa del comercio bilateral con Venezuela, lo cual ha afectado negativamente las exportaciones de estos países. Asimismo, ha resultado en la pérdida de importantes inversiones extranjeras, ya que empresas de otros países han reducido su presencia en la región. Como consecuencia, los países miembros de la Comunidad Andina han experimentado un aumento en su dependencia económica de otros socios comerciales para compensar la falta de comercio con Venezuela.

También, es evidente una disminución drástica del comercio bilateral entre los países miembros y Venezuela, ya que anteriormente, Venezuela era un importante socio comercial para Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú. Sin embargo, esta salida ha generado una reducción significativa de las exportaciones hacia Venezuela, lo cual ha impactado negativamente en la economía de estos países y se han perdido oportunidades de inversión y expansión del comercio debido a la disminución de las relaciones comerciales con Venezuela.

Esta situación no es menos drástica a nivel de inversiones extranjeras en los países miembros, la CEPAL (2014) señala que la salida de Venezuela ha generado una fuga de capitales y una reducción de la inversión extranjera directa en la región. Siendo que, antes de su salida, Venezuela atraía importantes inversiones de empresas extranjeras que buscaban aprovechar las oportunidades comerciales en la región. Sin embargo, con la salida de Venezuela de la comunidad, estas empresas han reducido su presencia y sus inversiones en Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, se destaca que la salida de Venezuela ha hecho que la región sea menos atractiva para los inversores extranjeros. Esta disminución de inversiones extranjeras ha afectado negativamente el crecimiento económico y el desarrollo de estos países.

Para finalizar, es de resaltar que aumentó la dependencia económica de otros países miembros de la CAN, para con otros socios comerciales, lo que proporcionaba una diversificación de sus fuentes de ingresos. Sin embargo, con la salida de Venezuela, estos países se han visto obligados a buscar nuevos socios comerciales para compensar la falta de comercio con Venezuela, lo cual puede generar desafíos y vulnerabilidades adicionales en la economía de estos países. Esto trajo consigo la pérdida de oportunidades de inversión y expansión del comercio en la región.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1 Conclusiones

A nivel político, la dinámica política interna de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) tras la partida de Venezuela se caracterizó por una notable tensión entre los gobiernos progresistas y liberales en la región andina. Esta discrepancia reflejaba diferencias tanto en las políticas económicas y sociales como en los enfoques hacia la integración regional. Mientras los progresistas abogaban por una mayor cooperación y solidaridad entre los países andinos, los liberales preferían un enfoque pragmático centrado en el comercio. Esta división ideológica generó obstáculos significativos para la toma de decisiones y la implementación de políticas dentro de la CAN, llevando en ocasiones a un estancamiento en los esfuerzos de integración.

El liderazgo carismático de Hugo Chávez ejerció una influencia notable en la dinámica política de la CAN. Chávez desafió abiertamente las estructuras políticas y económicas establecidas, defendiendo una visión de "socialismo del siglo XXI". Su salida de la CAN no solo reflejó diferencias irreconciliables con otros miembros sobre cuestiones políticas e ideológicas, sino que también ilustró su estrategia para fortalecer su influencia en otras arenas políticas y económicas regionales.

La ausencia de coincidencias ideológicas entre los países miembros de la CAN y Venezuela complicó la integración regional. Surgieron olas de predominio de liderazgos regionales, donde cada país buscaba avanzar en sus intereses. Los esfuerzos de integración se centraron en armonizar políticas comerciales y en la cooperación en áreas como la infraestructura y la energía. Sin embargo, las diferencias ideológicas y agendas nacionales divergentes obstaculizaron la implementación efectiva de medidas de integración.

A pesar de algunos avances en la integración económica y comercial, persisten desafíos debido a las diferencias ideológicas y a la falta de coordinación entre los países miembros. Por otro lado, Hugo Chávez aprovechó su liderazgo en la CAN para consolidar su retiro y expandir su influencia a través del Mercado Común del Sur (Mercosur), promoviendo una visión alternativa de desarrollo basada en la solidaridad y cooperación regional.

A nivel económico, la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) en 2006 ha tenido un impacto complejo y negativo en los países miembros restantes: Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú. Venezuela era un socio comercial importante para estos países, y su partida generó una reducción significativa de las exportaciones hacia Venezuela. Esto se tradujo en la pérdida de oportunidades de inversión y expansión del comercio, así como en una fuga de capitales y una disminución de la inversión extranjera directa. Venezuela solía atraer importantes inversiones extranjeras, lo que hacía que la región fuera más atractiva

para los inversores extranjeros. La reducción de estas inversiones afectó negativamente el crecimiento económico y el desarrollo de los países miembros, aumentando su dependencia económica de otros socios comerciales.

Como respuesta a esta situación, los países miembros de la CAN han buscado diversificar sus fuentes de ingresos y buscar nuevos socios comerciales. Sin embargo, este proceso no está exento de desafíos y vulnerabilidades adicionales en sus economías. La necesidad de adaptarse a estas nuevas realidades ha colocado a estos países frente a importantes desafíos económicos y comerciales.

En definitiva, la salida de Venezuela ha debilitado la economía de la CAN y ha generado importantes desafíos para los países miembros. Se requiere una profunda revisión y replanteamiento del modelo de integración regional para adaptarlo a las nuevas realidades del siglo XXI y superar los desafíos actuales. Aunque la partida de Venezuela representó un duro golpe para la CAN, también ha sido una oportunidad para reexaminar su modelo de integración y construir un futuro más sólido y próspero para la región. Este proceso requerirá una mayor colaboración entre los países miembros y un enfoque estratégico en la diversificación de las economías y la búsqueda de nuevos socios comerciales.

La salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) provocó una serie de cambios significativos en la dinámica política y económica de la región latinoamericana. En términos de política exterior, se observa un patrón de polarización ideológica y divergencia en los enfoques hacia la integración regional. La discrepancia entre los gobiernos progresistas y liberales, evidenciada en la CAN, reflejó una tendencia más amplia en la región hacia la formación de bloques políticos y económicos basados en afinidades ideológicas. Esta dinámica ha llevado a una mayor fragmentación y competencia entre diferentes bloques regionales, como el Mercosur y la Alianza del Pacífico, cada uno con su propia visión de integración y desarrollo. La salida de Venezuela de la CAN exacerbó estas tensiones, afectando la capacidad de la región para lograr una integración efectiva y coordinada en el ámbito político y económico.

El proceso de salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) no solo plantea desafíos políticos, económicos y estratégicos, sino que también evidencia dimensiones de integración regional que trascienden estos ámbitos predefinidos. En primer lugar, resalta la importancia de la cohesión ideológica y la compatibilidad de visiones entre los países miembros, destacando la necesidad de un entendimiento común sobre el camino hacia la integración. Además, pone de manifiesto la relevancia de la estabilidad política y económica de cada país miembro en el éxito de los procesos de integración regional, subrayando la necesidad de considerar la situación interna de cada nación como un factor

determinante en la viabilidad de la cooperación regional. Por último, evidencia la importancia de la diversificación de las fuentes de ingresos y la búsqueda de nuevos socios comerciales como estrategias fundamentales para mitigar los impactos negativos derivados de la salida de un miembro importante como Venezuela, lo que subraya la necesidad de flexibilidad y adaptabilidad en los enfoques de integración regional en América Latina.

Finalmente se concluye que, la salida de Venezuela ha impulsado alianzas estratégicas con otros países no miembros de la región, lo cual puede ser aprovechado para fortalecer los mecanismos de diálogo y cooperación, así como la coordinación de políticas públicas en áreas estratégicas como el comercio, la inversión y la seguridad. Esto confirma la hipótesis de que la reconfiguración de las relaciones políticas y económicas es una respuesta a la salida de Venezuela de la CAN.

5.2 Recomendaciones

En el ámbito político, la promoción de un diálogo constructivo entre los países miembros de la CAN es esencial para fortalecer la cohesión y la cooperación regional. Esto cobra aún más importancia al considerar la posibilidad del retorno de Venezuela al bloque. La reintegración de Venezuela a la CAN podría ser un paso significativo hacia la reconciliación y la estabilidad en la región andina. Para lograr esto, es fundamental crear espacios de encuentro y negociación donde se aborden los intereses y preocupaciones comunes de manera transparente y equitativa. Se deben establecer canales de comunicación efectivos que fomenten un diálogo abierto y respetuoso entre todos los países miembros. Además, se necesita revisar los mecanismos de toma de decisiones dentro de la organización para garantizar una representación más equilibrada de todos los países. Esto implica considerar la inclusión de nuevas formas de participación y consulta que reflejen las realidades y necesidades de cada país miembro. Un enfoque inclusivo y democrático en la toma de decisiones fortalecerá la legitimidad y la eficacia de la CAN como organismo regional.

Por otro lado, es crucial reconocer los componentes históricos que integran a los países de la región andina. La visión de Simón Bolívar sobre la unidad de América Latina como una Gran Colombia representa un legado común que puede servir como base para fortalecer los lazos económicos y políticos entre los países miembros de la CAN. Este legado histórico puede ser un punto de partida para revitalizar el proceso de integración regional y trabajar hacia una mayor unidad y cooperación económica en la región andina. Al reconocer y valorar esta historia compartida, se puede fomentar un sentido de identidad y solidaridad entre los países miembros, lo que a su vez puede impulsar la voluntad política para avanzar en la integración regional.

BIBLIOGRAFÍA

- Alston, C. (2017). Investigación Correlacional. com. Obtenido de Correlational Studies in Psychology: Examples, Advantages & Types: study. com.
- Álvarez García, D. (2021). La posición de las instituciones de la Unión Europea ante la crisis de Ucrania: noviembre de 2013 a mayo de 2014.uva.es
- Andreis, M. (2023). El proyecto integracionista de gobiernos progresistas del siglo XXI en América Latina. La Unión de Naciones Suramericanas (UNASUR). In Redes-Proyectos de Investigación: procesos sociales y políticos de América Latina (pp. 56-65). Centro de Publicaciones-Instituto Académico Pedagógico de Ciencias Sociales (IAPCS)-UNiversidad Nacional de Villa MaríaUNVM. unvm.edu.ar
- Anticona, W. J. M., Frias, J. O. H., Frias, R. E. H., & Ticona, I. L. Q. (2023). Investigación cualitativa y mixta en derecho. tipología y la aplicación del metaanálisis cualitativo. *Revista de Climatología Edición Especial Ciencias Sociales*, 23, 257.
- Aranzamendi, L. (2015) Investigación Jurídica. 2ª edición. Lima, Perú: Ed. Jurídica Grijley. El Enfoque Cualitativo en la Investigación Jurídica, Proyecto de Investigación Cualitativa y Seminario de Tesis.
- Armas, J. (2017). Teorías y Técnicas de Investigación Social. Sucre - Bolivia: Editorial Tupac Katari.
- Arriaza, R. S. (2023). Integración centroamericana, una (re) visión crítica y estratégica. *Revista Con-Secuencias.ues.edu.sv*
- Arroyave, M. (2008). Ineficacia crónica del derecho andino: uno de los factores importantes para el ocaso de la Comunidad Andina de Naciones (CAN). *Pap.polit.* [online]. 2008, vol.13.
- Balassa, B. (1978). "Exports and Economic Growth: further evidence", *Journal of Development Economics* No. 5 (2), pp. 181-189.
- Balassa, Bela. Teoría de la Integración Económica. Ed. UTEHA. México
- Barrenengoa, A., Morales Giraldo, J. F., Rodríguez, C., Hernández Pereira, R., Escobar Toledo, S., Lara, C., ... & Kan, J. Integración regional: una mirada crítica (no. 10 ago-oct 2020).clacso.edu.ar
- Bracamonte, C. (). Los costos de la corrupción en el Perú entre 1980 y 2010. academia.edu.academia.edu
- Briceño-Ruiz, J. (2020). Ideología y regionalismo andino: una historia de 50 años. Comentario Internacional. *Revista del Centro Andino de Estudios Internacionales*, (20), 13-56. uasb.edu.ec

- Briceño-Ruiz, J., Garcés, P., Reggiardo, G., Álvarez, E. T., Enriquez, D. P., Ontaneda, M. D. F. D., ... & Neyra, Y. M. (2020). Comunidad Andina: Cincuenta años. Comentario Internacional. *Revista del Centro Andino de Estudios Internacionales*, (20), 1-226. uasb.edu.ec
- Calle Meza PhD, M. L. & Lacasta-Zabalza, J. I. (2022). Plebiscitos por la paz y derechos fundamentales en Colombia. Una aproximación histórica y comparada, 1957-2016. *Revista republicana*. scielo.org.co
- Cancillería de Colombia (2023). Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI). <https://www.cancilleria.gov.co/international/consensus/aladi>
- Carranza, Y. y Huaccha, D. (2018). Factores determinantes de la inversión extranjera en la Comunidad Andina de Naciones. <https://bit.ly/3Th0UZZ>
- Carranza-Vélez Chirinos, S. (). Del novelista al banquero: actores políticos del liberalismo de derecha en el Perú desde 1990 hasta la caída de PPK. tesis.pucp.edu.pe
- CEPAL (2014). La salida de Venezuela de la CAN: Impactos y desafíos para la integración regional. Santiago de Chile: Comisión Económica para América Latina y el Caribe. <https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/70ac4492-c171-48b8-ae38-8352c1a124c1/content>
- CEPAL, Comisión Económica para América Latina. (1994). Desarrollo reciente de los procesos de integración en América Latina y el Caribe. Santiago de Chile: CEPAL, LC/R.1381. <https://bit.ly/3v3wfHh>
- Chaves Montero, A. (2018). La utilización de una metodología mixta en investigación social. Capítulo VIII, p. 164. <http://rabida.uhu.es/dspace/handle/10272/15178>
- Choquehuanca Callisaya, R. J. (2023). "Después de Evo...¿ qué?". Legitimación, práctica política y recomposición colonial en el liderazgo de Evo Morales. *Temas Sociales*. scielo.org.bo
- Cobieses, M. (2005). Sinpermiso Revista electrónica semanal. Entrevista a Hugo Chávez, 8 de septiembre de 2005. <https://www.sinpermiso.info/textos/entrevista-a-hugo-chavez>
- Cooper, F. (2022). La relación entre las políticas migratorias en la historia venezolana, el desarrollo del racismo y la elección del presidente Hugo Chávez Frías en 1998-2012. <https://doi.org/10.25949/19435955.v1>
- Coral, C., Noroña S., Pulgar M. (2023). La Comunidad Andina De Naciones. Una apuesta por la innovación y la Diversificación comercial en Ecuador. <https://bit.ly/43g1gnL>
- Cruz, L. A. B., Durán, F. F. M., & Amaya, J. M. L. (2023). El futuro de la integración de la comunidad Andina, el mercado común del sur y la alianza del Pacífico. HTML

D.F., s.f.

De La Roche, F. L. (2022). Álvaro Uribe Vélez: el negacionismo del conflicto armado y de los crímenes estatales y la retórica de descalificación de las izquierdas y de la paz de La Contenciosa.amelica.org

de Venezuela con la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) en tiempos de la V República <https://bit.ly/4c9uWXM>

de Venezuela con la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) en tiempos de la V República. <https://integracioneconomica.unison.mx/wp-content/uploads/2022/01/Palermo-Bersi-Tesis-Maestria.pdf>

Del Valle Guerrero, A. (2020). Repensar la integración energética sudamericana frente a la incertidumbre de la integración regional y la transición energética global. Revista Aportes para la Integración Latinoamericana, (42), 025-025.unlp.edu.ar

Díaz, J., Moya, A. y Triana H. (2020). Análisis de los efectos comerciales para Venezuela y sus socios de la Comunidad Andina de Naciones CAN derivados de las crisis en Venezuela para el periodo 2007 2016. <https://bit.ly/4abmhTb>

Dimensión económico-social de la Comunidad Andina. (2021-2022). (Dimensión económico-social de la Comunidad Andina, 2021-2022). <https://www.comunidadandina.org/wp-content/uploads/2022/12/Dimension-2023.pdf>

Durán, J., De Miguel, C., y Schuschnt, A. (2007). Los acuerdos comerciales de Colombia, Ecuador y Perú con los Estados Unidos: efectos sobre el comercio, la producción y el bienestar. Revista CEPAL, 91, 67-94.La Comunidad Andina: las fuerzas centrífugas ejercidas por los Estados Unidos sobre un régimen comercial en formación <https://revistas.urosario.edu.co/xml/3596/359654795005/index.html>

El País, (2006). Hugo Chávez retira a Venezuela de la Comunidad Andina | Internacional | EL PAÍS. 21 abril, 2006. <https://bit.ly/3V0GdUr>

El País. (2006) https://elpais.com/diario/2006/04/21/internacional/1145570417_850215.html?event=fa&event_log=fa&prod=REGCRART&o=cerradoamy lanzó una advertencia al otro gran sistema de integración del subcontinente, el Mercado Común del Sur (Mercosur), que el año pasado aceptó a Venezuela como socio pleno. "Si el Mercosur no se reestructura apropiadamente le ocurrirá lo mismo que a la CAN: morirá", pronosticó.

- El Universo, (2004). Duhalde y Chávez hablaron de integración suramericana y latinoamericana. 7 de mayor del 2004. <https://www.eluniverso.com/2004/05/07/0001/14/8D516E6A4DB64810BAF22679B9D1>
- Fairlie, A., Collantes, E., & Castillo, L. (2021). El rol de los acuerdos intra y extrarregionales en los flujos comerciales: el caso de la Comunidad Andina de Naciones. *Problemas del desarrollo*.scielo.org.mx
- Frías, H. C. (2004). Hugo Chávez Frías: un hombre, un pueblo(No. 2). Utopía Editorial. <https://bit.ly/3vgG58T>
- García, B. T. P. (2021). Ideología política e intercambio comercial en la integración regional de Venezuela con la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y el Mercado Común del Surunison.mx
- García, B. T. P. (2021). Ideología política e intercambio comercial en la integración regional de Venezuela con la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y el Mercado Común del Surunison.mx
- Goldman, I. (2021). La Agencia Latinoamericana y Caribeña del Espacio como instrumento de integración regional e inserción estratégica. *Revista de Investigación en Política Exterior Argentina*, 1(2), 41-60.politicaexteriorargentina.org
- Gomez Boluarte, D. E. (2022). Análisis comparativo entre las medidas para la reactivación comercial adoptadas por la Alianza del Pacífico y la Comunidad Andina frente al nuevo contexto deladp.edu.pe
- Gómez, L. (2010). Un espacio para la investigación documental. *Revista Vanguardia Psicológica Clínica Teórica y Práctica*, 1(2), pp. 226-233. bit.ly/3GP7fps
- Gómez, R. (2012): "Una mirada a la IED de España en América Latina (1993-2010): México, Brasil, Argentina, Chile y Perú", *Informes OMAL*, nº 6, Universidad Complutense de Madrid y OMAL. <https://omal.info/spip.php?article4822>
- Gómez, S. (2012). Metodología de la investigación. México: Red Tercer Milenio. Recuperado en www.aliat.org.mx/.../Axiologicas/Metodologia_de_la_investigacion.pdf (8-01-2016). <https://tesis-investigacion-cientifica.blogspot.com/2018/03/delimitacion-espacial-en-una.html>
- González, G., Hirst, M., Luján, C., Romero, C., & Tokatlian, J. G. (2021). Coyuntura crítica, transición de poder y vaciamiento latinoamericano. *Nueva Sociedad*, (291), 49-65.unam.mx
- Haas, Ernst B. 1967. "The Uniting of Europe and the Uniting of Latin America", *Journal of CommonMarket Studies*, vol. 5, no. 4, pp. 315-343. <https://bit.ly/3v75bXy>

- Harnecker M. (2004). Hugo Chávez Frias. Un hombre, un pueblo. Tegucigalpa, Honduras: Utopia. <https://isbn.cloud/9789992664155/hugo-chavez-frias-un-hombre-un-pueblo/>
- Hernández Bermúdez, O. E. (2020). La política exterior del Estado Plurinacional de Bolivia en el marco del proceso de cambio (2009-2019). Universidad de La Habana.sld.cu
- Hernández, C. (2006). Diario español "El País". Hugo Chávez retira a Venezuela de la Comunidad Andina. 21 de abril de 2006. https://elpais.com/diario/2006/04/21/internacional/1145570417_850215.html?event=fa&event_log=fa&prod=REGCRART&o=cerradoam
- Hernández, J. (2021). Las Misiones Sociales en Venezuela: una alternativa en contra de la desigualdad y la pobreza. <https://rilzea.cialc.unam.mx/jspui/bitstream/CIALC-UNAM/CL712/1/DPyPEAL7.pdf>
- Hernández, R., y Mendoza, C. (2020). Metodología de la investigación: las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta. <https://www.academia.edu/download/64591365/Metodolog%C3%ADvestigaci%C3%B3n.%20Rutas%20cuantitativa,%20cualitativa%20y%20mixta.pdf>
- <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/7973633.pdf>
- <https://www.comunidadandina.org/wp-content/uploads/2022/12/Dimension-2023.pdf>
- <https://www.imf.org/external/pubs/ft/fandd/spa/1999/03/pdf/mallampa.pdf>
- Humanidad en Red, (2023). Geopolítica de la integración Latinoamericana. https://culturavenezuela.com/wp-content/uploads/2023/01/Revista_REDH2022_JR3.pdf
- Hurtado, J. (2018). Análisis sobre la Asociación Latinoamericana de Integración. Revista Universidad y Sociedad, 10(4), 290-295. <https://bit.ly/3V8ceKc>
- Instituto Simón Bolívar. (2023). Un legado estratégico: el pensamiento revolucionario del Comandante Chávez a 10 años de su partida. 28 febrero 2023. <https://thetricontinental.org/es/dossier-chavez-pensamiento-estrategico/>
- Jiménez, J. J. L. Desafíos de la Integración Económica Regional en la Era Trump. Tendencias, Actores y Procesos en el Estudio de las Relaciones Internacionales, 144.puntoscordiales.com.mx
- Julca Gonza, F. M. S. (2021). Minería y juventud: los lineamientos de las políticas para los territorios en los países de la Comunidad Andina de Naciones.unesp.br
- Junco, A. V. V. (2023). El populismo del siglo XXI y el liderazgo hegemónico. Caso de estudio: Bolivia con Evo Morales. Perspectivas en Inteligencia.revistascedoc.com

- Kahler, M. (1997). "El nuevo regionalismo y sus instituciones". En Bouzas, R. (Comp.) *Regionalismo e integración económica. Instituciones y procesos comparados*. Buenos Aires: Nuevo hacer Grupo Editor Latinoamericano.
- Katayama, R. (2014). Introducción a la investigación cualitativa: Fundamentos, métodos, estrategias y técnicas. Universidad Inca Garcilaso de la Vega. <http://repositorio.uigv.edu.pe/handle/20.500.11818/559>
- Lanuez, M. y Fernández, E. (2014). Metodología de la Investigación Educativa. (CD-ROM). IPLAC, La Habana, Cuba
- Lara, C. B. (2021). Del grupo de Lima al proceso de Quito: análisis de las políticas públicas implementadas en el marco del multilateralismo sudamericano, como muestra de solidaridad y cooperación frente a la crisis migratoria venezolana. *Lex-Revista de la Facultad de Derecho y Ciencias Políticas*, 18(26), 415-440. uap.edu.pe
- Lecca, F. (2014). La investigación jurídica. *Docentia et Investigatio*, 16(1), 173-186. <https://revistasinvestigacion.unmsm.edu.pe/index.php/derecho/article/view/10937>
- Lechini, G. (2022). Algunas reflexiones sobre el reordenamiento mundial y la Cooperación Sur-Sur. *Relaciones internacionales*. scielo.org.ar
- Leguizamón, J. y Domínguez, J. (2024). Particularidades de la democracia, el multiculturalismo y el ecologismo en los dos ciclos progresistas de Latinoamérica y el Caribe, 1998-2022. *Estudios Políticos*. <https://revistas.udea.edu.co/index.php/estudiospoliticos/article/view/354375>
- León, A. & Contreras, J. (2020). La construcción social del peligro migratorio en contextos de crisis globales. Un análisis comparado: Europa Occidental-Centro y Sur Latinoamericano. *Revista Andina de Estudios Políticos*. iepa.org.pe
- Lombana-Coy, J. Cabeza de Vergara, L. S. (2023). Análisis Factorial de las Relaciones Entre Gobernanza e Indicadores Macroeconómicos en países de la Comunidad Andina *Revista republicana*. scielo.org.co
- Lombana-Coy, J. & Cabeza de Vergara, L. S. (2023). Análisis Factorial de las Relaciones Entre Gobernanza e Indicadores Macroeconómicos en Países de la Comunidad Andina *Revista republicana*. scielo.org.co
- López Aguilar, A. (2022). ¿ Es el uribismo una Nueva Derecha? Un Estudio del discurso de los congresistas del Centro Democrático en perspectiva comparada con el Partido Conservador. uniandes.edu.co
- López, G. (2012). El Mercado Común Centroamericano. Universidad de Sinaloa. [file:///C:/Users/yamil/Downloads/Dialnet-EIMercadoComunCentroamericano-4125481%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/yamil/Downloads/Dialnet-EIMercadoComunCentroamericano-4125481%20(1).pdf)

- López, J. R. & Ponte, C. (2023). Periodismo y conflictos armados: el proceso de paz colombiano entre el Gobierno y las FARC-EP en el periódico El Tiempo. Revista Calarma.ut.edu.co
- Malamud, A. (2011). Conceptos, teorías y debates sobre la integración regional. Norteamérica, 6(2), 219-249. http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1870-35502011000200008&lng=es&tlng=es.
- Malamud, Andrés y Philippe C. Schmitter. 2006. "La experiencia de integración europea y el potencial de integración del Mercosur", Desarrollo Económico. Revista de Ciencias Sociales, 181, pp. 3-31. <https://bit.ly/3v75bXy>
- Malamud, C. (2010). La salida venezolana de la Comunidad Andina de Naciones y sus repercusiones sobre la integración regional (1ª parte), Análisis del Real Instituto Elcano. México: Editorial Mc Grew Hill. bit.ly/477XJIO
- Mallampally, P. y Karl S. (1999). La inversión extranjera y los países en desarrollo.
- Maturrano, E. F. L. (2020). La investigación cualitativa en Ciencias Humanas y Educación. Criterios para elaborar artículos científicos. EDUCARE ET COMUNICARE Revista de investigación de la Facultad de Humanidades, 8(2), 56-66. usat.edu.pe
- Medina-Romero, M. (2023) El enfoque cuantitativo en la Investigación jurídica. Consideraciones de una propuesta metodológica. <https://www.atenaeditora.com.br/catalogo/download-post/80480>
- Mellado, N. B. (2020). Cambios políticos y preferencias nacionales: su incidencia en el regionalismo sudamericano del siglo XXI.
- Molina, S. (2017). El método de análisis y síntesis y el descubrimiento de Neptuno. Estudios de Filosofía, núm. 55, pp. 30-53, 2017. bit.ly/41vQr0e Instituto de Filosofía, Universidad de Antioquia.
- Morales, M. (2007). Un repaso a la regionalización y el regionalismo: Los primeros procesos de integración regional en América Latina. *CONfines de relaciones internacionales y ciencia política*, 3(6), 65-80.
- Nizama, M. (2016). Aplicación del modelo cuantitativo en la elaboración del proyecto de tesis en las Facultades de Derecho de Lima: 2010-2013.
- Oviedo, E. (2018). Alternancia política y política exterior. El caso de Argentina y sus relaciones con China y otros países del Noreste Asiático. En M. C. Guiñazú y A. Pelfini (coords.),

Las relaciones entre Sudamérica y Asia-Pacífico en un mundo incierto. Los casos de Argentina, Chile y Brasil (pp. 83-114). Ediciones CICCUS; FLACSO Argentina.

Palermo, B. (2021). Ideología política e intercambio comercial en la integración regional

Pérez, E. y Zapata, R. (2001). Pasado, presente y futuro del proceso de integración centroamericana. México: CEPAL, Naciones Unidas.

Pizzorno, P. (2023). Sobre la construcción de identidades políticas: el antiperonismo como articulación opositora (1943-1955). IDENTIDADES.academia.edu

Plazas, F. (2016). Análisis de la evolución de los flujos de inversión extranjera directa en los

Prado, M. (2018). La Comunidad Andina: las fuerzas centrífugas ejercidas por los Estados Unidos sobre un régimen comercial en formación. *Desafíos*, 30(1), 135-172. <https://doi.org/10.12804/revistas.urosario.edu.co/desafios/a.5774>.

Quintero Bravo, M. J. (2022). Propiedad y capital en la Venezuela de Hugo Chávez: elementos para comprender los límites de la política de gobierno en clave de transición. Biblioteca Plural; udelar.edu.uy

Ramos, V. (1999). La investigación en el desempeño profesional pedagógico. Material impreso, Instituto Superior Pedagógico "Enrique José Varona", Facultad de Ciencias de la Educación, La Habana, 4.

recursos naturales de los países andinos en el periodo de 2004 a 2013. <https://repositorio.uasb.edu.ec/bitstream/10644/5225/1/PI-2016-4-Plazas-An%C3%A1lisis%20de.pdf>

Remón, F. Q. (2020). Las relaciones entre la Unión Europea y la Comunidad Andina de Naciones: Los tratados de libre comercio. *Revista Iberoamericana de Estudios de Desarrollo= Iberoamerican Journal of Development Studies*, 9(2), 110-140.unirioja.es

Reyes, S. Jiménez, S. (2012). Composición de las exportaciones y crecimiento económico en la Comunidad Andina de Naciones. http://www.scielo.org.co/scielo.php?pid=S0120-25962012000200002&script=sci_arttext

Rojas, F. (2012). La Celac y la integración latinoamericana y caribeña. Principales claves y desafíos. https://static.nuso.org/media/articles/downloads/3877_1.pdf

Rojo, D. F. (2021). La supranacionalización de la asistencia operativa a los sistemas nacionales de asilo en la Unión Europea. *Revista electrónica de estudios internacionales (REEI)*.unirioja.es

Romero, C. (2010). La Política Exterior de la Venezuela Bolivariana. Plataforma democrática. <https://bit.ly/3GSFSe5>

- Rubio, Á. D. R. (2021). La Fuerza Vinculante Del Preámbulo Como Generador De Obligaciones Para El Estado Colombiano Frente A Los Migrantes Venezolanos. *Diálogos de saberes.unilibre.edu.co*
- Sainz, Juan Carlos. 2007. La salida de Venezuela de la Comunidad Andina. *Politeia* 30 (38): 127-150. <https://journals.openedition.org/colombiant/12540>
- Samanez, F. R. (2023). El primer gobierno de Evo Morales y el MAS en Bolivia: Apuntes sobre la relación con el Perú (1990-2009). *Revista Peruana de Derecho Internacional.spdiojs.org*
- Sánchez, M. J., Fernández, M., & Diaz, J. C. (2021). Técnicas e instrumentos de recolección de información: análisis y procesamiento realizado por el investigador cualitativo. *Revista científica UISRAEL*, 8(1), 107-121. senescyt.gob.ec
- Sanoja, M. y Vargas, I. (2023). Venezuela en su camino hacia el socialismo. <http://libreriasdelsur.gob.ve/wp-content/uploads/2022/11/Venezuela-en-su-camino-hacia-el-socialismo-bolivariano.pdf>
- Sardiña, A. (2004) Rebelión, Sitio Web. Conferencia del Presidente Chávez sobre integración latinoamericana en la Universidad Federal de Río de Janeiro. 7 de noviembre de 2004. <https://rebelion.org/conferencia-del-presidente-chavez-sobre-integracion-latinoamericana-en-la-universidad-federal-de-rio-de-janeiro/>
- Secretaría General de la Comunidad Andina (2021). La Comunidad Andina. <https://www.comunidadandina.org/quienes-somos/>
- Sohr, O. (2011). Para entender el Banco del Sur. *El Explicador*. 25, agosto, 2011. <https://chequeado.com/el-explicador/ique-va-a-ser-el-banco-del-sur/>
- Taborri, A. (2024). El Mercosur entre cooperación Sur-Sur y hegemonía brasileña: Integración regional y política exterior brasileña en el periodo post-hegemónico. *Revista de Estudiantes de Ciencia Política.udea.edu.co*
- Tamames, Ramón. La integración Económica y los Países de Menor Desarrollo Relativo. BID/INTAL. Madrid, 1972.
- Chávez, H. (2011). Discurso en la instalación de la celac, p. 32, "Memorias de la celac, III Cumbre, Caracas, diciembre 2011". Ediciones Correo del Orinoco.
- Tantaleán, R. (2016). Tipología de las investigaciones jurídicas. *Derecho y cambio social*. <file:///C:/Users/yamil/Downloads/Dialnet-TipologiaDeLasInvestigacionesJuridicas-5456267.pdf>
- Villa Ariza, D. (). Estrategias para fortalecer el intercambio comercial de Colombia con América Latina y el Caribe. repository.usta.edu.co.usta.edu.co

Zelicovich, J. (2020). ¿ Lo que no te mata te fortalece?: El Mercosur en tiempos de pandemia. Temas y debates.scielo.org.ar

Zepeda, C. y Sánchez, A. (2020). Comunidad Andina (CAN). (Análisis del sistema de integración regional). DOI: <https://doi.org/10.32870/in.v0i19.7134>

ANEXOS

Tablas de procesamiento de datos cuantitativos

%Anual económico y comercial												
Año	Bolivia		Colombia		Ecuador		Perú		Venezuela			
	Comercio	PIB	Comercio	PIB	Comercio	PIB	Comercio	PIB	Comercio	PIB		
2000	-	2,5	-	2,9	-	1,1	-	2,7	-	3,7		
2001	-0,05	1,7	-1,73	1,7	-1,7	4	-0,49	0,6	-0,53	3,4		
2002	0,28	2,5	0,37	2,5	0,6	4,1	-1,02	5,5	0,63	-8,9		
2003	-0,97	2,7	0,05	3,9	-0,65	2,7	-	4,2	0,48	-7,8		
2004	-25,4	4,2	-1,03	5,3	-0,62	8,2	120	5	0,17	18,3		
2005	0,22	4,4	-1,42	4,4	0,26	5,3	1,06	6,3	0,14	10,3		
2006	2,06	4,8	176,7	6,7	-3,26	4,4	0,63	7,5	0,14	9,9		
2007	-0,01	4,6	0,69	6,7	-0,11	2,2	0,04	8,5	-0,27	8,8		
2008	0,27	6,1	-0,32	3,3	-1,54	6,4	-1	9,1	0,94	5,3		
2009	-0,52	3,4	-0,94	1,1	5,28	0,6	-200,83	1,1	-0,69	-3,2		
2010	0,66	4,1	8,92	4,5	0,77	3,5	-0,12	8,3	1,48	-1,5		
2011	-0,14	5,2	-2,98	6,9	-0,29	7,9	1,07	6,3	0,34	4,2		
2012	1,89	5,1	-0,77	3,9	-0,28	5,6	-0,73	6,1	0,08	5,6		
2013	-0,38	6,8	-2,87	5,1	0,44	4,9	-3,17	5,9	0,32	1,3		
2014	-0,03	5,5	8,62	4,5	-0,13	3,8	1,48	2,4	-0,44	-3,9		
2015	-1,3	4,9	0,98	3	0,67	0,1	0,04	3,3	-0,7	-6,2		
2016	0,8	4,3	-0,25	2,1	-1,2	-1,2	-0,79	4	0,61	-17		
2017	0,21	4,2	-0,34	1,4	-2,16	2,4	-1,75	2,5	0,53	-15,7		
2018	-0,27	4,2	0,02	2,6	0,97	1,3	-0,3	4	0,13	-19,7		
2019	-0,12	2,2	0,41	3,2	-0,95	-	-2,31	2,2	-0,6	-27,7		
2020	-0,89	-8,7	-0,06	-7,3	-34,88	-7,8	-0,19	-11	-1,18	-30		
2021	-15,51	6,1	0,59	11	-0,77	4,2	-4,56	13,3	1,16	1		
2022	0,74	3,5	0,02	7,3	-1,7	2,9	-1,86	2,7	0,38	8		

SE AÑADIÓ A VENEZUELA Y SE ACTUALIZARON LOS DATOS
 Base de datos completa y original
 Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela

◀ ▶ ... Crecimiento del PIB CAN % var anual economico y comerci Hoja1 ⊕

Tasa de crecimiento del PIB	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Bolivia	2,5	1,7	2,5	2,7	4,2	4,4	4,8	4,6	6,1	3,4	4,1	5,2	5,1	6,8	5,5	4,9	4,3	4,2	4,2	2,2	-8,7	6,1	3,5
Colombia	2,9	1,7	2,5	3,9	5,3	4,4	6,7	6,7	3,3	1,1	4,5	6,9	3,9	5,1	4,5	3	2,1	1,4	2,6	3,2	-7,3	11	1,3
Ecuador	1,1	4	4,1	2,7	8,2	5,3	4,4	2,2	6,4	0,6	3,5	7,9	5,6	4,9	3,8	0,1	-1,2	2,4	1,3	-	-7,8	4,2	2,9
Peru	2,7	0,6	5,5	4,2	5	6,3	7,5	8,5	9,1	1,1	8,3	6,3	6,1	5,9	2,4	3,3	4	2,5	4	2,2	-11	13,3	2,7
Venezuela	3,7	3,4	-8,9	-7,8	18,3	10,3	9,9	8,8	5,3	-3,2	-1,5	4,2	5,6	1,3	-3,9	-6,2	-11	-15,7	-19,7	-27,7	-30	1	8
GM	2,87	2,23	3,44	3,2	5,14	5,04	5,64	5,14	6,04	0,1	3,71	5,7	5,21	4,3	3,41	1,02	-1,83	-1,04	-1,52	-5,021	-15,44	7,42	4,89

Base de datos completa y original
 Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela

◀ ▶ ... Crecimiento del PIB CAN % var anual economico y comerci Hoja1 ⊕

Crecimiento del PIB CAN

Distribución importaciones intracomunitarias

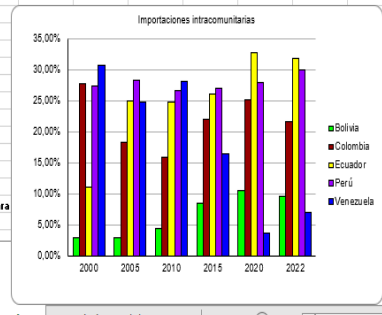
Peru	1439	27,39%	983	17,06%	960	22,85%	1242	28,24%	1597	25,72%	1812	23,91%	2161	23,38%	2643	20,31%	3353	20,80%	2282	19,31%
Venezuela	1615,3	30,76%	2257	49,01%	1615,3	35,03%	1894,3	24,88%	2238	35,73%	2771	36,57%	3857	39,56%	6897	51,41%	6254	51,25%	5691	47,85%
Total	5253,3	100,00%	4701	100,00%	4334,3	100,00%	4388,3	100,00%	6208	100,00%	7578	100,00%	9244	100,00%	13094	100,00%	16118	100,00%	12968	100,00%

2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
Bolivia	2,99%	3,40%	3,32%	3,64%	3,19%	2,93%	2,99%	2,99%	3,56%	4,38%	4,72%	4,71%	5,74%	6,39%	8,45%	9,51%	9,73%	9,22%	10,10%	
Colombia	27,73%	12,93%	15,30%	18,23%	15,30%	18,23%	13,58%	11,40%	10,98%	12,95%	15,97%	15,52%	14,21%	16,07%	19,67%	22,04%	23,76%	19,05%	18,82%	22,18%
Ecuador	11,13%	18,57%	24,20%	25,01%	24,20%	25,01%	21,78%	14,48%	14,02%	17,42%	24,77%	21,82%	18,56%	23,45%	23,28%	26,01%	25,28%	28,52%	28,30%	30,83%
Perú	27,39%	17,06%	22,15%	28,24%	22,15%	28,24%	25,72%	20,31%	20,80%	18,93%	26,73%	26,60%	27,23%	28,46%	27,22%	26,94%	31,43%	37,89%	39,47%	33,90%
Venezuela	30,76%	48,01%	35,03%	24,88%	35,03%	24,88%	35,73%	51,41%	51,21%	47,16%	28,15%	31,24%	34,29%	26,28%	23,44%	16,56%	10,02%	4,81%	4,19%	2,98%
Total	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	

2000	2005	2010	2015	2020	2022	
Bolivia	2,99%	2,93%	4,38%	8,45%	10,49%	9,59%
Colombia	27,73%	18,23%	15,97%	22,04%	26,22%	21,59%
Ecuador	11,13%	25,01%	24,77%	26,01%	32,82%	31,77%
Perú	27,39%	28,24%	26,73%	28,94%	27,87%	29,98%
Venezuela	30,76%	24,88%	28,15%	16,56%	3,61%	7,06%
Total	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para

Base de datos completa y original
 Base de datos resumida
 Base de datos en la gráfica



DE GRÁFICO ORIGINAL Y DOS PROPUESTAS

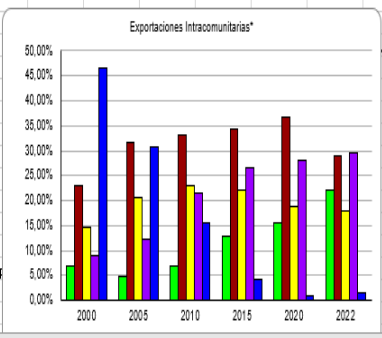
Exportaciones	2000 %	2001 %	2002 %	2003 %	2004 %	2005 %	2006 %	2007 %	2008 %	2009 %	2010 %	2011 %	2012 %	2013 %	2014 %	2015 %	2016 %	2017 %	2018 %	2019 %
Bolivia	259	6,82%	268	7,21%	217	5,26%	262	6,03%	263	4,78%	305	4,64%	411	5,95%	395	4,49%	479	4,37%	535	7,15%
Colombia	871	22,95%	1016	27,31%	1216	29,49%	1212	27,90%	1623	29,50%	2084	31,69%	1987	28,78%	2149	24,39%	2456	22,41%	2116	28,28%
Ecuador	554	14,80%	605	16,28%	742	17,99%	988	22,74%	929	16,88%	1050	20,53%	1748	25,32%	2243	25,47%	2491	22,73%	1586	21,21%
Peru	339	8,93%	382	10,28%	405	9,82%	458	10,54%	614	11,16%	812	12,35%	1003	14,53%	1214	13,78%	1579	14,41%	1538	20,56%
Venezuela	1772,5	46,70%	1446	38,91%	1644	37,44%	1424,47	32,78%	2073,51	37,68%	2025,8	30,80%	1754,2	25,41%	2807,1	31,87%	3956	36,08%	1704	22,78%
Total	3795,5	100,00%	3716	100,00%	4124	100,00%	4344,47	100,00%	5502,51	100,00%	8576,8	100,00%	6903,2	100,00%	8807,1	100,00%	10961	100,00%	7479	100,00%

2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
Bolivia	6,82%	7,21%	5,26%	6,03%	4,78%	4,64%	5,95%	4,49%	4,37%	7,15%	6,87%	6,35%	10,29%	12,18%	12,93%	12,80%	14,31%	9,18%	10,98%	11,38%
Colombia	22,95%	27,31%	29,49%	27,90%	29,50%	31,69%	28,78%	24,39%	22,41%	28,29%	33,07%	30,00%	31,67%	32,81%	31,43%	34,38%	32,72%	34,43%	34,91%	38,63%
Ecuador	14,80%	16,28%	17,99%	22,74%	16,88%	20,53%	25,32%	25,47%	22,73%	21,21%	22,97%	24,63%	26,41%	27,28%	24,82%	22,07%	24,20%	26,65%	27,46%	22,02%
Perú	8,93%	10,28%	9,82%	10,54%	11,16%	12,35%	14,53%	13,78%	14,41%	20,56%	21,42%	20,90%	20,88%	23,08%	25,94%	26,64%	25,87%	26,52%	25,01%	27,20%
Venezuela	46,70%	38,91%	37,44%	32,78%	37,68%	30,80%	25,41%	31,67%	36,09%	22,78%	15,67%	18,12%	10,75%	4,64%	4,78%	4,12%	2,80%	3,22%	1,63%	0,76%
Total	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	

2000	2005	2010	2015	2020	2022	
Bolivia	6,82%	4,64%	6,87%	12,80%	15,62%	21,99%
Colombia	22,95%	31,69%	33,07%	34,38%	36,78%	28,96%
Ecuador	14,80%	20,53%	22,97%	22,07%	18,74%	18,06%
Perú	8,93%	12,35%	21,42%	26,64%	28,10%	29,55%
Venezuela	46,70%	30,80%	15,67%	4,12%	0,77%	1,44%
Total	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para

Base de datos completa y original
 Base de datos resumida
 Base de datos en la gráfica



AÑADE GRÁFICO ORIGINAL Y DOS PROPUESTAS

Serie "Bolivia" Punto "2015"
 Valor: 8,45%

Distribución exportaciones intracomunitarias

Crecimiento importaciones

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Total	30255,1	42555	42743	40911	54563	71726	90055	103725	145648	114668	136011	117641	130806	130914	104910	154216	122059	127034	141391	137665	113608	157076	194224
Extracomunitaria	1594,3	2257	1516,3	1094,3	2218	2771	3637	6631	8254	5631	3332	4542	5453	3762	3188	1617,4	852,4	437	421,63	266,73	277,6	476,46	824
Intracomunitaria	187	160	144	160	138	222	263	311	482	518	687	750	822	863	826	809	884	928	911	748	1027	1119	

Base de datos completa y original

Importaciones de los países de la Comunidad Andina

Crecimiento % Importaciones Tot Balanza comercial Tasa crecimiento Balanza Comerc Distri ...

Serie "Bolivia" Punt Valor: 8,45%

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Total	45009	47256	42743	40911	54563	71726	90055	103725	145648	114668	136011	117641	130806	130914	104910	154216	122059	127034	141391	137665	113608	157076	194224
Extracomunitaria	1674	1548	1638	1532	1630	2121	2561	3146	4485	4001	4834	6326	7487	8531	9595	8647	7467	8424	9068	8908	6349	8566	9786
Intracomunitaria	157	160	144	160	138	222	263	311	482	518	687	750	822	863	826	809	884	928	911	748	1027	1119	

Base de datos completa y original

Importaciones Totales CAN Crecimiento % Importaciones Tot Balanza comercial Tasa crecimi ...

Importaciones Totales CAN

Venezuela exportaciones

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Bolivia	11,5	14	10	7,47	8,51	14,8	15,2	45,1	252	283	299	486	405	14,5	5,67	3,1	2,36	5,68	1,9	4,71	0,89	1,23	1,99
Colombia	908	797	818	745	1060	1110	945	1320	1080	566	543	534	450	346	424	279	183	209	131	43,5	26,7	65,2	99,8
Ecuador	266	291	477	369	509	426	349	1230	2340	636	517	862	219	65,4	32,9	18	8,48	16,6	8,21	8,8	11,2	16,9	44,1
Peru	587	344	239	303	496	475	445	212	284	219	92	156	174	54,2	25,1	26,7	11,6	20,7	6,56	6,54	11,8	8,11	8,95
Intracomunitaria	1772,5	1446	1544	1424,47	2073,51	2025,8	1754,2	2807,1	3956	1704	1451	2038	1248	480,1	487,67	326,8	205,44	251,98	147,67	63,55	50,59	91,44	154,84
Total	31800	26500	25700	26900	37300	47600	58400	61500	88200	51100	66900	89300	103000	103000	68100	36600	29900	32200	36100	15900	4590	3240	4300
Extracomunitaria	30028	25054	24156	25475,5	35226,5	45574	56646	58693	84244	49396	65449	87262	101752	102520	67612,3	36273	29694,6	31948	35952,3	15836,5	4539,4	3148,6	4145,2

Eje Vertical (Valor) Líneas de división principales
Valor: 8,45%

Base de datos completa y original

Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela

Venezuela exportaciones CAN Crecimiento % Exportaciones Tot Venezuela Importaciones CAN

Exportaciones totales	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Bolivia	1457	1351	1375	1677	2254	2791	4197	4814	6688	5249	6713	8779	18606	11444	12496	8856	7164	1957	3013	8851	6398	11029	13410
Colombia	10049	12287	11975	13128	16788	2194	24386	29898	37626	32784	39552	56915	59164	58226	54706	35556	30977	36903	41832	39498	31056	41388	57243
Ecuador	4822	4424	5036	6047	7686	9832	12662	14234	18433	13539	17251	22233	23724	24966	27107	18366	16801	19136	21623	22405	20228	26280	32658
Peru	6871	6371	7701	9071	12775	11403	23232	27857	30908	26109	34486	46126	46409	41928	35446	31802	34988	43147	46850	45230	37727	57752	59701
Venezuela	31800	26500	25700	26900	37300	47600	58400	61500	88200	51100	66900	89300	103000	103000	68100	36600	29900	32200	36100	15900	4590	3240	4300
Total	57999	51533	51787	58823	76803	98320	122877	138303	181853	128781	164902	223413	243903	233864	196455	131810	118830	133343	155418	131884	100539	133689	167312
Extracomunitaria	1198	1083	1158	1415	1931	2486	3786	4419	6209	4714	6077	8065	10412	10185	11176	7840	6114	7239	8019	7898	5966	9360	11038
Bolivia	12178	11272	10759	11916	15165	19110	22339	27750	35170	30668	36489	53542	55467	59134	51436	32826	28576	34209	38672	36263	28626	38421	54119
Colombia	4268	3819	4234	5053	6757	8582	10914	11981	15942	11953	15124	19523	20658	22346	23162	16614	15025	17051	19138	20561	18390	24773	30710
Ecuador	6532	6589	7296	8610	12161	16591	22229	26643	29329	24371	32502	43776	43985	39541	32797	29687	33082	41072	44586	42952	35870	55228	56513
Peru	30021,5	25054	24156	25475,5	35226,49	45574,2	56645,8	58692,9	84244	49396	65449	87262	101752	102519,9	67612,3	36273,2	29694,58	31848,02	35952,3	15836,45	4539,41	3148,56	4145,16
Venezuela	54203,5	47817	47663	52478,5	71000,49	92343,2	115973,8	129495,9	170894	121502	155641	212168	232294	229325,9	186243,3	123240,2	112491,56	131619,02	146367,3	123510,45	93391,41	130930,56	156525,16
Total	54203,5	47817	47663	52478,5	71000,49	92343,2	115973,8	129495,9	170894	121502	155641	212168	232294	229325,9	186243,3	123240,2	112491,56	131619,02	146367,3	123510,45	93391,41	130930,56	156525,16
Intracomunitaria	259	268	217	262	263	305	411	395	479	535	636	714	1194	1259	1320	1096	1050	718	934	953	1032	1669	2372
Bolivia	871	1015	1216	1212	1623	2094	1987	2148	2456	2116	3063	3373	3677	3392	3210	2730	2401	2634	3960	3235	2430	2967	3124
Colombia	554	605	742	989	929	1350	1748	2243	2491	1596	2127	2770	3066	2820	2545	1752	1776	2095	2485	1944	1238	1907	1948
Ecuador	339	382	405	459	614	812	1003	1214	1579	1538	1984	2330	2424	2381	2649	2195	1906	2075	2264	2278	1897	2524	3188
Peru	1172,5	1446	1544	1424,47	2073,51	2025,8	1754,2	2807,1	3956	1704	1451	2038	1248	480,1	487,67	326,8	205,44	251,98	147,67	63,55	50,59	91,44	154,84
Venezuela	3795,5	3716	4124	4344,47	5502,51	6576,8	6903,2	8807,1	10961	7478	9261	11245	11609	10338,1	10211,67	7939,8	7338,44	7823,88	9050,67	6373,35	6607,59	8758,44	10786,94
Total	3795,5	3716	4124	4344,47	5502,51	6576,8	6903,2	8807,1	10961	7478	9261	11245	11609	10338,1	10211,67	7939,8	7338,44	7823,88	9050,67	6373,35	6607,59	8758,44	10786,94

Eje Vertical (Valor) Líneas de división principales
Valor: 8,45%

Base de datos completa y original

Base de datos en gráfico

Elaboración propia con fuentes de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela

Evolución de las exportaciones intra y extra comunitaria		Índice base 2000 = 100																					
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Extracomunitaria	0	-11,78	-12,07	-3,19	31,54	70,36	113,36	158,31	215,28	123,79	187,14	291,43	328,56	323,45	243,60	127,37	107,54	142,64	170,03	127,86	73,40	141,53	188,77
Intracomunitaria	0	-2,09	8,65	14,45	44,97	73,28	81,68	132,04	188,79	97,05	144,00	196,27	205,66	172,38	163,05	103,19	93,35	106,14	138,46	120,62	74,09	130,76	184,20

CAN Evolución de las Exportaciones Intra y Extra comunitarias Exportaciones en Millones de US\$ FOB

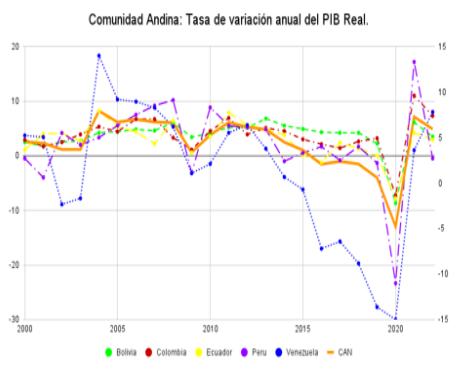
Exportaciones Totales CAN Venezuela exportaciones CAN Crecimiento % Exportaciones Tot

Exportaciones totales

Variación PIB Real

Tasa de variación	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Bolivia	2,3	1,1	2,5	2,1	4,2	4,4	4,8	4,5	5,1	3,4	4,1	5,2	5,1	6,8	5,5	4,3	4,3	4,2	4,2	2,2	-6,1	6,1	3,5
Colombia	2,9	1,1	2,5	3,3	5,3	4,4	6,7	6,1	3,3	-1,1	4,5	6,9	3,9	5,1	4,5	3	2,1	1,4	2,6	3,2	-1,3	11	1,3
Ecuador	1,1	4	4,1	2,1	8,2	5,3	4,4	2,2	6,4	0,6	3,5	7,9	5,6	4,9	3,8	0,1	-1,2	2,4	1,3	0	-1,8	4,2	2,9
Peru	2,7	0,6	5,3	4,2	5	6,3	7,5	8,5	9,1	1,1	8,3	6,3	6,1	5,9	2,4	3,3	4	2,5	4	2,2	-11	13,3	2,7
Venezuela	3,7	3,4	-9,9	-7,8	18,3	10,3	9,9	8,8	5,3	-3,2	-1,5	4,2	5,6	1,3	-3,9	-6,2	-11	-15,1	-18,1	-27,7	-30	1	8
CAN	2,58	2,28	1,14	1,14	8,2	6,14	6,66	6,16	6,04	0,6	3,78	6,1	5,26	4,8	2,46	1,02	-1,56	-1,04	-1,52	-4,02	-12,36	7,12	4,88

Elaboración propia con datos del FMI



... **Variación PIB real** Exportaciones Totales CAN Venezuela exportaciones CAN Crecimiento % Ex ...

el IPC	2000	2001	2002	2003	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Bolivia	4,6	1,6	0,9	3,3	5,4	4,3	6,7	14	3,3	2,5	9,9	4,5	5,7	5,8	4,1	3,6	2,8	2,3	1,8	0,9	0,7	1,7
Colombia	9,2	8	6,3	7,1	5	4,3	5,5	7	4,2	2,3	3,4	3,2	2	2,9	5	7,5	4,3	3,2	3,5	2,5	3,5	10,2
Ecuador	96,1	37,7	12,5	7,9	2,2	3,3	2,3	8,4	5,2	3,6	4,5	5,1	2,7	3,6	4	1,7	0,4	-0,2	0,3	-0,3	0,1	3,5
Peru	3,8	2	0,2	2,3	1,6	2	1,8	5,8	2,9	1,5	3,4	3,7	2,8	3,2	3,5	3,6	2,8	1,3	2,1	1,8	4	7,9
Venezuela	16,2	12,5	22,4	31,1	16	13,7	18,7	31,4	26	28,2	26,1	21,1	40,6	62,2	121,7	254,9	438,1	65374,1	19906	2395,1	1588,5	186,5

Elaboración propia con datos del FMI

	Bolivia	Colombia	Peru	Ecuador	Venezuela
2000	4,6	9,2	3,8	96,1	16,2
2001	1,6	8	2	37,7	12,5
2002	0,9	6,3	0,2	12,5	22,4
2003	3,3	7,1	2,3	7,9	31,1
2004	4,4	5,9	3,7	2,7	21,7
2005	5,4	5	1,6	2,2	16
2006	4,3	4,3	2	3,3	13,7
2007	6,7	5,5	1,8	2,3	18,7
2008	14	7	5,8	8,4	31,4
2009	3,3	4,2	2,9	5,2	26
2010	2,5	2,3	1,5	3,6	28,2
2011	9,9	3,4	3,4	4,5	26,1
2012	4,5	3,2	3,7	5,1	21,1
2013	5,7	2	2,8	2,7	40,6
2014	5,8	2,9	3,2	3,6	62,2
2015	4,1	5	3,5	4	121,7
2016	3,6	7,5	3,6	1,7	254,9
2017	2,8	4,3	2,8	0,4	438,1
2018	2,3	3,2	1,3	-0,2	65374,1
2019	1,8	3,5	2,1	0,3	19906
2020	0,9	2,5	1,8	-0,3	2395,1
2021	0,7	3,5	4	0,1	1588,5
2022	1,7	10,2	7,9	3,5	186,5

Base de datos completa y original
Base de datos en gráfico

Comunidad Andina, excepto Venezuela. Inflación (Tasa de variación del IPC) Comunidad Andina, Venezuela. Inflación (Tasa de variación del IPC)

... **Inflación** Variación PIB real Exportaciones Totales CAN Venezuela exportaciones CAN Crec ...

Tasa de Inflación del IPC

Evolución de las exportaciones intra y extra comunitarias

Exportaciones total	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Bolivia	1457	1351	1375	1677	2254	2731	4197	4814	6688	5249	6713	8779	11606	11444	12436	8856	7164	7857	3013	8851	6398	11029	13410
Colombia	13049	12287	11375	13128	16788	21194	24386	23698	37626	32784	33552	56915	53164	58526	54706	35556	30977	36903	41832	33498	31056	41388	57243
Ecuador	4822	4424	5036	6047	7686	9332	12662	14234	18433	13333	11251	22233	23724	24366	25707	18366	16801	15106	21623	22405	20228	26200	32658
Peru	6871	6371	7701	9071	12775	17403	23232	27857	30908	26103	34486	46126	46403	41928	35446	31802	34388	43147	46880	45230	37727	57752	53701
Venezuela	31800	26500	25700	26300	37300	47600	58400	61500	88200	51000	66900	83000	103000	103000	68100	36600	23900	32200	36100	15900	43900	32400	43000
Total	57389	51533	51787	56823	76803	98320	122877	138303	181855	128781	164302	223413	243303	233864	196455	131180	119300	133343	155418	131884	100539	133669	167312
Extracomunitarias																							
Bolivia	1198	1083	1158	1415	1931	2486	3786	4419	6203	4714	6077	8085	10412	10185	11176	7840	6114	7233	8019	7838	5966	3360	11038
Colombia	12178	11272	10759	11916	15165	19110	22339	27750	35710	30668	36489	53542	55487	55134	51436	32826	28576	34209	38672	36263	28626	38421	54119
Ecuador	4266	3819	4234	5059	6757	8592	10914	11991	15342	11953	15124	19523	20658	22146	23162	16614	15025	17051	19138	20561	18390	24773	30710
Peru	6532	6589	7236	8613	12161	16331	22229	26643	29329	24571	32502	43776	43385	39541	32797	29687	33082	41072	44586	42392	35870	55228	56513
Venezuela	30027,5	25054	24156	25475,53	35226,49	45714,2	56645,8	58632,3	84244	49336	65449	87282	101752	102519,3	67612,33	38273,2	29694,56	31948,02	33952,33	18366,45	4533,41	3148,56	4145,16
Total	54203,5	47817	47663	52478,53	71300,49	92343,2	115973,8	123435,9	170634	121902	155641	212168	232234	229525,9	186243,33	123240,2	112431,56	131919,02	146367,33	123510,45	33391,41	130930,56	156525,16
Intracomunitarias																							
Bolivia	259	268	217	262	263	305	411	395	479	535	636	714	1194	1259	1320	1016	1050	718	394	353	1032	1663	2372
Colombia	871	1015	1216	1212	1623	2084	1387	2148	2456	2116	3063	3373	3677	3332	3210	2730	2401	2694	3160	3235	2430	2967	3124
Ecuador	554	605	742	388	329	1350	1748	2243	2431	1586	2127	2770	3086	2820	2545	1752	1776	2085	2485	1844	1238	1507	1948
Peru	339	382	405	458	614	812	1003	1214	1579	1538	1984	2350	2424	2387	2649	2115	1906	2075	2264	2278	1857	2524	3188
Venezuela	1772,5	1446	1544	1424,47	2073,51	2025,8	1754,2	2807,1	3396	1704	1451	2038	1248	480,1	487,67	326,8	205,44	251,38	147,67	63,55	50,53	31,44	154,84
Total	3735,5	3716	4124	4344,47	5502,51	6576,8	6903,2	8807,1	10361	7479	8261	11245	11609	10338,1	10211,67	7939,8	7338,44	7823,38	9050,67	8373,55	6607,53	8753,44	10786,84

Bases de datos completa y original
Bases de datos en arábica

Elaboración propia con fechos del la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela

Evolución de las exportaciones intra y extra comunitaria

Indice base 2000 = 100	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Extracomunitarias	0	-11,78	-12,07	-3,18	31,54	70,36	113,96	138,31	215,28	123,79	187,14	291,43	328,56	323,45	243,60	127,37	107,54	142,64	170,03	127,86	73,40	141,55	188,77
Intracomunitarias	0	-2,09	8,65	14,46	44,97	73,28	81,88	102,04	188,79	97,05	144,00	196,27	205,86	172,38	163,05	109,19	93,35	106,14	138,46	120,62	74,09	130,76	184,20

CAN Evolución de las Exportaciones Intra y Extra comunitarias. Exportaciones en Millones de US\$ FOB

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Bolivia	58,8	173	175	176	237	163	204	241	243	234	352	234	345	167	153	58,4	13,4	19,3	4,53	7,03	6,1	3,26	2,5
Colombia	1320	1160	1150	746	1650	2140	2720	5170	6180	4210	1460	1790	2760	2390	1990	1060	644	319	354	196	191	331	632
Ecuador	117	172	14,3	53,3	123	134	318	481	731	601	983	1510	1030	535	564	326	144	43,5	35,9	26,8	21,2	43,1	63,5
Peru	120	152	113	113	138	328	415	739	1100	585	532	948	1860	750	501	173	81	48,6	27,2	38,9	35,3	87,1	126
Intracomunitarias	1615,3	2257	1518,3	1034,3	2218	2771	3857	6681	8254	5681	3332	4542	5455	3762	3188	1617,4	892,4	437	421,63	266,73	271,6	476,46	824
Total	16800	19400	14100	3750	17200	24600	32200	42500	51400	39700	38600	57800	62300	45300	39000	27700	15600	10300	11400	6130	6370	7890	9590
Extracomunitarias	15184,7	17143	12581,7	8655,7	14982	21829	28543	35819	43146	34003	32268	46958	56845	40538	34812	26992,6	14147,6	3863	10316,37	5921,27	612,4	6603,34	8769

Bases de datos completa y original

Elaboración propia con fechos del la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los datos de Venezuela

Serie "Bolivia" Punto "2015"
Valor: 8,45%

Venezuela importaciones CAN

54203,5	-0,1178	47817	-0,0032	47663	0,0010	52478,53	0,3587	71900,49	0,2351	92343,2	0,2559	115973,8	0,1166	129495,9	0,3187	170894	-0,2902	121002	0,2851	155641	0,3632	212168	0,0349	212284
2000 Crecimieto:	2001 Crecimieto:	2002 Crecimieto:	2003 Crecimieto:	2004 Crecimieto:	2005 Crecimieto:	2006 Crecimieto:	2007 Crecimieto:	2008 Crecimieto:	2009 Crecimieto:	2010 Crecimieto:	2011 Crecimieto:	2012 Crecimieto:	2013 Crecimieto:	2014 Crecimieto:	2015 Crecimieto:	2016 Crecimieto:	2017 Crecimieto:	2018 Crecimieto:	2019 Crecimieto:	2020 Crecimieto:	2021 Crecimieto:	2022 Crecimieto:	2023 Crecimieto:	2024 Crecimieto:
259	0,0347	268	-0,1903	217	0,2074	262	0,0038	263	0,1571	305	0,3475	411	-0,0369	335	0,2127	473	0,1163	535	0,1888	636	0,1226	714	0,6723	1194
371	0,1653	105	0,1980	1216	-0,0033	1212	0,3391	1623	0,2840	2084	-0,0465	1987	0,0810	2148	0,1454	2456	-0,1384	2116	0,4475	3063	0,1012	3373	0,0901	3677
554	0,0821	605	0,2264	742	0,3315	888	-0,0597	929	0,4532	1350	0,2948	1748	0,2832	2243	0,1106	2491	-0,3633	1586	0,3411	2127	0,3023	2770	0,1069	3066
339	0,1268	382	0,0602	405	0,1309	458	0,3406	614	0,3225	812	0,2332	1003	0,2104	1214	0,3007	1579	-0,0260	1538	0,2900	1984	0,1845	2350	0,0315	2424
1772,5	-0,1842	1446	0,0678	1544	-0,0774	1424,47	0,4556	2073,51	-0,0230	2025,8	-0,1341	1754,2	0,6002	2807,1	0,4093	3956	-0,5693	1704	-0,1485	1451	0,4045	2038	-0,3876	1248
3795,5	-0,0209	3716	0,1039	4124	0,0535	4344,47	0,2866	5502,51	0,1952	6576,8	0,0496	6903,2	0,2758	8801,1	0,2446	10961	-0,3177	7479	0,2383	9261	0,2142	11245	0,0324	11609

Exportaciones de los países de la Comunidad Andina

50,00%

40,00%

Base de datos completa y original

Base de datos en español

copia con fechas de la Secretaría General de la Comunidad Andina y el OEC para los

Crecimiento % Exportaciones Tot

Venezuela Importaciones CAN

Importaciones Totales CAN

Crecimiento % exportaciones